



RESUMEN DIARIO DE NOTICIAS INTERNACIONALES

Las noticias divulgadas en este apartado son ajenas a la Superintendencia de Bancos, por lo que el contenido de las mismas es responsabilidad de la fuente citada.

TITULARES

Centroamérica

1. La pandemia se recrudece en una Centroamérica asfixiada y en busca de vacunas

La tasa de positividad de la enfermedad promedió a comienzos de diciembre un 15 % en Panamá, mientras que, para el resto de la subregión, aún en aquellos países que reportan menos de 500 nuevas pruebas al día, se mantiene por encima del 25 %, según la OPS.

2. El BM aprueba un crédito a Panamá para reforzar la recuperación económica inclusiva

El crédito es de margen fijo y cuenta con un plazo de repago de 9 años, además de un periodo de gracia de 3 años, indicó este viernes el Banco Mundial en una declaración pública.

Estados Unidos

3. Precios al productor de EEUU suben levemente en noviembre

El índice de precios al productor (PPI) para demanda final aumentó un 0,1% el mes pasado luego del alza de 0,3% de octubre, su menor subida desde abril, informó el viernes el Departamento del Trabajo.

Europa

4. La UE desbloquea el plan de recuperación post-covid: ¿cuándo llegarán las ayudas a los países?

Los primeros desembolsos no llegarán previsiblemente hasta verano. Para que los fondos lleguen a los países quedan al menos cinco pasos. A España le corresponden unos 140.000 millones del fondo.

5. Es "muy, muy probable" un Brexit sin acuerdo comercial, según el primer ministro británico

Reino Unido abandonó la UE en enero, pero seguirá siendo un miembro informal hasta el 31 de diciembre, cuando termine un período de transición durante el que ha permanecido dentro del mercado único y la unión aduanera del bloque.

6. Doce entidades españolas impulsan el 'Bizum europeo' y una tarjeta única

La European Payments Initiative tiene apoyo del BCE para fortalecer el mercado único. Se unen al sistema continental para competir con Visa y Mastercard.

7. Suecia podría ser el primer país sin dinero efectivo: estudia operar con su propia criptomoneda nacional

Se espera que el estudio de viabilidad finalice en noviembre de 2022. La e-krona sería la primera criptomoneda nacional del mundo. Suecia es el país con menos efectivo según el Banco Internacional de Pagos.

Mundo

8. Más de 2,7 millones de pymes latinoamericanas, en riesgo por la covid-19

El trasiego que domina las calles de las ciudades latinoamericanas y que las hace vibrar a diario está cimentado en gran parte en los miles de pequeñas y medianas empresas - restaurantes, teatros, tiendas de barrio - que han bajado la persiana por las cuarentenas y las condiciones sociales provocadas por la pandemia.

9. Otro año de la divisa argentina con desempeño peor a sus pares

Esa es una muestra más de las consecuencias de una década de giros, vueltas y reversiones en la política que han dejado en ruinas a una economía que alguna vez fue rica.

10. Índices, monedas y futuros



1. La pandemia se recrudece en una Centroamérica asfixiada y en busca de vacunas

EFE

La tasa de positividad de la enfermedad promedió a comienzos de diciembre un 15 % en Panamá, mientras que, para el resto de la subregión, aún en aquellos países que reportan menos de 500 nuevas pruebas al día, se mantiene por encima del 25 %, según la OPS.

El coronavirus SARS-CoV-2 se transmite de manera intensa y sostenida en Centroamérica a nueve meses de llegada la pandemia a esta región marcada por la pobreza, azotada por huracanes que han dificultado la lucha contra la virus, y con gobiernos que buscan el acceso a las vacunas mientras enfrentan graves crisis económicas.

Los seis países centroamericanos de habla hispana acumulan más de 622.000 contagios confirmados y de 13.800 muertes por la covid-19, con Panamá a la cabeza tanto por el número de casos (más de 183.000) como de pruebas realizadas para detectar el nuevo coronavirus (más del millón), según los datos de los gobiernos.

