



# RESUMEN DIARIO DE NOTICIAS INTERNACIONALES

Las noticias divulgadas en este apartado son ajenas a la Superintendencia de Bancos, por lo que el contenido de las mismas es responsabilidad de la fuente citada.

## TITULARES

### Centroamérica

#### 1. Costa Rica afirma que inició proceso de recuperación turística ante covid-19

Datos oficiales indican que el país recibió 3.1 millones de turistas durante 2019, que generaron \$3,968 millones en divisas. La caída en la cantidad de llegadas internacionales en 2020 (-70 %) representa cifras alcanzadas en 1998, cuando recibía cerca de un millón de turistas.

#### 2. Avanza la reapertura en Panamá con el comercio muy golpeado por la pandemia

Esta apertura se suma a la de los salones de belleza, barberías, comercio al por menor y Centros de Atención Integral a la Primera Infancia el pasado lunes en las localidades citadas, pero ha sido más "lenta" que la anterior, según comentaron a Efe comerciantes de distintos sectores.

### Estados Unidos

#### 3. Biden excede a Trump al intensificar las ayudas directas a las familias con hijos

El Plan de Rescate Americano, cuya factura de cabecera alcanza los \$1,9 billones, tiene previsto incrementar en un 80% y durante un año las ayudas a las familias con hijos. Un flotador que según defienden podría rescatar a millones de estadounidenses de la pobreza.

#### 4. Problemas laborales en pandemia se sintieron de forma desigual en minorías y pobres: Fed NY

En uno de los exámenes más detallados hasta ahora del costo de la pandemia, investigadores de la Fed neoyorquina ilustraron en una serie de publicaciones de blog los diversos contratiempos que enfrentan los trabajadores de bajos salarios durante la crisis.

### Europa

#### 5. El BCE estudia lanzar la fase de pruebas del euro digital en varias ciudades europeas

En una entrevista con el medio alemán Der Spiegel, el miembro del Comité Ejecutivo del BCE Fabio Panetta ha asegurado que "probar el euro digital en diferentes ciudades sería una decisión inteligente".

#### 6. Grupo de la UE liderado por Suecia desafía proteccionismo

El grupo, que incluye a Alemania y a Países Bajos, está presionando por un "comercio abierto, libre y justo" en oposición a aquellos que "intentan proteger a las industrias que no han hecho su tarea", dijo la ministra de Comercio sueca, Anna Hallberg.

#### 7. Los cinco grandes riesgos de invertir en criptomonedas como el bitcoin, según la CNMV y el Banco de España

"Son productos que pueden no ser adecuados para pequeños ahorradores". Hay unas 7.000 criptomonedas en el mercado que son similares al bitcoin. Los inversores corren el riesgo de perder mucho dinero al intentar vender.

### Mundo

#### 8. ¿Especulación salvaje o tendencia corporativa? Musk lleva al bitcoin al corazón de las empresas

Para los expertos añadir la divisa al balance es un riesgo innecesario. Puede volatilizar el efectivo de una empresa y ocasionar problemas de liquidez. MicroStrategy se ha disparado un 600% desde que comenzó con esta práctica.

#### 9. La tecnología 5G aportará \$1.3 billones al PIB mundial en 2030

PwC publicó un estudio sobre el efecto económico que tendrá el 5G en cinco sectores (salud, eléctrico, consumo y medios de comunicación, industrial y financiero) y en ocho países (Alemania, Australia, China, Corea del Sur, EUA, India, Japón y Reino Unido) y que comenzará a apreciarse en la economía mundial en 2025.

#### 10. Índices, monedas y futuros



## 1. Costa Rica afirma que inició proceso de recuperación turística ante covid-19

EFE

**Datos oficiales indican que el país recibió 3.1 millones de turistas durante 2019, que generaron \$3,968 millones en divisas. La caída en la cantidad de llegadas internacionales en 2020 (-70 %) representa cifras alcanzadas en 1998, cuando recibía cerca de un millón de turistas.**

Costa Rica inició un proceso de recuperación turística, en el que las ventajas del destino como la sostenibilidad, actividades al aire libre y el ecoturismo dan impulso frente a las consecuencias económicas de la covid-19, destacó este lunes en un informe el Instituto Costarricense de Turismo (ICT).

La Dirección de Planeamiento y Desarrollo del ICT analizó dos modelos estadísticos para visualizar tendencias de visitación turística a futuro. El primero, denominado Tendencia de Crecimiento Continuo, muestra una recuperación gradual del 5 %.

Mientras que el modelo estacional simple, compara resultados con una proyección de la situación previa a la covid-19, es decir, una proyección de lo que hubiera pasado si la pandemia no hubiera existido.

Según las tendencias, los resultados basados en escenarios de futuro muestran un crecimiento de llegadas de turistas para el 2021 entre los 500.000 y el 1.600.000. Sin embargo, esto dependerá de los factores externos que puedan afectar, como el avance en la vacunación, las aperturas y cierres de fronteras, los confinamientos y el temor a viajar.

Datos oficiales indican que Costa Rica recibió 3,1 millones de turistas durante 2019, que generaron 3.968 millones de dólares en divisas. La caída en la cantidad de llegadas

internacionales en 2020 (-70 %) representa cifras alcanzadas en 1998, cuando el país recibía cerca de un millón de turistas.

"Nuestra industria, que ha sido baluarte del progreso social, está pasando por el peor momento de su historia y tenemos factores exógenos incidiendo sobre la dinámica. Por un lado, tenemos noticias buenas sobre los planes masivos de vacunación, pero en el corto plazo hay noticias negativas de países que emiten turistas sobre importantes restricciones en marcha", explicó en conferencia de prensa el ministro de Turismo, Gustavo Segura.

