



RESUMEN DIARIO DE NOTICIAS INTERNACIONALES

Las noticias divulgadas en este apartado son ajenas a la Superintendencia de Bancos, por lo que el contenido de las mismas es responsabilidad de la fuente citada.

TITULARES

Centroamérica

1. Caída en precio de los bonos de El Salvador tras destitución de Sala y fiscal

Desde que se inició la jornada de este lunes 3 de mayo, el precio de estos instrumentos financieros comenzó a cotizarse a la baja y cerró la jornada con caídas de entre -4.18 % y -8.7%. Las emisiones que más mostraron reducciones corresponden a los vencimientos de largo plazo.

Estados Unidos

2. Déficit comercial de EE. UU. toca récord máximo en medio de liberación de demanda contenida

El paquete de ayuda pandémica de la Casa Blanca por 1,9 billones de dólares y la expansión del programa de vacunación contra el COVID-19 a todos los estadounidenses adultos ha provocado un auge en la demanda, que está presionando contra las limitaciones en el suministro.

3. EE. UU. quizá tenga que subir tipos ante recalentamiento económico, dice Yellen

La Reserva Federal (Fed), el banco central estadounidense, mantiene las tasas de interés de referencia entre el 0% y el 0,25% desde marzo pasado con el estallido de la crisis provocada por la pandemia del covid-19.

4. Los grandes bancos de EE. UU. quieren a sus empleados de vuelta a la oficina

El consejero delegado de Goldman Sachs, David Salomon, comunicó este martes a los trabajadores de la firma en Estados Unidos que deben hacer planes para regresar a sus puestos como muy tarde el 14 de junio, según un mensaje al que tuvo acceso el canal financiero CNBC.

Europa

5. Por qué se dispara el precio de la vivienda en Europa en medio de la crisis económica

La subida del precio en 2020 duplica la tasa anual media de la última década. Se produce un desacoplamiento entre la economía y el precio de la vivienda. Remax: "La pandemia incrementa el valor que las personas dan al hogar".

Mundo

6. México se consolida como primer socio comercial de EE. UU. con récord en marzo

El intercambio con México representó 14,8 % del comercio de Estados Unidos con el resto del mundo de enero a marzo, detalló la subsecretaria.

7. El G20 coordinará "iniciativas de movilidad segura" para reactivar el turismo

En la declaración conjunta al cierre del encuentro no se hizo referencia específicamente a los pasaportes de la vacuna, pero se reiteró que se apoyarán y coordinarán "iniciativas de movilidad internacional segura".

8. Cuba, en la difícil batalla por recuperar su emblemática industria azucarera

De los 156 centrales operativos antes de 1959 quedan 56, y solo 38 de ellos están moliendo en la cosecha 2020-2021. Y los 5,6 millones de toneladas de azúcar recolectados en el año del triunfo de la Revolución, se han reducido a poco más de un millón proyectado para la actual zafra.

9. Criptomonía lanza al dogecóin por los cielos, bloquea aplicación

Otras monedas llamadas altcoins también despegaron, como Dash, que subió 14% y Ethereum Classic que saltó más de 30%.

10. Índices, monedas y futuros



1. Caída en precio de los bonos de El Salvador tras destitución de Sala y fiscal

El Mundo

Desde que se inició la jornada de este lunes 3 de mayo, el precio de estos instrumentos financieros comenzó a cotizarse a la baja y cerró la jornada con caídas de entre -4.18 % y -8.7%. Las emisiones que más mostraron reducciones corresponden a los vencimientos de largo plazo.

El precio de los bonos salvadoreños en el mercado internacional se desplomó ayer por la incertidumbre generada tras la destitución de los magistrados de la Sala de lo Constitucional y el fiscal general de la República.

Desde que se inició la jornada de este lunes 3 de mayo, el precio de estos instrumentos financieros comenzó a cotizarse a la baja y cerró la jornada con caídas de entre -4.18 % y -8.7%. Las emisiones que más mostraron reducciones corresponden a los vencimientos de largo plazo.

Los bonos son básicamente deuda que emite un país o una compañía en el mercado internacional. Los inversionistas compran estos compromisos con la expectativa de que sea una inversión estable, pero su rendimiento puede verse afectado por condiciones del mercado, calificaciones soberanas, edad de la emisión, riesgo de crédito o crisis en los emisores.

En el caso de la deuda salvadoreña, los desplomes de ayer estuvieron bajo la influencia de los hechos ocurridos el sábado por la noche luego que la nueva Asamblea Legislativa aprobara la destitución de cinco magistrados propietarios y cuatro suplentes de la Sala de lo Constitucional, y el fiscal general de la República. La primera decisión de la “bancada cyan” que generó rechazo a nivel internacional.

A lo largo de 2020 el mercado estuvo influenciado por la incertidumbre por la pandemia del covid-19, pero los bonos

salvadoreños comenzaron a mostrar un alza luego que se confirmara que el Ministerio de Hacienda buscaba un acuerdo con el Fondo Monetario Internacional (FMI) para corregir las fallas fiscales.

Esta mejora se revirtió ayer, a pesar de que el ministro de Hacienda, Alejandro Zelaya, manifestó en una entrevista matutina que sostuvo llamadas con los organismos multilaterales y aseguró que “están tranquilos” porque “ven esto (las destituciones) como un asunto interno”.