"Todos los países de Centroamérica se encuentran en transmisión comunitaria intensa y sostenida", dijo a Efe el representante de la Organización Panamericana de la Salud (OPS) en Panamá, el doctor Gerardo Alfaro, citando el más reciente informe regional del ente.

La tasa de positividad de la enfermedad promedió a comienzos de diciembre un 15% en Panamá, mientras que, para el resto de la subregión, aún en aquellos países que reportan menos de 500 nuevas pruebas al día, se mantiene por encima del 25%, dijo Alfaro.

La Organización Mundial de la Salud (OMS) señala que un índice "inferior al 5% de positividad es indicativo de

acercarnos a una situación de control de la pandemia. Estamos aún lejos de ello en Centroamérica", afirmó Alfaro.

"No es momento de bajar la guardia ni de relajar las medidas. Hay que tener esta situación muy presente para que en las festividades de fin de año pensemos en nuestros adultos mayores y otros seres queridos con riesgo de complicaciones, para que ésta no sea para ellos su última Navidad", alertó Alfaro.

CRECE LA INCIDENCIA

El más reciente reporte regional de la OPS señaló que la tasa de incidencia de la covid-19 está aumentando en Honduras y Panamá, país este último que ha reforzado las medidas contra la enfermedad tras haberlas relajado junto con la reapertura de la economía en octubre.

En Panamá se notificaron "241 casos por cada 100.000 habitantes en la semana del 26 de noviembre al 2 de diciembre, la tasa de incidencia más alta de la subregión y la segunda más alta en América", precisó Alfaro.

En Costa Rica el indicador disminuyó levemente (137) pero sigue muy cerca de los niveles más altos registrados en el país, mientras que "es difícil hacer inferencias sobre las tendencias en El Salvador, Guatemala y Nicaragua porque estos países se encuentran entre los afectados" por los huracanes que asolaron la región en noviembre, indicó la OPS.

LAS MUERTES SE CONCENTRAN EN LOS ADULTOS MAYORES

El 79 % de los casos del SARS-CoV-2 detectados en Centroamérica corresponde a personas de entre 20 y 59 años, la mayoría hombres (56 %), pero las muertes se concentran en el grupo etario de 60 años o más (70 %) siendo los hombres la mayoría de las víctimas (65 %).

"Para Panamá el covid-19 (enfermedad causada por el SARS-CoV-2) se ha convertido en la primera causa de muerte para personas de 60 y más años", dijo Alfaro.

En Costa Rica, la enfermedad de la covid-19 "se convirtió en la primera causa de muerte", declaró el pasado 1 de diciembre el ministro de Salud, Daniel Salas.

HURACANES, OTRO ESCOLLO EN LA LUCHA CONTRA EL COVID-19

Centroamérica vivió a comienzos de noviembre los embates de los potentes huracanes Eta e Iota, que dejaron cerca de 200 muertos, desaparecidos y destrucción de infraestructura y cultivos, con especial afectación en Nicaragua, Honduras, Guatemala y El Salvador.

Los huracanes han "complicado todo. Se profundiza la pobreza, se deterioran otros indicadores sociales y de salud.

Sin lugar a duda, es de esperar un aumento en la incidencia de casos de covid-19, ya sea por nuevos contagios en espacios de aglomeración, como lo son los albergues, o por nuevas vulnerabilidades al variar las condiciones de higiene o comorbilidades", dijo Alfaro.

En su reporte regional, la OPS indicó que la mayoría de los países afectados registraron un descenso en el número de casos notificados inmediatamente después de los huracanes, lo que podría indicar que se pudo haber visto afectada la vigilancia epidemiológica y haber causado retrasos en la notificación a nivel nacional.

LOS DESAFÍOS DE CENTROAMÉRICA Y LA VACUNA

El principal desafío para los sistemas sanitarios de Centroamérica, históricamente deficitarios, "sigue siendo mantener la capacidad hospitalaria disponible", dijo Alfaro, que recalcó que no sólo se trata de ampliar el número de camas y de respiradores, "pues el personal especializado sigue siendo el mismo" que al inicio de la pandemia "sólo que ahora está más cansado".