Las autoridades destacaron que ambos modelos son dinámicos y sus resultados deben manejarse con cautela, al ser la incertidumbre una constante en las circunstancias sanitarias actuales y que las cifras deben revisarse de manera constante, según cambien los factores que influyen.

El director de planeamiento y de desarrollo del ICT, Rodolfo Lizano, afirmó que hay porciones de la actividad turística que tendrán una recuperación más rápida como el turismo rural, ecoturismo, espacios sostenibles y aventura controlada, que se pueden realizar en grupos pequeños, mientras que el turismo en grupos masivos tardará más tiempo.

"La pandemia abrió nuevas posibilidades para que el turismo pueda reinventarse, pero somos muy optimistas porque en muchos de estos factores Costa Rica no tiene que innovar, ni inventar, sino que ha estado ahí haciéndolo y es una ventaja hacia el futuro para el país", dijo Lizano.

El experto añadió que se debe resaltar el trabajo del país hacia la recuperación, pues "no estamos en cero, estamos agregando turistas, hay más líneas aéreas, más frecuencias".

"Ahora lo que estamos viendo es la velocidad de la recuperación, pero estamos en el camino de esa recuperación que nos hemos planteado. Es un esfuerzo del Gobierno y el sector privado", puntualizó.

Para el ICT, los empresarios, colaboradores y viajeros son claves para continuar con la recuperación económica turística del país, por lo que solicitó continuar aplicando los protocolos de salud y, en particular, las disposiciones sobre el lavado de manos, el distanciamiento físico, los viajes en burbujas y el uso de la mascarilla.

El turismo es uno de los principales motores de la economía de Costa Rica, país que alberga a cerca del 5 % de la biodiversidad del planeta, lo que se constituye en uno de sus principales atractivos.

[Volver al inicio](#)

## 2. Avanza la reapertura en Panamá con el comercio muy golpeado por la pandemia

EFE

*Esta apertura se suma a la de los salones de belleza, barberías, comercio al por menor y Centros de Atención Integral a la Primera Infancia el pasado lunes en las localidades citadas, pero ha sido más "lenta" que la anterior, según comentaron a Efe comerciantes de distintos sectores.*

El nuevo intento de reactivar la economía en Panamá siguió avanzando lunes con la reapertura de algunas más de las actividades que fueron cerradas el pasado diciembre para frenar un brusco repunte de la covid-19, como el levantamiento de la restricción por género para comprar, pero bajo la desesperación de los comerciantes, los más golpeados por las consecuencias económicas de la pandemia.

"Esto es muy raro, fuera de lo común. No hay clientes. Con esta reapertura ha ocurrido un fenómeno extraño: las personas no han venido, están ausentes", cuenta a Efe Ana Denia, dueña del restaurante El Rincón de la Chomba Denia, en Río Abajo, un popular barrio de Ciudad de Panamá marcado por una fuerte presencia de afrodescendientes.

Este lunes los restaurantes volvieron abrir sus puertas para atender presencialmente y la polémica restricción de género para comprar fue eliminada en Panamá, donde está la capital, y la contigua Panamá Oeste, mientras que la provincia central de Herrera se suma al acceso a las playas, ríos y balnearios.

Sin embargo, en las tres provincias se mantiene la cuarentena total los fines de semana y el toque de queda nocturno - de nueve de la noche a cinco de la mañana-, horario en el cual se podrán desarrollar las actividades.

Esta apertura se suma a la de los salones de belleza, barberías, comercio al por menor y Centros de Atención Integral a la Primera Infancia el pasado lunes en las localidades citadas, pero ha sido más "lenta" que la anterior, según comentaron a Efe comerciantes de distintos sectores.

En concreto, las restricciones aún vigentes continúan dificultando una activación más acelerada, según explicó a Efe el presidente de la Asociación de Restaurantes y Afines de Panamá (ARAP), Domingo de Obaldía, quien adelantó que

solicitaron al Gobierno una ampliación del horario y el levantamiento del confinamiento de los fines de semana.

"El 90 % de los restaurantes comienzan a operar al mediodía. Con este horario, realmente, sólo se puede trabajar una jornada (ocho horas). Esta mañana todo ha ido muy lento", añadió de Obaldía.

Una certeza con la que está de acuerdo Maira Gómez, dueña de un pequeño restaurante: "Es al mediodía y estamos vacíos, a estas horas antes era un hervidero. Queremos saber que hemos abierto y que merece la pena, que perdura en el tiempo y no nos vuelvan a cerrar".

Tanto Gómez como Denia, ambas propietarias de pequeños negocios, mostraron su preocupación por la incertidumbre que genera no saber si el Gobierno volverá a cerrar el "comercio no esencial" como medida para frenar la propagación de la covid-19.

"Necesitamos un incentivo. Estamos desgastados", relató Denia.

La Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura de Panamá (CCIAP), la representación de la empresa privada ya ha criticado el "cuestionado manejo" del Gobierno contra la pandemia, especialmente las diferentes ocasiones que han decidido clausurar el comercio, y han recalcado que el país "no aguanta un cierre más".

Según previsiones del Gobierno panameño, el Producto Interno Bruto (PIB) caerá entre un 9 y 14 %, y aumentarán las tasas de desempleo y economía informal.

Panamá, con 327.091 casos y 5.480 defunciones por la covid-19, es el segundo país de América con más incidencia sólo por detrás de EE. UU. y en noviembre vivió un fuerte aumento de contagios con cifras récord.

Ante ello, las autoridades decidieron reimplantar severas medidas de movilidad en diciembre, y, ahora, con cautela y precaución, están reabriendo gradualmente las actividades económicas y levantando las restricciones gracias una reducción escalonada de los indicadores pandémicos.