Fuertes caídas en rendimientos

En el portal de la Bolsa de Valores de El Salvador (BVES), donde se reporta el rendimiento de los bonos, se registró ayer que la NOTASV2050 quedó con un rendimiento de 87.52 %, un valor que es -8.3 % inferior al 95.49 % que se cotizó en la jornada del 30 de abril pasado.

Similar caída se observó en la emisión EUROS2032 que pasó de cotizarse a un rendimiento de 110.35 % el 30 de abril a 101.04 % este 3 de mayo, equivalente a una reducción de -8.43 %. La NOTASV2041 también se redujo -8.7 % pues pasó de 103.26 % a 94.27 %.

Emisiones de corto plazo también cayeron, como la nota EUROS2023 que mostró una caída de -4.1 %, pues quedó con un rendimiento de 100.92 % cuando en la sesión del 30 de abril fue de 105.33 %.

“La jornada mostró caídas abruptas en el precio de los títulos valores y esto fue motivado, creo, porque la confianza de los inversionistas se vio minada y, por tanto, se elevó el riesgo”, explicó Rommel Rodríguez, economista de la Fundación Nacional para el Desarrollo (Funde).

“Se empiezan a observar los primeros impactos, en aspectos económicos, de los embates a la democracia en El Salvador”, agregó Ricardo Castaneda, economista sénior del Instituto Centroamericano de Estudios Fiscales (Icefi).

Riesgo para la inversión

El economista del Icefi señaló que la tensión política elevará el ya deteriorado riesgo país, algo también advertido ayer por la agencia de riesgo soberano Moody's Investors Rating que señaló que El Salvador podría enfrentar riesgos crediticios adicionales y dificultar sus fuentes de financiamiento.

Uno de los efectos que podría generar esta crisis, sumó Castaneda, es el replanteamiento de los inversionistas para destinar capitales a El Salvador y “eso te pone en riesgo el empleo”.

El economista del Icefi no descarta un escenario donde se impongan sanciones económicas a El Salvador y podría también afectar las negociaciones con el Fondo Monetario para un acuerdo por \$1,300 millones.

[Volver al inicio](#)



2. Déficit comercial de EE. UU. toca récord máximo en medio de liberación de demanda contenida

Reuters

El paquete de ayuda pandémica de la Casa Blanca por 1,9 billones de dólares y la expansión del programa de vacunación contra el COVID-19 a todos los estadounidenses adultos ha provocado un auge en la demanda, que está presionando contra las limitaciones en el suministro.

WASHINGTON (Reuters) - El déficit comercial de Estados Unidos saltó a un máximo histórico en marzo, en medio de una fuerte demanda interna que está atrayendo más importaciones, y la brecha podría ampliarse aún más a medida que la actividad económica de la nación se recupera más rápido que sus rivales globales.

El paquete de ayuda pandémica de la Casa Blanca por 1,9 billones de dólares y la expansión del programa de vacunación contra el COVID-19 a todos los estadounidenses adultos ha provocado un auge en la demanda, que está presionando contra las limitaciones en el suministro.

La actividad económica también está siendo impulsada por la postura de política monetaria ultralaxa de la Reserva Federal.

Los fabricantes carecen de la capacidad para satisfacer el aumento de la demanda y los inventarios son muy reducidos, lo que obliga a las empresas a importar más bienes. La demanda durante la pandemia también se trasladó a los bienes desde los servicios, con los estadounidenses encerrados en sus casas.

El déficit comercial aumentó un 5,6%, a un máximo histórico de 74.400 millones de dólares en marzo, dijo el martes el Departamento de Comercio. La brecha comercial estuvo en línea con las expectativas de los economistas.

Las importaciones se dispararon un 6,3%, a un récord de 274.500 millones de dólares en marzo. Las importaciones de bienes escalaron un 7%, a 234.400 millones de dólares, también un máximo récord. Las importaciones de bienes de consumo fueron las más altas registradas, al igual que las de alimentos y bienes de capital.

Estados Unidos importó una gran variedad de productos, que incluían ropa, muebles, juguetes, semiconductores, vehículos de motor, productos derivados del petróleo y equipos de telecomunicaciones. No obstante, las importaciones de aviones civiles y teléfonos móviles cayeron.

Las exportaciones aumentaron un 6,6%, a 200.000 millones de dólares. Las exportaciones de bienes subieron un 8,9%, a 142.900 millones de dólares. Fueron lideradas por suministros y materiales industriales, bienes de capital y de consumo.

La pandemia siguió siendo un lastre para las exportaciones de servicios, sobre todo los viajes. Con 17.100 millones de dólares en marzo, el superávit en los servicios fue el más pequeño desde agosto de 2012.

Ajustado por inflación, el déficit comercial de bienes aumentó en 4.200 millones de dólares, a un récord de 103.100 millones en marzo. El deterioro del déficit comercial ya fue señalado en un informe adelantado publicado la semana pasada.

Las acciones estadounidenses abrieron a la baja. El dólar cotizaba al alza frente a una cesta de divisas y los precios de los bonos del Tesoro de Estados Unidos mejoraban.