Los seis países han anunciado millonarias inversiones para adquirir vacunas contra el SARS-CoV-2 mediante COVAX Facility y con negociaciones directas con las farmacéuticas, así como para la adquisición de sistemas especiales de refrigeración para almacenarlas.

COVAX es el mecanismo establecido por la Alianza Mundial para la Vacunación (GAVI, por sus siglas en inglés), la Coalición para las Innovaciones en la Preparación ante Epidemias (CEPI) y la OMS, para proporcionar a los gobiernos un acceso temprano a una amplia cartera de vacunas candidatas de la covid-19.

"En un escenario optimista tendríamos vacuna disponible en el primer semestre del 2021 en nuestros países. Sin embargo, en una primera ronda, probablemente alcance a vacunar al 20 % de la población", dijo Alfaro.

De ahí, agregó, "la necesidad de priorizar favoreciendo (en la inmunización) a las personas más expuestas y de mayor riesgo. Será necesario mantener todas las medidas (de bioseguridad) que ya conocemos hasta lograr coberturas útiles, lo que representará tener al menos a un 80 % de la población inmune".

Los gobiernos han apelado a emisión de papeles y a préstamos de multilaterales para afrontar los estragos económicos de la pandemia y su manejo sanitario, incluida la compra de las vacunas, y ya se alerta de una posible crisis de deuda en el horizonte de la región.

[Volver al inicio](#)

2. El BM aprueba un crédito a Panamá para reforzar la recuperación económica inclusiva

EFE

El crédito es de margen fijo y cuenta con un plazo de repago de 9 años, además de un periodo de gracia de 3 años, indicó este viernes el Banco Mundial en una declaración pública.

Panamá, 11 diciembre (EFE).- El Banco Mundial (BM) aprobó un préstamo de 300 millones de dólares a Panamá para respaldar la respuesta del Gobierno a la crisis sanitaria y reforzar la recuperación "inclusiva y sostenible" de la economía, fuertemente impactada por la pandemia en curso.

El crédito es de margen fijo y cuenta con un plazo de repago de 9 años, además de un periodo de gracia de 3 años, indicó este viernes el Banco Mundial en una declaración pública.

"Este es el primero de dos préstamos programáticos para políticas de desarrollo que surge a raíz de la crisis sanitaria, para ayudar a cubrir las necesidades presupuestarias del Gobierno, donde se priorizan la protección de la población más vulnerable y el impulso de políticas públicas claves para una recuperación económica con inclusión", precisó el multilateral.

Los recursos aprobados apoyarán "acciones de política prioritarias del Gobierno" en las áreas de educación, competitividad y creación de empleo, implementación de la Ley de Agricultura Familiar con un enfoque en las mujeres agricultoras y los pueblos originarios, y la expansión del uso de medicamentos genéricos.

Se apoyará el desarrollo de la estrategia "para distribuir, priorizar y financiar la vacuna de la covid-19 cuando esté disponible" en el país centroamericano, uno de los más afectados en la región y que acumula ya 185.424 contagios y 3.287 muertes desde el pasado marzo.

También se trabajará en el marco legal e institucional para la creación de asociaciones público-privadas y en la mejora al sistema de compras públicas.

Con esta operación, agregó el BM, "Panamá continúa avanzando en sus esfuerzos de transformación en materia de integridad financiera y transparencia fiscal, energías

renovables, el futuro del mercado de carbono y con respecto a la integración de aspectos medioambientales en las compras públicas".

"Esta operación apoya el esfuerzo del pueblo panameño en su camino de recuperación del impacto social y económico de la pandemia, al tiempo que avanza en mejoras estructurales sobre competitividad e inclusión, aseguró el representante del Banco Mundial en Panamá, Abel Caamaño.

La economía de Panamá caerá este 2020 entre un 9 % y un 14 % del producto interno bruto (PIB), según las previsiones del Gobierno y de analistas locales, respectivamente, mientras que el desempleo escalará de 7,1 % hasta al menos el 25 % y la informalidad del 45 % al 55 %, de acuerdo con los cálculos oficiales.