**Volver al inicio**



## Estados Unidos

### 3. Biden excede a Trump al intensificar las ayudas directas a las familias con hijos

*elEconomista.es*

*El Plan de Rescate Americano, cuya factura de cabecera alcanza los \$1,9 billones, tiene previsto incrementar en un 80% y durante un año las ayudas a las familias con hijos. Un flotador que según defienden podría rescatar a millones de estadounidenses de la pobreza.*

El presidente de Estados Unidos, Joe Biden, y los demócratas en el Capitolio continúan dispuestos a rebasar cualquier expectativa sobre su próximo plan de estímulo pese a las voces que advierten sobre los riesgos de exceso y sus potenciales repercusiones.

El conocido como Plan de Rescate Americano, cuya factura de cabecera alcanza los 1,9 billones de dólares, tiene previsto incrementar en un 80% y durante un año las ayudas a las familias con hijos. Un flotador que según defienden podría rescatar a millones de estadounidenses la pobreza.

De esta forma, los demócratas presentaron el lunes su hoja de ruta para elevar hasta los 3.600 dólares el conocido como el Child Tax Credit, el crédito fiscal para los niños menores de 6 años y hasta 3.000 dólares para los menores de 18 años. Actualmente, se proporcionan y distribuyen anualmente 2.000 dólares a los menores de 17 años.

Recordemos que además de esta iniciativa, el próximo plan de estímulo anticipa pagos directos a los contribuyentes de 1.400 dólares por individuo, además de los 600 dólares aprobados el pasado diciembre y los 1.200 repartidos en la primera mitad del año pasado, ambos todavía bajo el mandato del expresidente Donald Trump. No obstante, la secretaria del Tesoro, Janet Yellen, confirmó durante el fin de semana que la Administración Biden está abierta a negociar el umbral de ingresos y su reducción progresiva.

Yellen señaló que un ingreso anual de 60.000 dólares podría ser un límite adecuado para recibir el total de estas ayudas.

Entre los demócratas, senadores moderados como Joe Manchin defienden los pagos directos, pero solo para aquellos estadounidenses que ganen hasta 50.000 dólares. Por su parte, el senador Bernie Sanders se mostró en contra de reducir el umbral de ingresos por debajo de los 75.000 dólares, el mismo utilizado para rondas pasadas.

Más allá de este impulso momentáneo a los ingresos de los estadounidenses, los demócratas abogan también por garantizar el bienestar de las familias ampliando sustancialmente las ventajas fiscales por hijo. Según los detalles dados a conocer, este crédito pasaría a ser totalmente reembolsable durante el año y se distribuirá en cuotas mensuales a partir de julio a través de Servicio de Ingresos Interno (IRS, por sus siglas en inglés y el equivalente al Ministerio de Hacienda en España).

Los pagos se reducirán progresivamente para los individuos que ganen más de 75.000 dólares y las parejas que ingresen más de 150.000 dólares anuales. Richard Neal, el demócrata que preside el Comité de Medios y Arbitrios de la Cámara de Representantes, justificó esta iniciativa en un comunicado asegurando que la pandemia "está llevando a las familias cada vez más a la pobreza".

De acuerdo con el Centro de Pobreza y Política Social de la Universidad de Columbia, el programa de ayuda económica de Biden, que incluye el aumento del crédito fiscal por hijos y otras medidas, reduciría a la mitad la tasa de pobreza infantil en el país.

Aunque los republicanos han criticado el plan de 1,9 billones de dólares por considerarlo demasiado grande, es posible que el aumento del crédito fiscal por hijo obtenga al menos algún apoyo bipartidista. El senador republicano Mitt Romney ya dio a conocer su propio plan el pasado jueves para dar a los hogares una asignación de hasta 4.200 dólares por hijo.

Dicho esto, los demócratas iniciaron la semana pasada el proceso para aprobar el paquete de estímulo a través de la resolución de presupuesto, que permitirá instaurar buena parte del mismo sin el apoyo de la oposición. Aún así, propuestas cómo elevar el salario mínimo federal hasta los 15 dólares a la hora seguramente tendrán que esperar. Según informó el lunes la Oficina de Presupuesto del Congreso (CBO, por sus siglas en inglés) implementar esta medida hasta 2025 reduciría el empleo en 1,4 millones de puestos de trabajo, pero reduciría en 900.000 el número de estadounidenses por debajo del umbral de la pobreza.

Hasta ahora, uno de los principales problemas del crédito fiscal por hijo continúa residiendo en su implementación. En la actualidad, unos 27 millones de niños viven en familias de bajos ingresos que reciben solo parcialmente estas ayudas o

no pueden optar a ellas porque sus ingresos anuales son demasiado bajos, según el Centro de Prioridades Presupuestarias y Políticas. Por el contrario, este crédito se reduce progresivamente para los padres solteros con una renta bruta ajustada superior a los 200.000 dólares y de 400.000 dólares para las parejas casadas.

[Volver al inicio](#)

## 4. Problemas laborales en pandemia se sintieron de forma desigual en minorías y pobres: Fed NY

**Reuters**

*En uno de los exámenes más detallados hasta ahora del costo de la pandemia, investigadores de la Fed neoyorquina ilustraron en una serie de publicaciones de blog los diversos contratiempos que enfrentan los trabajadores de bajos salarios durante la crisis.*

9 febrero (Reuters) - Los negros, las mujeres y otras personas con empleos mal remunerados tienen más probabilidades de quedar desempleados durante la pandemia, enfrentan más riesgos de salud si siguen trabajando y son expulsados del mercado laboral a un ritmo más rápido, según una investigación publicada el martes por el Banco de la Reserva Federal de Nueva York.

En uno de los exámenes más detallados hasta ahora del costo desigual impuesto a las comunidades de color por la pandemia, investigadores de la Fed neoyorquina ilustraron en una serie de publicaciones de blog los diversos contratiempos que enfrentan los trabajadores de bajos salarios durante la crisis.