Pese al mayor déficit comercial, la economía creció a una tasa anualizada del 6,4% en el primer trimestre, el segundo ritmo de crecimiento del Producto Interno Bruto más acelerado desde el tercer trimestre de 2003, impulsado por la demanda interna reprimida. Eso siguió a un ritmo de crecimiento del 4,3% en el cuarto trimestre.

La mayoría de los economistas espera un crecimiento del PIB de dos dígitos este trimestre, lo que posicionaría a la economía para lograr un crecimiento de al menos un 7%, que sería el más acelerado desde 1984. La economía se contrajo un 3,5% en 2020, su peor desempeño en 74 años.

[Volver al inicio](#)

3. EE. UU. quizá tenga que subir tipos ante recalentamiento económico, dice Yellen

EFE

La Reserva Federal (Fed), el banco central estadounidense, mantiene las tasas de interés de referencia entre el 0% y el 0,25% desde marzo pasado con el estallido de la crisis provocada por la pandemia del covid-19.

Washington, 4 may (EFE).- La secretaria del Tesoro de EE.UU., Janet Yellen, reconoció este martes que los tipos de interés en el país quizá tengan que subir para controlar el "sobrecalentamiento" de la economía que puede conllevar la recuperación.

"Puede ser que los tipos de interés tengan que subir ligeramente para que nuestra economía no se sobrecaliente", afirmó Yellen en un encuentro virtual organizado por la revista The Atlantic, en referencia al término empleado por los economistas para referirse a un alza súbito de precios debido al veloz crecimiento económico.

Yellen subrayó que "aunque el gasto fiscal adicional es relativamente pequeño comparado con el del tamaño de la economía" podría provocar "algunos aumentos muy modestos en los tipos de interés".

La Reserva Federal (Fed), el banco central estadounidense, mantiene las tasas de interés de referencia entre el 0% y el 0,25% desde marzo pasado con el estallido de la crisis provocada por la pandemia del covid-19.

Yellen dijo que el estímulo fiscal, cuyo último paquete aprobado en el Congreso en febrero fue de 1,9 billones de dólares, "es necesario para ser competitivos y productivos".

"Creo que nuestra economía crecerá con más rapidez gracias" a dicho estímulo, dijo la secretaria del Tesoro, la primera mujer en dirigir el departamento en la historia de EE.UU..

Desde el estallido de la pandemia, el Congreso de EE.UU. ha aprobado más de 5,3 billones de dólares en estímulo fiscal, con dos paquetes lanzados bajo la Administración del expresidente Donald Trump (2017-2021) en 2020 y uno, el actual, con Biden ya en la Casa Blanca.

El Fondo Monetario Internacional (FMI) señaló en abril que el crecimiento económico de EE.UU. para 2021 sería del 6,4%, lo que sería la mayor tasa de expansión en cuatro décadas, según sus últimas previsiones.

Las palabras de Yellen contrastan con las del presidente de la Fed, Jerome Powell, que sustituyó en el cargo precisamente a Yellen en 2018, afirmó la pasada semana que no prevé modificara los tipos de interés en el corto plazo hasta que se vea un "sustancial progreso mayor" en la creación de empleo y la inflación se mantenga por encima del 2% por un largo periodo de tiempo.

Powell señaló que prevé subidas temporales de precios, pero consideró que serán de carácter "transitorio".

La tasa de desempleo en EEUU cerró abril en el 6%, aún por encima del 3,5% registrado antes de la llegada de la pandemia de covid-19, mientras que la inflación interanual el pasado mes aumentó al 2,6%.

[Volver al inicio](#)

4. Los grandes bancos de EE. UU. quieren a sus empleados de vuelta a la oficina

EFE

El consejero delegado de Goldman Sachs, David Salomon, comunicó este martes a los trabajadores de la firma en Estados Unidos que deben hacer planes para regresar a sus puestos como muy tarde el 14 de junio, según un mensaje al que tuvo acceso el canal financiero CNBC.

Nueva York, 4 mayo (EFE).- Varios de los grandes bancos estadounidenses, cuyas plantillas han estado trabajando en su mayoría de forma remota durante la pandemia, han dejado claro en las últimas horas que quieren a sus empleados de vuelta a la oficina en los próximos meses.

El consejero delegado de Goldman Sachs, David Salomon, comunicó este martes a los trabajadores de la firma en Estados Unidos que deben hacer planes para regresar a sus puestos como muy tarde el 14 de junio, según un mensaje al que tuvo acceso el canal financiero CNBC.

La fecha de regreso es el 21 de junio en el caso de los empleados de Goldman Sachs en el Reino Unido, según CNBC.

“Sabemos por experiencia que nuestra cultura de colaboración, innovación y aprendizaje prospera cuando nuestra gente está junta y esperamos tener más colegas de vuelta a la oficina para que puedan volver a experimentar eso de forma regular”, señaló la dirección del banco en su mensaje.

Mientras, el jefe de JPMorgan Chase, Jamie Dimon, aseguró este martes en un acto organizado por The Wall Street Journal que espera que para septiembre u octubre las oficinas de la entidad hayan vuelto a la normalidad.

“Queremos a la gente de vuelta al trabajo y mi opinión es que en algún momento en septiembre, octubre, será como era antes”, señaló Dimon, que reconoció que muchos empleados prefieren continuar con el trabajo remoto.