El Banco Mundial puso este año a disposición de Panamá un paquete de apoyo financiero y técnico para ayudar a gestionar la crisis sanitaria y económica.

En marzo Panamá realizó un desembolso de 41 millones de dólares a través del mecanismo conocido como Préstamo para Políticas de Desarrollo con Opción de Desembolso Diferido ante Catástrofes, un crédito que le permitió la inyección de liquidez inmediata mientras se gestionaban recursos adicionales para atender a la población, y en junio se benefició con un préstamo por 20 millones para la prevención, detección y respuesta a la pandemia, dijo el BM.

[Volver al inicio](#)



3. Precios al productor de EEUU suben levemente en noviembre

Reuters

El índice de precios al productor (PPI) para demanda final aumentó un 0,1% el mes pasado luego del alza de 0,3% de octubre, su menor subida desde abril, informó el viernes el Departamento del Trabajo.

WASHINGTON, 11 diciembre (Reuters) - Los precios al productor en Estados Unidos apenas subieron en noviembre,

apoyando los pronósticos de que la inflación no sería un problema en el corto plazo, mientras un aumento de los contagios de COVID-19 restringe al mercado laboral y la demanda por servicios.

El índice de precios al productor (PPI) para demanda final aumentó un 0,1% el mes pasado luego del alza de 0,3% de octubre, su menor subida desde abril, informó el viernes el Departamento del Trabajo.

En los 12 meses hasta noviembre, el IPP creció un 0,8% tras el alza de 0,5% a octubre.

Economistas consultados por Reuters proyectaban que el IPP ganaría un 0,2% el mes pasado, con un aumento de 0,8% en la comparación interanual.

Excluyendo componentes volátiles como los alimentos, la energía y los servicios, los precios de producción aumentaron un 0,1%. El llamado PPI subyacente subió un 0,2% en octubre. En los 12 meses hasta noviembre, el PPI subyacente ganó un 0,9% después de subir a un 0,8% en octubre.

La inflación está por debajo del objetivo del 2% de la Reserva Federal, que ahora considera un promedio flexible. El gobierno había informado el jueves que los precios al consumidor aumentaron un 0,2% en noviembre.

Si bien la pandemia del coronavirus ha elevado los precios de algunos bienes debido a las limitaciones de la oferta, ha perjudicado la demanda de servicios como viajes y cenas fuera, manteniendo la inflación bajo control. Millones de estadounidenses están subempleados o sin trabajo, lo que limita un alza de los salarios.

Estados Unidos se encuentran en medio de una nueva ola de infecciones por coronavirus, que ha llevado el número de casos confirmados a más de 15 millones y las muertes a más de 289.740 desde que comenzó la pandemia.

Esta semana entraron en vigor en California nuevas medidas estrictas para quedarse en los hogares. Otros estados y gobiernos locales también han impuesto restricciones a las empresas.

Las solicitudes de subsidios por desempleo subieron a un máximo de casi tres meses la semana pasada.

[Volver al inicio](#)



4. La UE desbloquea el plan de recuperación post-covid: ¿cuándo llegarán las ayudas a los países?

elEconomista.es

Los primeros desembolsos no llegarán previsiblemente hasta verano. Para que los fondos lleguen a los países quedan al menos cinco pasos. A España le corresponden unos 140.000 millones del fondo.

La Unión Europea (UE) ha logrado desbloquear su plan de recuperación tras llegar a un compromiso para que Hungría y Polonia levantasen su veto pero el paquete de casi dos billones de euros en ayudas aún debe superar varios obstáculos para entrar en vigor y llegar a los países.

Los primeros desembolsos de los 140.000 millones que le corresponden a España empezarán a llegar previsiblemente en verano. Y es que el plan europeo post-covid aún tiene camino por recorrer.