Los números del mercado laboral tuvieron un desarrollo muy diferente a lo largo de las líneas raciales. Los trabajadores negros vieron una mayor alza en el desempleo y tienen más probabilidades de abandonar la fuerza laboral durante la crisis, encontraron los investigadores de la Fed de Nueva York.

"La recesión por el COVID, como la mayoría de las recesiones de la posguerra, ha tenido efectos desproporcionados en la población negra", escribieron.

El éxodo podría tener efectos duraderos y amenaza con borrar las ganancias que experimentaron los trabajadores

negros durante la expansión económica récord que siguió a la Gran Recesión, dijeron los analistas.

"Esta tasa relativamente alta de salida de la fuerza laboral para los trabajadores negros puede conducir a una brecha de participación en la fuerza laboral de blancos y negros persistentemente elevada y una recuperación desigual del mercado laboral", señalaron.

Los trabajadores con salarios bajos, incluidas muchas mujeres y miembros de minorías, representaron la gran mayoría de las pérdidas de empleo durante la crisis y se enfrentan a una recuperación más lenta, según los investigadores.

El empleo para los trabajadores con salarios altos -más de 85.000 dólares al año- se recuperó por completo en diciembre e, incluso, se elevó por encima de los niveles prepandémicos. No obstante, el de los trabajadores con salarios bajos, o aquellos que ganan menos de 30.000 dólares al año, aún estaba un 14% por debajo de los niveles previos a la crisis, y seguía cayendo.

[Volver al inicio](#)



## 5. El BCE estudia lanzar la fase de pruebas del euro digital en varias ciudades europeas

**Europa Press**

*En una entrevista con el medio alemán Der Spiegel, el miembro del Comité Ejecutivo del BCE Fabio Panetta ha asegurado que "probar el euro digital en diferentes ciudades sería una decisión inteligente".*

El Banco Central Europeo (BCE) ha abierto la puerta a realizar pruebas piloto del euro digital antes de su lanzamiento masivo en varias ciudades de Europa, aunque no ha señalado la fecha en la que podría ocurrir.

En una entrevista con el medio alemán Der Spiegel, el miembro del Comité Ejecutivo del BCE Fabio Panetta ha asegurado que "probar el euro digital en diferentes ciudades

sería una decisión inteligente". De esta forma, emularía lo que está realizando el Banco Popular de China, que ya permite usar el yuan digital en Shenzen.

El trabajo para lanzar un euro digital apenas ha comenzado, y Panetta fija el horizonte en unos cuatro o cinco años. A comienzos de verano de este año el Comité Ejecutivo informará de su análisis preliminar al Consejo de Gobierno, que entonces adoptará una decisión sobre la manera de proceder. Solo entonces comenzará el "trabajo real" del BCE, delimitando el marco operativo y la solución técnica durante al menos 18 meses. Solo entonces el Consejo de Gobierno adoptará una decisión final y se comenzará la fase de implementación.

El lanzamiento de un euro digital implica riesgos para el negocio bancario al evitar la dependencia de la banca minorista, que ha sido el intermediario financiero clásico entre bancos centrales y clientes minoristas. A este respecto, Panetta ha subrayado que los bancos "jugarán un rol importante en la distribución del euro digital".

"Hemos afirmado explícita y repetidamente que queremos que los bancos sean nuestros socios, no nuestros competidores. Nosotros vamos a ofrecer dinero seguro, no servicios financieros. Ofrecer servicios financieros es el rol de los bancos comerciales, sería una locura que lo hiciéramos nosotros", ha indicado el italiano.

Además, en caso de que los clientes minoristas finalmente tengan la posibilidad de acceder a esos euros digitales directamente desde el BCE, la autoridad monetaria permitiría solamente tener reservas hasta un cierto nivel, o hacer los depósitos "no atractivos" por encima de cierta cantidad cobrando un interés.

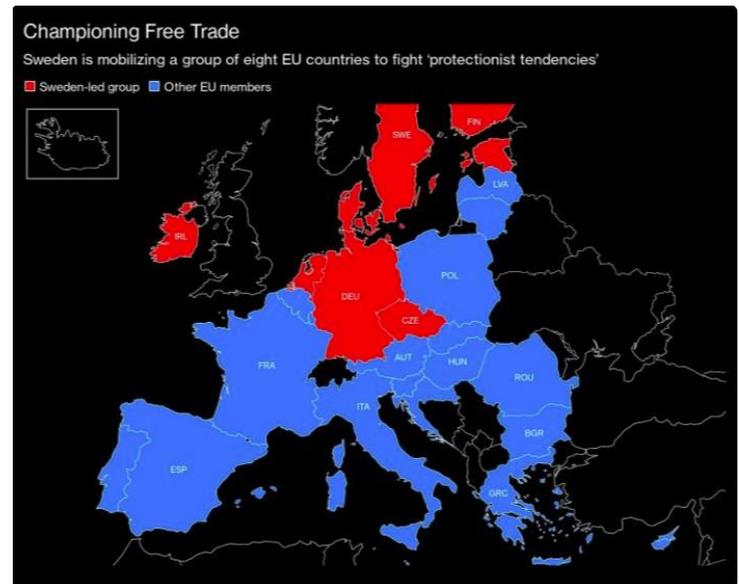
Pese a que los detalles no están delimitados, Panetta ha indicado que el BCE podría limitar los depósitos a 3.000 euros en su sistema, algo que "sería mucho más que los requisitos de efectivo de la mayoría de la gente hoy en día".