“Sí, a la gente no le gusta viajar a diario al trabajo. ¿Y qué?”, señaló el ejecutivo, que aseguró estar cansado de las videoconferencias.

JPMorgan Chase, que es el mayor banco estadounidense, ya ha comunicado a sus empleados que deben comenzar a volver a sus puestos este mes, con el objetivo de tener a la mitad de los empleados rotando en las oficinas en julio.

Nueva York, donde la mayoría de las entidades financieras de EE.UU. tiene el grueso de sus operaciones, ha anunciado el levantamiento progresivo de las restricciones impuestas para combatir la covid-19 y espera que para julio la ciudad complete su reapertura.

Este lunes, por ejemplo, miles de empleados municipales que habían estado trabajando a distancia regresaron ya a sus oficinas.

Según una encuesta realizada entre grandes negocios neoyorquinos, el pasado marzo únicamente un 10 % de los empleados de oficinas de Manhattan habían regresado a sus puestos habituales.

El estallido de la pandemia y el éxito del trabajo remoto han alimentado durante los últimos meses en Estados Unidos el debate sobre el futuro de las oficinas tal y como se conocían hasta ahora, algo de lo que puede depender en buena medida la recuperación de ciudades como Nueva York, muy dependiente de su estatus como capital de los negocios.

[Volver al inicio](#)



5. Por qué se dispara el precio de la vivienda en Europa en medio de la crisis económica

elEconomista.es

La subida del precio en 2020 duplica la tasa anual media de la última década. Se produce un desacoplamiento entre la economía y el precio de la vivienda. Remax: "La pandemia incrementa el valor que las personas dan al hogar".

La crisis económica generada por el covid-19 ha vapuleado la economía europea. El PIB de la zona euro se ha hundido un 6,6% en 2020 y el de España un 10,8%, cifras sin parangón en tiempos de paz. Además, la economía se ha vuelto a contraer (doble recesión) en el primer trimestre de 2021 (enero-marzo). Sin embargo, estos datos contrastan con el fuerte auge de los precios de la vivienda en gran parte de Europa (un 5,1% según la Comisión Europea y subiendo). Se habla de escasez de vivienda y precios disparados en Holanda, Alemania, Dinamarca... Mientras que en España el precio de la vivienda ha comenzado a repuntar tras la 'tensa calma' de 2020. ¿Qué está pasando en esta crisis para que los precios de la vivienda suban mientras que la economía cae?

Según los propios datos de la Comisión Europea (Eurostat), durante la crisis de 2009-2013, los precios de la vivienda en la zona euro cayeron, arrastrados en gran parte por el pinchazo de la burbuja inmobiliaria de países como España o Irlanda. Sin embargo, esta vez la vivienda no solo sube de forma casi generalizada, sino que además lo hace con la mayor intensidad desde 2006.

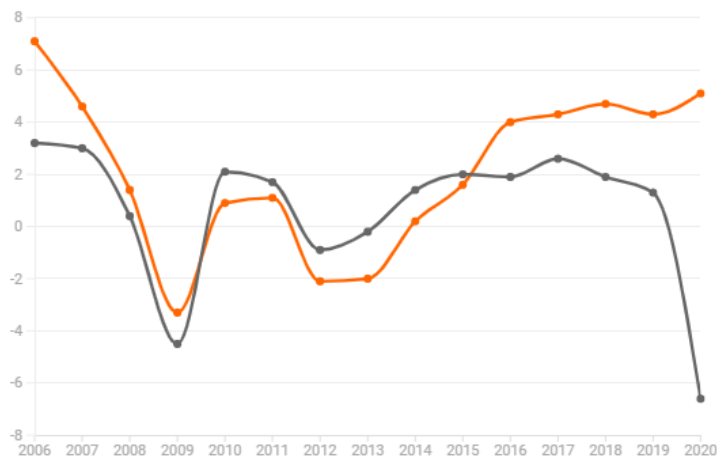
Mathias Pleissner y Reber Acar, analistas de la agencia alemana Scope Ratings añaden que con su base de datos los precios de la vivienda en Europa han subido en 2020 más que en cualquier otro momento de la última década. Los datos que maneja esta agencia alemana hablan de un alza de precios superior al que publica la propia Comisión Europea: "Los precios de la vivienda en Europa aumentaron de media un 6,2% en 2020. Esta cifra duplica la tasa anual de la última

década y es incluso superior al crecimiento de los últimos cinco años, que fueron muy positivos desde el punto de vista económico", aseguran estos expertos.

Evolución del precio de la vivienda VS evolución del PIB, en la Eurozona

Variación anual, en porcentaje.

■ Precio de la vivienda en la Eurozona ■ Evolución del PIB en la Eurozona



Fuente: Eurostat

elEconomista.es

Son muchas las razones que pueden explicar este desacoplamiento entre los precios de la vivienda y la economía real. Por un lado, las políticas sin precedentes de bancos centrales y gobiernos para contrarrestar el golpe de la crisis han protegido a la población (que no se ha visto obligada a vender su vivienda para resistir) a través de las ayudas como los erte, las moratorias en las hipotecas... Las familias, en su mayoría, no han tenido que 'malvender' su casa para aguantar durante esta crisis, al menos hasta la fecha, por lo que la oferta de vivienda a la venta (un factor que presiona a la baja los precios) no ha crecido.