1. Aprobar el marco financiero 2021-2027

El proceso comenzará este mismo viernes, cuando los embajadores de los 27 Estados miembros en Bruselas deberán validar el compromiso alcanzado ayer para desbloquear el acuerdo. Los países tendrán además que dar su visto bueno por unanimidad tanto a la legislación del marco financiero 2021-2027 como a la decisión sobre los recursos propios del mismo, que fija los mecanismos de financiación propia del presupuesto.

Esta decisión también es la base para que la Comisión Europea pueda emitir la deuda con la que se financiará el fondo de recuperación, ya que eleva el techo de recursos propios para que Bruselas lo use como respaldo en sus emisiones.

Después llegará el turno de la Eurocámara. Esta ya ha anunciado que, si los países le remiten a tiempo los textos, puede acelerar los trámites y votarlos en su pleno de la próxima semana.

El Parlamento Europeo tiene que dar su consentimiento al marco financiero y aprobar el acuerdo sobre el mecanismo que condicionará los fondos al Estado de derecho.

2. Presupuesto anual 2021

Tanto la Eurocámara como los países deberán además aprobar el presupuesto anual de 2021, que fue consensuado la semana pasada, pero había quedado en suspenso porque depende del marco plurianual.

Aunque los plazos son justos, en Bruselas se da por hecho que, si nada se tuerce, el 1 de enero del año próximo podría haber unos presupuestos en vigor que permitan seguir pagando las ayudas de cohesión, a la agricultura, de investigación o el programa Erasmus, por ejemplo.

3. Activar el fondo de recuperación

Más complejo es el proceso para activar el fondo de recuperación. La decisión sobre el techo de recursos propios, además de ser aprobada por los 27 Estados, tiene que ser ratificada por varios parlamentos nacionales e incluso por cámaras regionales en algunos países. Este proceso suele llevar meses y, aunque los Estados intentarán acelerarlo, es imposible que esté listo antes de finales de este año aún cuando ningún parlamento ponga pegas.

La Comisión Europea prevé que la ratificación terminará en el segundo trimestre de 2021 y, solo a partir de entonces, podría empezar a emitir la deuda para financiar el fondo.

4. Planes de recuperación nacionales

Además, tanto la Comisión como el Consejo (los países) tendrán que aprobar los planes de recuperación nacionales - que los Gobiernos pueden presentar hasta finales de abril- para autorizar las ayudas, con lo que el "escenario central" es que los desembolsos comiencen "de junio en adelante", según fuentes comunitarias.

5. Condiciones del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia

Por otra parte, los Estados aún tienen que pactar con la Eurocámara la regulación que fija las condiciones y funcionamiento del Mecanismo de Recuperación y Resiliencia, que canalizará 672.500 millones de euros del fondo de recuperación.

A España le corresponden unos 140.000 millones del fondo, aproximadamente 72.000 millones en subvenciones (59.168 de este Mecanismo) y el resto en préstamos. El Gobierno ya ha incluido en los Presupuestos Generales de 2021 en torno a 27.000 millones con cargo al fondo de recuperación.

[Volver al inicio](#)

5. Es "muy, muy probable" un Brexit sin acuerdo comercial, según el primer ministro británico

Reuters

Reino Unido abandonó la UE en enero, pero seguirá siendo un miembro informal hasta el 31 de diciembre, cuando termine un período de transición durante el que ha permanecido dentro del mercado único y la unión aduanera del bloque.

LONDRES/BRUSELAS, 11 diciembre (Reuters) - Es probable que Reino Unido deje la Unión Europea sin un acuerdo comercial en apenas tres semanas, dijeron el viernes el primer ministro británico, Boris Johnson, y la presidenta de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen.

Reino Unido abandonó la UE en enero, pero seguirá siendo un miembro informal hasta el 31 de diciembre, cuando termine un período de transición durante el que ha permanecido dentro del mercado único y la unión aduanera del bloque.

Ambas partes dicen que quieren alcanzar acuerdos que cubran casi 1 billón de dólares en comercio anual, pero las negociaciones están entrampadas. Von der Leyen dijo a los líderes del bloque que es más probable que Reino Unido abandone la órbita de la Unión Europea sin un acuerdo comercial que con un acuerdo, sostuvo un funcionario.