[Volver al inicio](#)

## 6. Grupo de la UE liderado por Suecia desafía proteccionismo

**Bloomberg**

*El grupo, que incluye a Alemania y a Países Bajos, está presionando por un "comercio abierto, libre y justo" en oposición a aquellos que "intentan proteger a las industrias que no han hecho su tarea", dijo la ministra de Comercio sueca, Anna Hallberg.*



(Bloomberg) -- Suecia está movilizando a un grupo de ocho países de la Unión Europea en la lucha contra el resurgimiento de "tendencias proteccionistas" en el bloque durante la pandemia.

El grupo, que incluye a Alemania y a Países Bajos, está presionando por un "comercio abierto, libre y justo" en oposición a aquellos que "intentan proteger a las industrias que no han hecho su tarea", dijo la ministra de Comercio sueca, Anna Hallberg, en una entrevista, refiriéndose a "fuerzas" que declinó identificar.

Las consecuencias de la pandemia han fortalecido las tendencias proteccionistas a nivel mundial, con restricciones a la exportación de equipos médicos, como guantes y máscaras, lo que amenaza con retrasar la recuperación. Mientras el presidente Joe Biden ha potenciado el optimismo sobre una disminución de las disputas comerciales con Estados Unidos, sigue habiendo preocupaciones sobre cómo el bloque de 27 miembros implementará su objetivo de

“autonomía estratégica” —un concepto promovido por el presidente francés, Emmanuel Macron.

“Definitivamente vemos tendencias, también durante la pandemia, de que estas fuerzas proteccionistas han estado recibiendo un poco más de impulso”, dijo Hallberg.

El grupo de libre comercio, formado hace un año en una reunión de ministros de Comercio “afines” en Estocolmo, también incluye a República Checa y otros dos miembros nórdicos de la UE: Finlandia y Dinamarca. Añadió a Irlanda y Estonia antes de las conversaciones de estrategia comercial del bloque programadas para finales de este año.

Hallberg considera que es su trabajo hablar y promover el libre comercio, ya que Suecia depende en gran medida de las exportaciones.

“Si comenzamos a hablar de establecer aranceles para proteger la industria nacional, creemos que ese es el camino equivocado”, dijo.

La UE está trabajando en una propuesta para la Administración Biden sobre una nueva relación comercial, que incluye resolver una larga disputa aeronáutica que ha provocado que los aliados impongan aranceles a US\$11.500 millones en exportaciones mutuas, dijeron a Bloomberg el mes pasado personas familiarizadas con el asunto. Hallberg dijo que la Comisión Europea ha presentado una nueva propuesta para resolver la disputa.

“Necesitamos poner fin a esta prolongada disputa sobre Airbus y Boeing”, dijo Hallberg. “La Comisión ha presentado una propuesta de suspensión temporal y recíproca de los derechos de aduana como primer paso”.

La Comisión también tiene la intención de abordar el tema de los aranceles sobre el acero y el aluminio “en la próxima oportunidad posible”, dijo.

**Volver al inicio**

## 7. Los cinco grandes riesgos de invertir en criptomonedas como el bitcoin, según la CNMV y el Banco de España

*elEconomista.es*

***"Son productos que pueden no ser adecuados para pequeños ahorradores". Hay unas 7.000 criptomonedas en el mercado que son similares al bitcoin. Los inversores corren el riesgo de perder mucho dinero al intentar vender.***

Las criptodivisas son el activo de moda. Parece evidente que la crisis del covid-19 y la digitalización de las economías están dando un impulso a estos criptoactivos, que no paran de batir récords en sus cotizaciones a medida que su inversión se generaliza. Algunas como el bitcoin ya tienen hueco en varias de las carteras de inversión más poderosas del globo. Pese a todo, los reguladores insisten en los peligros que se ocultan detrás de la maraña de noticias positivas y de nuevos récords de precios: son una inversión de alto riesgo y que no cuenta con marco regulatorio en la UE.

En un comunicado conjunto, la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) y el Banco de España (BdE) han advertido a los inversores sobre el elevado riesgo que supone invertir en las criptomonedas. Además, los reguladores también han querido poner en duda que criptodivisas como el bitcoin puedan llegar a ser un medio de pago generalizado (no cuenta con las mismas propiedades que el dinero ni con el respaldo de un banco central). Este mensaje llega justo horas después de que Tesla haya anunciado que invertirá 1.500 millones en bitcoin y que lo aceptará como medio de pago, lo que ha llevado a varios de estos criptoactivos a tocar máximos históricos.

Los reguladores españoles han dado nombres y apellidos en un comunicado en el que repasan todos estos riesgos. "En los últimos meses, numerosas criptomonedas, entre ellas bitcoin y ether, han experimentado elevada volatilidad en sus precios, lo cual ha sido acompañado de un aumento significativo de la publicidad, en ocasiones agresiva, para atraer inversores", señala el comunicado.

Las criptodivisas, aunque nacieron con la idea de sustituir al dinero oficial que emiten los bancos centrales, no cumplen aún con las funciones claves para lograrlo y, además, sufren otros problemas que las convierten en un activo demasiado arriesgado.

El Banco de España y la CNMV ya advirtieron en el pasado sobre el riesgo de este tipo de inversiones por su extrema volatilidad, complejidad y falta de transparencia que las convierten en una apuesta de alto riesgo.

### "No existe regulación en la UE"

Además, la CNMV y el BdE recalcan que "no existe todavía en la Unión Europea un marco que regule los criptoactivos como el bitcoin, y que proporcione garantías y protección similares a las aplicables a los productos financieros". Aunque reconocen que se está negociando a nivel europeo un Reglamento (conocido como MiCA) que tiene como objetivo establecer un marco normativo para la emisión de criptoactivos y los proveedores de servicios sobre estos.