Además, las perspectivas de una crisis profunda, pero que iba a ser en principio muy corta ha llevado a muchos propietarios a aguantar hasta el final. "Algunos vendedores se han mostrado reacios a poner en venta sus propiedades, retrasando su decisión con la esperanza de un mejor momento, un panorama posterior al covid-19. Esto ha contribuido a una cierta escasez de oferta en Europa en el último año. Por otro lado, el número medio de días que están en el mercado un inmueble ha aumentado en algunos países, como Bulgaria, Francia y Alemania", aseguran desde Remax Europa.

Los economistas de ING han realizado un estudio de los grandes mercados de vivienda en la Eurozona y comparten estas hipótesis. Por ejemplo, en el caso de Alemania "la vivienda de segunda mano es la que ha impulsado la subida de precios en las ciudades con puntos críticos y con espacio limitado para construir, y ésta sigue siendo la fuerza principal

detrás de unos precios al alza. Las previsiones de que la pandemia podría ralentizar o incluso revertir el crecimiento de los precios de la vivienda no se ha materializado hasta ahora".

"Pese a que las perspectivas económicas apuntan a una moderación de las tasas del crecimiento de precios, los tipos de interés tan bajos, la escasez de viviendas por la ralentización de la construcción durante la pandemia, y el hecho de que los compradores de alto patrimonio no hayan visto tan mermados sus ingresos podrían acelerar el crecimiento", apuntan Mathias Pleissner y Reber Acar, de Scope Rating.

La demanda resiste la crisis

Los analistas de ING aseguran que "con niveles récord de ahorros, acumulados principalmente por consumidores ricos, y unos tipos de interés bajos, los precios parecen aumentar aún más". Las tasas de ahorro se han disparado en Europa durante la crisis ante las restricciones que han impedido el consumo y las medidas de los gobiernos para mantener estable las rentas de las familias. Al final lo que ha sucedido es que los hogares que han logrado mantener intactas sus rentas han acumulado grandes cantidades de ahorro, que en parte se han canalizado al mercado inmobiliario en forma de inversión. Familias e inversores con poder adquisitivo han comprado vivienda en un entorno de bajos tipos de interés que incentivan la inversión en activos que tienen una rentabilidad positiva, como es el caso de la vivienda.

"Por lo que respecta a la demanda de vivienda, los tipos de interés en mínimos siguen siendo el principal motor. Asimismo, la pandemia puede haber reforzado la demanda, ya que las personas se sienten más a gusto al poseer una propiedad en épocas de teletrabajo. También porque la vivienda puede, en algunos casos, haberse vuelto aún más asequible, ya que los ahorros han tocado techo. Los compradores típicos de vivienda se ven, hasta ahora, menos afectados por el desempleo. Lo más probable es que los ahorros adicionales se destinen a la inversión", sostienen desde Scope Ratings.

Por otro lado, el confinamiento y la pandemia han incrementado el valor que las personas otorgan al hogar, que se ha convertido en casa, oficina, lugar de diversión... "En toda Europa, estamos viendo muchos más compradores buscando buenas oportunidades debido a los cambios en el estilo de vida provocados por el covid-19", explica Michael Polzler, CEO de Remax Europa. "Estos compradores anhelan más espacio dentro de sus hogares, queriendo estar más cerca de zonas verdes, así como propiedades más grandes en las zonas rurales. Nuestra red de agentes especializados en estas áreas cuenta con mayor volumen de trabajo que nunca

y esperamos que esta tendencia de estilo de vida continúe a lo largo de 2021".

La construcción está congelada

Por otro lado, la crisis sí ha tenido impacto en la construcción de nueva vivienda. La inversión es un componente del PIB que suele sobre-reaccionar a los movimientos de la economía. Con la recesión, la construcción de vivienda nueva ha quedado casi congelada, al menos por un tiempo, lo que restringirá aún más la oferta y presionará al alza los precios.

Desde el banco holandés Rabobank aseguran que este es uno de los factores que está impulsado el precio de la vivienda en los Países Bajos, mientras que los analistas de ING apuntan que también lo es en Francia, donde "es probable que la oferta de vivienda nueva esté bajo presión como resultado del cierre del sector de la construcción y la caída de la productividad en 2020. Esto ejercerá presión sobre los precios de la vivienda nueva, especialmente este año en el que entran en vigor nuevas normativas medioambientales que aumentan los costes de construcción".

Los economistas de ING prevén que los precios de las propiedades en Francia aumenten este año, pero menos que en 2020 (aumentaron un 5,4%), lo harán entre un 1,5% y un 2%. "También esperamos menos dinamismo en las grandes ciudades que en las medianas, como ha sido el caso desde finales de 2020", señalan.

En el caso de la vivienda en los Países Bajos, desde Rabobank "esperan que la constante escasez de vivienda y el entorno de bajos tipos de interés sigan haciendo subir los precios de los inmuebles. Para este año, pronosticamos un sólido crecimiento del precio de la vivienda del 8%", según revelan en un informe sobre el mercado inmobiliario.

Esta vez ha sido diferente. La caída de la actividad económica ha venido acompañada de un alza de los precios de la vivienda, impulsada por una oferta contenida (congelación de la nueva construcción y menor vivienda en venta de segunda mano) y una demanda inversora que busca en la rentabilidad de la vivienda una suerte de refugio a esta era de tipos de interés bajos.