"Parece muy, muy probable que tengamos que buscar una solución que creo que será maravillosa para el Reino Unido, podremos hacer exactamente lo que queremos a partir del 1 de enero, obviamente será diferente de lo que queríamos lograr", dijo Johnson a periodistas.

"Si hay una gran oferta, un gran cambio en lo que están diciendo, entonces debo decir que tendría que verlo", agregó.

Johnson y von der Leyen han dado a los negociadores hasta el domingo por la noche para romper el estancamiento sobre los derechos de pesca y permitir que Reino Unido enfrente consecuencias si en el futuro se aparta de las reglas del bloque.

En caso de una salida sin acuerdo comercial, Reino Unido perderá abruptamente el acceso sin aranceles y sin cuotas al mercado único europeo de 450 millones de consumidores.

¿SIN UN ACUERDO?

Mientras los líderes europeos advertían sobre el fracaso de las negociaciones, los inversores empezaban a considerar el riesgo de un final caótico al proceso del Brexit de cinco años.

La libra esterlina se desplomaba, las acciones caían y la volatilidad implícita crecía. La libra cayó un 0,8% frente al dólar a 1,3184 dólares antes de recuperarse un poco.

"La probabilidad de que no haya acuerdo es mayor que la de que sí haya acuerdo", dijo el funcionario, quien habló bajo condición de anonimato sobre el mensaje que von der Leyen dio a los líderes en una cumbre de la UE en Bruselas.

El primer ministro italiano, Giuseppe Conte, dijo que aún quedan cuestiones fundamentales sin resolver en las negociaciones comerciales. "El tiempo se acaba y debemos prepararnos para un Brexit duro", sostuvo.

Un funcionario europeo de alto rango dijo que los líderes de la UE habían rechazado el lunes una propuesta de Johnson para sostener una conferencia telefónica sobre el Brexit con la canciller alemana, Angela Merkel, y el presidente francés, Emmanuel Macron.

Un Brexit sin acuerdo comercial dañaría a las economías del norte de Europa, tendría repercusiones en los mercados financieros, dificultaría el paso por las fronteras y sembraría el caos en las delicadas cadenas de suministro que se extienden por Europa y más allá.

Si bien algunos diplomáticos de la UE han interpretado la retórica de Johnson como un acto con el que busca llegar a un acuerdo y complacer a los partidarios del Brexit en su país, los funcionarios británicos afirman que Londres no puede aceptar las demandas de la UE y advierten que existe la posibilidad de que no haya un acuerdo.

Volver al inicio

6. Doce entidades españolas impulsan el 'Bizum europeo' y una tarjeta única

Bloomberg

La European Payments Initiative tiene apoyo del BCE para fortalecer el mercado único. Se unen al sistema continental para competir con Visa y Mastercard.

Un grupo de doce entidades financieras españolas acaban de sumarse a la European Payments Initiative (EPI) con la intención de contribuir al desarrollo de una solución de pago unificada europea. La intención de esta alianza, que cuenta con el respaldo del Banco Central Europeo y el impulso de la Comisión, es reducir los pagos en efectivo -todavía suponen el 50%- y sustituir los sistemas nacionales de pagos con tarjeta, en línea y por teléfono móvil por una tarjeta unificada y un monedero digital que pueda utilizarse libremente en Europa eliminando así la fragmentación existente.

El consorcio de entidades de crédito que se incorpora desde hoy a EPI, está formado por Abanca, Banco Cooperativo Español, Grupo Cooperativo Cajamar, Caja de Ingenieros, Laboral Kutxa, Cecabank, Eurocaja Rural, Grupo Bankinter, Ibercaja, Kutxabank, Liberbank y Unicaja Banco.