Según los cálculos más extendidos se estima que hay unas 7.000 criptomonedas en el mercado con características similares a las del bitcoin. "Se trata de instrumentos complejos, que pueden no ser adecuados para pequeños ahorradores, y cuyo precio conlleva un alto componente especulativo que puede suponer incluso la pérdida total de la inversión".

### Cinco grandes riesgos inherentes a la inversión en criptoactivos

**-Formación de precios:** los precios de las criptomonedas se forman en ausencia de mecanismos eficaces que impidan su manipulación, como los presentes en los mercados regulados de valores. En muchas ocasiones los precios se forman también sin información pública que los respalde, reza el comunicado de BdE y CNMV.

**-Liquidez:** muchas de estas criptomonedas pueden verse carentes de la liquidez necesaria para poder deshacer una inversión sin sufrir pérdidas significativas, especialmente porque su circulación entre inversores, tanto minoristas como profesionales, es muy limitada.

**-Uso como medio de pago:** pese a que existen desde hace más de una década, la aceptación de las criptomonedas como medio de pago es aún muy limitada, lo que contrasta con otros muchos desarrollos digitales que han tenido una aceptación generalizada en mucho menos tiempo. Es necesario recordar que no existe obligación de aceptar bitcoin o cualquier otro criptoactivo como medio de pago de deudas u otras obligaciones. El futuro Reglamento de MiCA no prevé que esto vaya a cambiar.

Muy relacionado con lo anterior está la altísima volatilidad de estos activos, que impiden que se se cumplan "adecuadamente las funciones de unidad de cuenta y depósito de valor", destaca el comunicado de los reguladores.

**-Problemas derivados del carácter transfronterizo:** en muchas ocasiones, los distintos actores implicados en la emisión, custodia y comercialización de criptoactivos no se encuentran localizados en España o, en algunos casos, incluso, no es posible su localización, por lo que la resolución de cualquier conflicto podría resultar costosa y quedar fuera del ámbito de competencia de las autoridades españolas.

**-Robo, estafa o pérdida:** la tecnología de registros distribuidos utilizada para la emisión de las criptomonedas conlleva riesgos específicos. Su custodia no está regulada ni supervisada. La pérdida o robo de las claves privadas puede suponer la pérdida de las criptomonedas, sin posibilidad de recuperarlas. Este riesgo debe ser valorado antes de adquirir estos activos, tanto si se gestiona personalmente el monedero, como si su custodia se deja en manos de terceros.

### No pueden ser medio de pago

Para que el bitcoin, por ejemplo, pudiera llegar a desplazar al dinero oficial tendría que ser aceptado como medio de pago o medición del valor por los agentes económicos para sus intercambios. Además, debería cumplir con la función de ser unidad de cuenta y depósito de valor. El dinero oficial es a día de hoy en los países desarrollados unidad de cuenta, lo que permite fijar los precios de los bienes y servicios, algo que el bitcoin no es.

También es sin duda un medio de pago, ya que es aceptado por todas las personas para pagar la compra y venta de los bienes y servicios. Y, por último, es depósito de valor, lo que quiere decir que conserva su valor en el tiempo, pues tiene la capacidad de comprar bienes y servicios en el futuro. Las criptodivisas, si es que pretenden ocupar este hueco en algún momento, tienen aún mucho camino por delante.

### Volver al inicio



## 8. ¿Especulación salvaje o tendencia corporativa? Musk lleva al bitcoin al corazón de las empresas

eEconomista.es

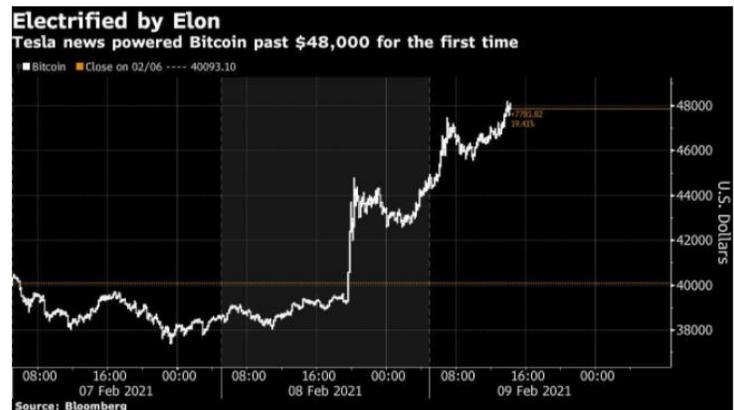
*Para los expertos añadir la divisa al balance es un riesgo innecesario. Puede volatilizar el efectivo de una empresa y ocasionar problemas de liquidez. MicroStrategy se ha disparado un 600% desde que comenzó con esta práctica.*

La cotización del bitcoin superó a primera hora de la mañana los 48.000 dólares por primera vez en su historia. El nuevo hito marcado por la moneda digital se produce tras el respaldo de Tesla, la cuarta compañía más grande del S&P, a la hora de utilizar la divisa en su balance como activo de tesorería. Para los expertos contables es un riesgo innecesario y peligroso para las compañías. Pero el mercado se pregunta ahora si habrá una ola corporativa de compras de bitcoin, mientras la fiebre por la divisa dispara sus valoraciones hasta los 100.000 dólares por parte de sus acólitos.

El movimiento de Tesla de invertir de 1.500 millones de dólares en bitcoins para su tesorería y de aceptarlo como moneda de pago ha cambiado la perspectiva de la divisa digital más famosa. La noticia se ha producido en mitad de una nueva fiebre por las criptomonedas y con las discusiones sobre la moneda más enconadas que nunca. Los detractores siguen defendiendo que el bitcoin vale cero, mientras sus seguidores defienden valoraciones fuera de órbita apostando a que será la moneda del futuro.