Volver al inicio



6. México se consolida como primer socio comercial de EE. UU. con récord en marzo

EFE

El intercambio con México representó 14,8 % del comercio de Estados Unidos con el resto del mundo de enero a marzo, detalló la subsecretaria.

Ciudad de México, 4 mayo (EFE News).- México se consolidó como el primer socio comercial de Estados Unidos en los primeros tres meses del año con un récord de exportaciones mexicanas de casi 33.400 millones de dólares en marzo, revelaron este martes datos oficiales de ambos países.

"México se mantuvo como el principal socio comercial de Estados Unidos durante el primer trimestre de 2021 con un comercio total de 153.906 millones de dólares", informó Luz María de la Mora, subsecretaria de Comercio Exterior de la Secretaría de Economía (SE) del Gobierno mexicano.

El intercambio con México representó 14,8 % del comercio de Estados Unidos con el resto del mundo de enero a marzo, detalló la subsecretaria.

Esto coloca a México por encima de Canadá, que representó el 14,5 % del comercio de Estados Unidos con 150.825 millones de dólares, y de China, con 14,3 % del intercambio y 148.181 millones de dólares, añadió la SE.

En total, México exportó un valor de 89.868 millones de dólares a su socio norteamericano en el primer trimestre de 2021 e importó 64.037 millones de dólares.

Esto representa un aumento anual de 2,71 % frente a las exportaciones mexicanas de 87.496,5 millones de dólares en los tres primeros meses de 2020, aunque también un crecimiento de 6,23 % en las importaciones provenientes de Estados Unidos.

MARZO

En particular, las importaciones de productos mexicanos en Estados Unidos alcanzaron casi 33.399,2 millones de dólares en marzo, "las más altas en la historia", detalló el Buró del Censo de Estados Unidos.

En contraste, las exportaciones estadounidenses a su vecino del sur alcanzaron cerca de 23.508,5 millones de dólares en marzo, por lo que México consiguió un superávit de casi 9.890 millones de dólares.

En todo 2020, México recibió más de 212.671 millones de dólares de importaciones estadounidenses y exportó cerca de 325.394 millones de dólares, con un superávit cercano a los 112.722 millones de dólares.

Las cifras se revelan cuando está por cumplirse un año de la entrada en vigor, el 1 de julio, del nuevo Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC).

En las últimas semanas, organismos internacionales e instituciones financieras han ajustado al alza los pronósticos de crecimiento del PIB de México, que se contrajo 8,2 % en 2020, su mayor desplome desde la Gran Depresión.

En particular, atribuyen el repunte al paquete de estímulos económicos de 1,9 billones de dólares que aprobó el nuevo presidente de Estados Unidos, Joe Biden.

Los expertos consultados por el Banco de México (Banxico) mejoraron este lunes su pronóstico a 4,76 %, mientras que Moody's lo ajustó a 5,6 %, incluso por encima del 5,3 % que prevé la Secretaría de Hacienda y Crédito Público (SHCP) del Gobierno mexicano.

[Volver al inicio](#)

7. El G20 coordinará "iniciativas de movilidad segura" para reactivar el turismo

elEconomista.es

En la declaración conjunta al cierre del encuentro no se hizo referencia específicamente a los pasaportes de la vacuna, pero se reiteró que se apoyarán y coordinarán "iniciativas de movilidad internacional segura".

Los ministros del G20 afirmaron este martes en un comunicado que "la reanudación de los viajes y el turismo es crucial para la recuperación económica mundial". Durante un encuentro virtual consideraron que la crisis sanitaria supone también una oportunidad para repensar el turismo y hacerlo más sostenible.

En la declaración conjunta al cierre del encuentro no se hizo referencia específicamente a los pasaportes de la vacuna, pero se reiteró que se apoyarán y coordinarán "iniciativas de movilidad internacional segura".

Los países de todo el mundo están estudiando la forma de que las personas demuestren que se han vacunado para poder viajar libremente. Sin embargo, los aeropuertos, las agencias fronterizas y las compañías aéreas temen que no haya una norma global clara.

Dicho esto, el primer ministro italiano, Mario Draghi, instó el martes a los extranjeros a reservar sus vacaciones de verano en Italia, afirmando que está dispuesto a introducir pases de viaje a partir de mediados de mayo, antes que gran parte del resto de Europa.

En su intervención tras la reunión de ministros de turismo del G20, Draghi dijo que era importante establecer normas claras y sencillas para garantizar que los turistas puedan volver a viajar libremente tras la pandemia de coronavirus.

Afirmó que la Unión Europea introducirá un pase sanitario a mediados de junio, que permitirá viajar fácilmente por el continente a quienes se hayan vacunado, acaben de dar negativo o puedan demostrar que se han recuperado recientemente del Covid-19.

Pero dijo que Italia, que genera alrededor del 13% de su PIB gracias al turismo, tendría su propio pase verde listo a

mediados de este mes. "No esperemos hasta mediados de junio para el pase de la UE", señaló el mandatario. "A mediados de mayo los turistas podrán tener el pase italiano... así que ha llegado el momento de reservar sus vacaciones en Italia", añadió.