Todas estas entidades se suman así a la iniciativa lanzada el pasado 20 de junio por 16 grandes bancos europeos entre los que figuraban Santander, BBVA y Caixabank para avanzar en este sistema que supondrá en la práctica extender modelos exitosos como el de Bizum -de pagos entre particulares- en Europa o poder implantar el uso de la misma tarjeta para pagar dentro y fuera del país o sacar dinero en diferentes cajeros automáticos.

Sistemas incompatibles

Diez países europeos siguen teniendo sistemas nacionales que no aceptan tarjetas de otros Estados miembros de la UE. También hay un número creciente de servicios innovadores, como los monederos digitales, que solo se ofrecen a nivel nacional y la puesta en marcha de un estándar común servirá para ampliar los usos de estos sistemas.

EPI se marca como objetivo alinear el ecosistema de pagos europeos de bancos, comerciantes y adquirentes/proveedores de servicios de pago, contribuyendo así a fortalecer el Mercado Único y la agenda digital europea.

La solución tiene por objeto convertirse en un estándar europeo de pagos en todo tipo de transacciones minoristas, incluidas las realizadas en tiendas, en línea, la retirada de efectivo y los pagos entre particulares, como alternativa a las soluciones y planes de pago internacionales existentes. Es decir, supondrá un sistema europeo que permitirá competir con gigantes como Visa o Mastercard.

La adhesión de estas doce entidades españolas confirma, según fuentes de esta iniciativa, que la gobernanza está abierta a los actores más pequeños y dispuesta a tomar en consideración sus necesidades específicas.

Las doce entidades han creado la Sociedad de Bancos Españoles para Colaboración en Pagos con la que tomarán la participación correspondiente en EPI.

Según explica la representante de Kutxabank y presidenta de la entidad, Inés Monguilot, estas entidades aglutinan alrededor del 20% del mercado. "El cliente será el que elija el medio de pago en cada momento, pero EPI contribuirá a la mejora de la experiencia de usuario en todos los niveles", explica. Añade que este nuevo sistema "va a permitir a los bancos explorar otras colaboraciones con absoluto respeto a las normas de competencia para dar un buen servicio a los clientes finales dentro del ámbito de la innovación y digitalización de los pagos".

En noviembre de 2019 el Eurosistema relanzó su estrategia de pagos al por menor, instando a una mayor colaboración entre los interesados europeos para prestar servicios de pago que pudieran satisfacer las necesidades de los clientes europeos y fortalecer la autonomía del mercado europeo de pagos al por menor.

En julio de 2020, un grupo de 16 grandes bancos europeos de cinco países (Alemania, Bélgica, España, Francia y los Países Bajos) inició el camino para el lanzamiento de la Iniciativa Europea de Pagos, y se creó la llamada Sociedad Provisional EPI en Bruselas, encargada de iniciar la aplicación de la iniciativa conjunta de pagos, a la que ahora se suman este conjunto de entidades españolas.

EPI dio hasta finales de 2020 para que los agentes del mercado europeo, los bancos individuales o los sindicatos bancarios, así como los terceros proveedores de servicios de pago, solicitasen unirse en calidad de fundadores.

Posteriormente, en un plazo de unos quince meses se espera que la sociedad transitoria EPI entre en la fase operativa y se constituya el accionariado definitivo de EPI Holdco para poder avanzar ya en la creación de una solución de pago unificada.

El mayor banco polaco se suma

PKO Bank Polski, el mayor banco de Polonia, y OP Financial Group, el principal banco minorista finlandés, se unen a EPI como accionistas fundadores de la empresa. Estas incorporaciones confirman el interés de nuevas comunidades en la iniciativa de pagos conjuntos para los mercados que se consideran más avanzados digitalmente. Polonia se convertirá en el primer mercado no basado en el euro que formará parte de EPI y permitirá al grupo abordar el desafío de la conversión de moneda dentro de la solución.

[Volver al inicio](#)

7. Suecia podría ser el primer país sin dinero efectivo: estudia operar con su propia criptomoneda nacional

Bloomberg

Se espera que el estudio de viabilidad finalice en noviembre de 2022. La e-korona sería la primera criptomoneda nacional del mundo. Suecia es el país con menos efectivo según el Banco Internacional de Pagos.