El respaldo de la compañía de Elon Musk supone acercar el futuro y un aval para el bitcoin como moneda que será utilizada por una empresa real. La cotización en 2017, en su primera burbuja rozando los 18.000 dólares, ya se movió a golpe de este tipo noticias de inversores arrojando la moneda y con fondos y empresas creciendo a su alrededor. Pero esta vez supone que una empresa real apuesta claramente por la divisa digital. Y no lo hace una cualquiera porque Tesla es la cuarta compañía por capitalización del S&P

500 y su fundador, Elon Musk, está considerado para muchos como el mayor visionario del mundo empresarial.



No es la primera vez que una empresa acepta el bitcoin. Ya lo hicieron Square y PayPal, del que también formó parte del equipo fundacional Musk, pero lo de Tesla está a otro nivel al plantear, por un lado, que puede ser útil para los balances de las empresas y, por otro, que es válido para la adquisición de bienes físicos. Supone romper el muro para que el bitcoin entre en el mundo corporativo, prácticamente la última frontera para que deje de ser un activo minoritario y tenga uso real.

La noticia ha abierto un profundo debate de cuántas empresas seguirán los pasos de Tesla y si es viable. Apple fue la primera empresa en estar en la mente del mercado, por lo que supondría para la propia compañía y para el bitcoin. "No creemos que esto suceda de la noche a la mañana, pero creemos que hay mucho más espacio para la penetración de la tesorería corporativa y esperamos que la tendencia continúe", explica David Grider, estratega de Fundstrat Global Advisors a Bloomberg.

Para poner en perspectiva la inversión de Tesla hay que tener en cuenta que 1.500 millones de dólares, aunque parezca una fortuna exagerada, solo representa aproximadamente el 8% de su tesorería. El movimiento es más simbólico que una apuesta a una sola carta por parte de la compañía de Elon Musk, pero esconde un potencial enorme para el bitcoin. La tesorería de las grandes empresas en Estados Unidos supera los 2,79 billones de dólares en efectivo. Una cifra de 1.500 millones de dólares apenas llega al 0,05%.

"Imagínese si 100 empresas comienzan a invertir incluso un 1% en bitcoin de su tesorería, lo que eso afectará a la oferta y la demanda", desliza Vijay Ayyar, jefe de Luno, una de las plataformas de intercambio de divisas digitales en Singapur para vislumbrar un futuro de oro para la moneda digital.

Pero lo cierto es que apartar parte del flujo de caja como ha hecho Tesla carece de sentido para los especialistas contables. El bitcoin es un activo demasiado peligroso, salvo

que lo utilices para especular de forma salvaje. "Los administradores de efectivo corporativos son generalmente bastante conservadores e invierten los saldos de efectivo corporativos en activos líquidos seguros", explica James Angel, profesor asociado de la Universidad de Georgetown. "El bitcoin es muy volátil y puede subir o bajar fácilmente un 10% en un día o un 50% en un año; ciertamente no es una buena reserva para cubrir la liquidez de las empresas".

Pese a la advertencia, el anuncio de Tesla es el inicio de una nueva ola corporativa para muchos de los jugadores que ya se encuentran dentro del bitcoin. Michael Saylor, consejero delegado de MicroStrategy, defiende que en poco tiempo se sumarán más empresas. Su compañía, dedicada a servicios corporativos de marketing, fue la primera en meter bitcoin en su balance. En cinco meses sus acciones se han disparado casi un 600%. Según sus cálculos las empresas tienen en cartera 50.000 millones en bitcoin.

En la primera fiebre del bitcoin, las divisas digitales se hicieron hueco bajo la expectativa de un nuevo activo financiero para los inversores, más allá de su aplicación como método de pago. Ahora el debate girará si vale para los balances corporativos de las grandes empresas. Normalmente, la tesorería de la empresa, el efectivo de la compañía, se cubre con renta fija o divisas, cualquier activo podría ser útil, siempre que sea muy líquido. El objetivo es proteger el fondo de caja de la inflación o de una caída de las divisas que hay en balance.

El gran público todavía no había valorado esta aplicación, MicroStrategy era una anécdota "el bitcoin como activo de tesorería corporativa no es común", reconoce Seamus Donoghue, vicepresidente de ventas y desarrollo comercial del proveedor de infraestructuras digitales Metaco. "Pero con patrocinadores como Tesla, las empresas se sumarán muy rápido". El riesgo es más que evidente. Si baja el bitcoin, desaparece de un plumazo la liquidez de una compañía. Y lo que es peor las divisas digitales no se caracterizan por su facilidad en convertirse en efectivo.

Otros expertos además añaden otro riesgo más. Aceptar solo bitcoin por parte de tus clientes supone asumir un riesgo cambiario innecesario, ya que ninguno de los proveedores de Tesla recibe pagos en bitcoins" comenta Christopher Schwarz, profesor de Finanzas de la Universidad de California, a MarketWatch.

Este es un paso para cuando el uso del bitcoin fuera parcialmente aceptado como método de pago, señala el experto. Nadie usa el bitcoin más allá de la pura inversión. Pese a ello, los defensores del bitcoin aseguran que será cuestión de tiempo que las empresas se vayan adaptando. "Algunos sectores se adaptarán más rápidamente que otros,

y es probable que las empresas de tecnología y las financieras estén más dispuestas a la idea de las monedas digitales", comenta David Griger de Fundstrat.

Alrededor surgen carreras por ser los primeros. Ya ocurrió por la creación del primer fondo en invertir en criptodivisas o el lanzamiento de los primeros futuros. Motivos para hacer crecer la cotización del bitcoin. "No me sorprendería tener un anuncio de algunos de los gigantes tecnológicos Facebook o Google durante el año para aceptar el bitcoin en sus balances", apunta Amber Ghaddar, fundadora de la firma fintech AllianceBlock, aunque advierte que el camino es largo para que el bitcoin se convierta en un activo de tesorería.