[Volver al inicio](#)

8. Cuba, en la difícil batalla por recuperar su emblemática industria azucarera

EFE

De los 156 centrales operativos antes de 1959 quedan 56, y solo 38 de ellos están moliendo en la cosecha 2020-2021. Y los 5,6 millones de toneladas de azúcar recolectados en el año del triunfo de la Revolución, se han reducido a poco más de un millón proyectado para la actual zafra.

La Habana, 4 mayo (EFE).- Otrora líder del mercado mundial del azúcar, Cuba está lejos de recuperar los fecundos volúmenes de producción de otros tiempos en una industria considerada la locomotora económica del país pero que no logra despegar desde su desplome en la década de 1990.

De los 156 centrales operativos antes de 1959 quedan 56, y solo 38 de ellos están moliendo en la cosecha 2020-2021. Y los 5,6 millones de toneladas de azúcar recolectados en el año del triunfo de la Revolución, o los siete y hasta ocho millones en las mejores temporadas entre 1970 y 1989, se han reducido a poco más de un millón proyectado para la actual zafra.

La emblemática industria azucarera cubana se ha visto afectada en las últimas seis décadas por el embargo financiero y comercial de Estados Unidos con pérdidas de unos 125.000 millones de dólares -según estimaciones de La Habana- y la imposibilidad de acceder al mercado del país norteamericano.

A ello se suman la obsolescencia tecnológica, falta de fertilizantes y combustibles, baja disponibilidad financiera y otros factores que frenan el desarrollo de este sector estratégico por su aporte de divisas con las exportaciones de azúcar, alcohol (sobre todo ron), energía y otros derivados.

Esto provoca la paralización frecuente de la producción en los centrales y la baja calidad de la materia prima, fundamental en un cultivo de ciclo largo.

De las fábricas que aún funcionan muchas lo hacen con el empuje, la "inventiva" y el sentido de pertenencia de sus propios trabajadores, como el central Boris Luis Santa Coloma (antes San Antonio), 53 kilómetros al este de La Habana.

Para importar azúcar, insumos o piezas Cuba debe sortear la persecución financiera por el embargo, indicó a Efe el vicepresidente primero del grupo estatal Azcuba, José Carlos Santos.

A ello se suma el impacto de huracanes como el Irma que cortaron el ligero crecimiento experimentado en 2011, tras sufrir en 2010 la peor cosecha en 105 años con apenas un millón de toneladas.

Ese huracán arrasó en 2017 más de 430.000 hectáreas de caña y dejó una veintena de fábricas con techos rotos y estructuras deterioradas.

Como consecuencia, se dejaron de producir 700.000 toneladas de azúcar desde 2017, aseguró Santos en un encuentro con la prensa.

Tampoco se llegará al objetivo de 1,2 millones de toneladas en la actual molienda iniciada en diciembre y que debió concluir a finales de abril pero se alargará, señaló el directivo, hasta que las lluvias de mayo lo permitan.

LA DULCE NACIONALIZACIÓN

El azúcar, traído por los conquistadores españoles en 1493, abarcaba el 80% de las exportaciones cubanas en los años 1950 y su principal mercado era EE.UU., que se reservaba una cuota preferencial.

A finales de la década de los cincuenta existían en Cuba 161 centrales azucareros, de los cuales 131 eran propiedad de cubanos acaudalados y acumulaban el 60% de la producción, en comparación con el 37% de empresarios estadounidenses.

Al triunfo de la Revolución cubana en 1959 se nacionalizaron las plantaciones azucareras, aunque en un principio los ingenios siguieron en manos de sus propietarios. El objetivo era diversificar una economía enfocada en el monocultivo y acabar con la dependencia del comprador estadounidense.

La producción de la zafra de 1959-1960 alcanzó los 5,6 millones de toneladas de azúcar.

En 1960 Cuba realizó la última exportación azucarera a EE.UU., de 1,9 millones de toneladas. Washington suspendió

el beneficio de la cuota preferencial, una de sus primeras sanciones económicas a la isla.

Cuba nacionalizó ese mismo año las fábricas de azúcar, así como los ingenios de propiedad estadounidense, y la Unión Soviética se comprometió a comprar un porcentaje mayor de la cosecha cubana anual hasta 1970.

EE.UU. respondió con la conocida como Ley Puñal, que autorizó al entonces presidente Dwight Eisenhower a suprimir la cuota azucarera cubana el resto de ese año.

Esa acción se considera el origen de la política estadounidense (vigente hasta hoy) de bloquear la entrada de divisas para estancar la economía cubana, dependiente del azúcar.

LOS DIEZ MILLONES

Ante las restricciones estadounidenses, la Unión Soviética asumió la cuota norteamericana del azúcar cubano a precios preferenciales y comenzó a exportar a la isla maquinaria agrícola y otros insumos.

El entonces presidente Fidel Castro anunció en 1970 el ambicioso plan de producir diez millones de toneladas de azúcar, apelando al orgullo nacional y también a los precios en el mercado mundial.

Aunque no se alcanzó la meta de la zafra 1970-71 -solo produjo 8,5 millones de toneladas- al final de la década la cosecha 1980-81 llegó a 7,4 millones y diez años después, la de 1988-89 fue de 8,1 millones de toneladas.

DRÁSTICA CAÍDA

La desintegración de la URSS en 1991 dejó a Cuba sin su mercado principal, lo que desencadenó la grave crisis del "período especial".

Cinco años después la zafra cayó a 4,3 millones de toneladas y entró en vigor la ley estadounidense Helms-Burton, que reforzó el embargo y comenzó a penalizar a terceros que invirtieran en propiedades confiscadas en la isla, incluyendo la industria azucarera.

La solución fue reducir costos y capacidad de producción y destinar las tierras a otros cultivos, en plena caída del precio del azúcar a nivel mundial.

En 2002 Fidel Castro anunció una "reestructuración" de la industria azucarera con el cierre del 70% de los ingenios, lo que redujo a la mitad la capacidad de producción, y un 60% de las tierras de la caña se destinó a otros cultivos por su baja rentabilidad.

Esa metamorfosis incluyó la creación del grupo empresarial de la agroindustria azucarera (Azcuba) que relevó al Ministerio del Azúcar al frente del sector para elevar la eficiencia de la industria.

Sin embargo, tras la subida de los precios en el mercado mundial en 2006 las máximas autoridades de la isla adoptaron la estrategia de "fabricar más azúcar", recordando la etapa en la que este producto era la columna vertebral de la economía cubana.

Volver al inicio

9. Criptomanía lanza al dogecóin por los cielos, bloquea aplicación

Bloomberg

Otras monedas llamadas altcoins también despegaron, como Dash, que subió 14% y Ethereum Classic que saltó más de 30%.

(Bloomberg) -- El espíritu animal sigue vivo en el mundo de las criptomonedas, y el frenesí ha hecho que el dogecóin vuelva a subir hasta un 50%, al punto de bloquear la aplicación de trading de Robinhood.

Otras monedas llamadas altcoins también despegaron, como Dash, que subió 14% y Ethereum Classic que saltó más de 30%. En el mundo de las Finanzas Descentralizadas, o DeFi, tokens como Force DAO y Tierion se dispararon el martes más de 1,000%, según datos de CoinMarketCap.com. Mientras tanto, Robinhood dijo que resolvió problemas anteriores con la negociación de criptomonedas en su plataforma.

"Hay dinero en busca de un hogar y esta es una de esas áreas del mercado donde hay especulación, hay una apreciación significativa en un corto período de tiempo", dijo Chad Oviatt, director de gestión de inversiones de Huntington Private Bank. "Ahí está la emoción".

Los repuntes desafiaron una explicación fácil y continuaron una tendencia que ha hecho crecer el valor de todos los tokens digitales por encima de los US\$2,25 billones. Doge, que fue creada como una broma en 2013, ha sido utilizada en estrategias de marketing, la última por el equipo de béisbol Oakland A's, que esta semana ofreció dos asientos para los juegos por 100 dogecóines. La plataforma de criptomonedas Gemini, respaldada por Tyler y Cameron Winklevoss, dijo que ahora es compatible con doge y pronto permitirá negociar la moneda.

El candente avance del dogecóin desde 0,002 centavos hace un año, cuando tenía un valor de unos US\$300 millones, ha captado el interés de muchos en Wall Street. Incluso llamó la atención de la Reserva Federal, ya que el presidente del banco central respondió la semana pasada que “algunos de los precios de los activos son altos” cuando se le preguntó si cosas como los repuntes sobrealimentados de GameStop Corp. y el dogecóin generaban amenazas para la estabilidad financiera.

Como una señal de la creciente popularidad del dogecóin, la aplicación Robinhood se encuentra entre las 10 principales descargas de Apple App Store. Mientras tanto, la acción de Coinbase Global, la mayor plataforma de intercambio de criptomonedas en Estados Unidos que no ofrece operaciones con doge, cayeron más de 6% el martes. La acción está en camino a su peor cierre desde su debut en el mercado el mes pasado.

“Es bastante sorprendente que algo que comenzó como una broma se haya vuelto tan popular”, dijo Matt Maley, estratega jefe de mercado de Miller Tabak + Co.

Aunque el interés en los activos digitales ha aumentado en los últimos meses a medida que las empresas más tradicionales, que durante mucho tiempo se mostraron reticentes al espacio de las criptodivisas, son las monedas alternativas las que han captado la mayor atención en los últimos días. El bitcóin ha pasado a un segundo plano tras los repuntes récord del éther y el doge, escribió Edward Moya, analista de mercado senior de Oanda.

“La burbuja del dogecóin ya debería haber estallado, pero el interés institucional está tratando de aprovechar este impulso y eso podría apoyar otra alza”, dijo en una nota. “El dogecóin está subiendo porque muchos operadores de criptodivisas no quieren perderse ningún rumor que se derive de la presentación de Elon Musk en Saturday Night Live”.

[Volver al inicio](#)

10. Índices, monedas y futuros

Wall Street Journal Market Data

	LAST	CHG	%CHG
DJIA	34025.05	-88.18	-0.26
S&P 500	4150.86	-41.80	-1.00
Nasdaq Composite	13576.27	-318.85	-2.29
Japan: Nikkei 225	28812.63	-241.34	-0.83
UK: FTSE 100	6923.17	-46.64	-0.67
Crude Oil Futures	65.78	1.29	2.00
Gold Futures	1779.00	-12.80	-0.71
Yen	109.31	0.24	0.22
Euro	1.2010	-0.0054	-0.45



[Volver al inicio](#)