Dentro de Wall Street, Michael Novogratz, el ex Goldman Sachs fue de los primeros en apostar por las divisas digitales. Ha llegado a levantar Galaxy Digital, el primer hedge fund en invertir en criptodivisas. Novogratz cree que el bitcoin terminará el año en 100.000 dólares gracias al respaldo corporativo. "Todas las empresas en Estados Unidos hacen lo mismo, no tiene por qué ser mucho. Lo que importa es el mensaje y ya hay una manada que hará lo mismo", comenta.

[Volver al inicio](#)

## 9. La tecnología 5G aportará \$1.3 billones al PIB mundial en 2030

*EFE*

***PwC publicó un estudio sobre el efecto económico que tendrá el 5G en cinco sectores (salud, eléctrico, consumo y medios de comunicación, industrial y financiero) y en ocho países (Alemania, Australia, China, Corea del Sur, EUA, India, Japón y Reino Unido) y que comenzará a apreciarse en la economía mundial en 2025.***

Las telecomunicaciones de quinta generación (5G) aportarán al producto interior bruto (PIB) mundial 1,08 billones de euros (1,3 billones de dólares) en 2030, según la consultora PwC, que calcula que el sector de la salud será el más beneficiado por el desarrollo de esa tecnología.

PwC ha publicado este lunes un estudio sobre el efecto económico que tendrá el 5G en cinco sectores (salud, eléctrico, consumo y medios de comunicación, industrial y financiero) y en ocho países (Alemania, Australia, China, Corea del Sur, EEUU, India, Japón y Reino Unido) y que comenzará a apreciarse en la economía mundial en 2025.

“Esta tecnología va a suponer un salto cualitativo en la mejora de la productividad y en la transformación de los modelos de negocio de todos los sectores”, ha detallado la socia responsable de Telecomunicaciones de PwC, Vanesa González.

Los países que verán un mayor crecimiento de la actividad como resultado de las aplicaciones de la tecnología 5G serán EEUU (con cerca de 402.500 millones de euros), China (183.000) y Japón (63.200).

### IMPACTO POR SECTORES

El ámbito de la salud y atención sociosanitaria acapará más de la mitad del impacto económico del 5G en los próximos diez años, ya que aportará más de 440.700 millones de euros, gracias a avances como la telemedicina, la denominada medicina 4P (predictiva, preventiva, personalizada y participativa) o la atención remota.

Según PwC, el 5G reducirá la duración de las hospitalizaciones, optimizará las interacciones entre pacientes y profesionales, permitirá transportar equipos médicos y tratamientos con drones e impulsará la telemedicina.

En el sector eléctrico, la consultora prevé que la aplicación del 5G aportará más de 274.400 millones al PIB mundial en 2030, ya que mejorará la capacidad para conectar un mayor número de dispositivos con un menor consumo, favorecerá la transición energética y minimizará el impacto eléctrico, entre otros avances.

En medios de comunicación y consumo, el uso del 5G aportará unos 221.200 millones y mejorará la experiencia de consumo de contenidos y servicios gracias a la conectividad móvil.

En el sector industrial supondrá unos 111.400 millones y ayudará a que la maquinaria industrial no necesite una localización específica, reducirá los defectos de fabricación y facilitará la incorporación de robots y vehículos autónomos en entornos industriales.

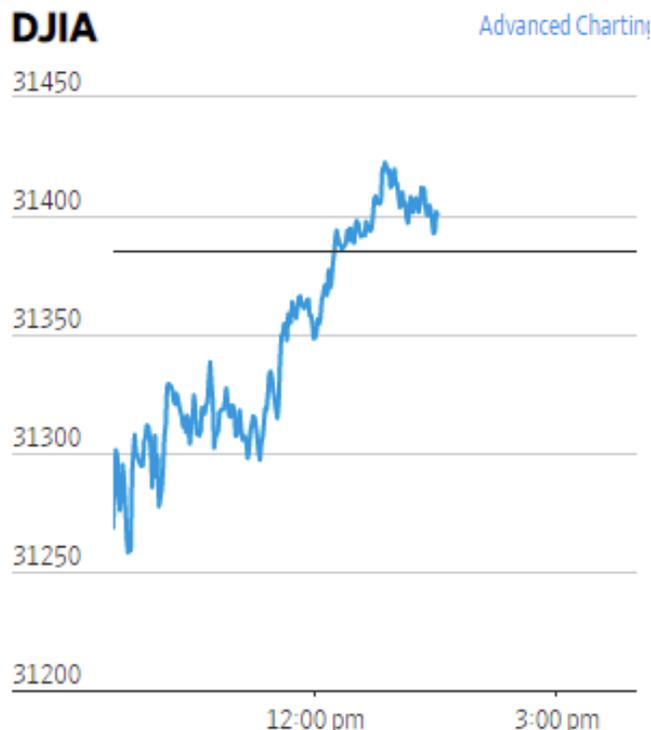
Respecto al sector financiero, el 5G puede mejorar la relación con el cliente y reducir las pérdidas por fraude, y aportará unos 71.500 millones al PIB mundial para el 2030, según PwC.

[Volver al inicio](#)

## 10. Índices, monedas y futuros

### Wall Street Journal Market Data

	LAST	CHG	%CHG
DJIA	31396.41	10.65	0.03
S&P 500	3911.94	-3.65	-0.09
Nasdaq Composite	14010.77	23.12	0.17
Japan: Nikkei 225	29505.93	117.43	0.40
UK: FTSE 100	6531.56	8.03	0.12
Crude Oil Futures	58.30	0.33	0.57
Gold Futures	1839.70	5.50	0.30
Yen	104.60	-0.62	-0.59
Euro	1.2104	0.0053	0.44



[Volver al inicio](#)