Suecia es conocida históricamente como la cuna del dinero moderno, ya que fue el primer lugar del mundo en el que se empezó a poner en circulación el dinero fiduciario, y ahora el país nórdico quiere seguir haciendo historia y convertirse en una de las primeras sociedades sin efectivo.

El país se convirtió en mayo en uno de los primeros del mundo en plantearse la emisión de una criptomoneda nacional y anunció así la puesta en marcha de la prueba piloto de su e-Korona, después de esto, el gobierno sueco ha anunciado que comenzará a estudiar desde este mismo viernes la viabilidad de que el sistema financiero del país opere con la moneda digital.

Per Bolund, el ministro de mercados financieros sueco, dijo que se espera que el estudio de viabilidad lanzado este viernes se complete a finales de noviembre de 2022 y que para la puesta en marcha de tal transición "es crucial que el mercado de pagos digitalizados funcione de manera segura y que esté disponible para todos". Anna Kinberg Batra, ex presidenta del comité de finanzas del Banco Central de Suecia (Riksbank), será la encargada de dirigir la comisión que llevará a cabo un proyecto de tal envergadura.

Mientras tanto, la principal autoridad monetaria del país sigue desarrollando el proyecto piloto de la e-korona, ayudado por la consultora Accenture y con la intención de que esta moneda electrónica esté basada en la misma tecnología que sustenta a otras criptomonedas como el Bitcoin.

Sin embargo, el gobernador del banco central, Stefan Ingves, se muestra aún cauteloso con el futuro de esta divisa electrónica y afirmó que cualquier decisión sobre la emisión de una e-Korona debe tomarse a nivel político ya que "dependiendo de cómo se diseñe una moneda digital y qué tecnologías se utilicen, puede tener grandes consecuencias para todo el sistema financiero".

El Riksbank estimó en octubre que el uso de efectivo de Suecia cayó a su nivel más bajo de la historia, ya que la pandemia del coronavirus acelera el abandono de los billetes y monedas. En el país nórdico menos del 10% de todos los pagos se realizan en efectivo, según apunta la entidad. El Banco de Pagos Internacionales estimó en 2018 que Suecia es la sociedad con menos efectivo del mundo.

[Volver al inicio](#)



8. Más de 2,7 millones de pymes latinoamericanas, en riesgo por la covid-19

EFE

El trasiego que domina las calles de las ciudades latinoamericanas y que las hace vibrar a diario está cimentado en gran parte en los miles de pequeñas y medianas empresas - restaurantes, teatros, tiendas de barrio - que han bajado la persiana por las cuarentenas y las condiciones sociales provocadas por la pandemia.

Redacción Internacional, 11 diciembre (EFE).- Al menos unos 2,7 millones de negocios tendrán que cerrar en América Latina, la mayoría pymes, por el terremoto económico que ha

causado la pandemia de la covid-19, según un informe de la consultora estadounidense Boston Consulting Group (BCG), conocido este viernes.

El trasiego que domina las calles de las ciudades latinoamericanas y que las hace vibrar a diario está cimentado en gran parte en los miles de pequeñas y medianas empresas - restaurantes, teatros, tiendas de barrio - que han bajado la persiana por las cuarentenas y las condiciones sociales provocadas por la pandemia.

El estudio lamenta que a pesar de que los gobiernos y algunas empresas han ofrecido su ayuda, "todavía no es suficiente". Y preocupa el ensañamiento que una segunda ola de la covid-19, de la que alertó esta semana la Organización Panamericana de la Salud (OPS) en países como Brasil o en Centroamérica, pueda tener sobre los pequeños comercios.

LA INFORMALIDAD: MARCA DE LAS PYMES LATINOAMERICANAS

La particularidad de las pymes latinoamericanas es que una parte importante del sector es informal. Y esto, al inicio de la cuarentena, puso en aprieto a muchos negocios, que contaban con "un colchón financiero muy limitado para enfrentar los tiempos difíciles" explica a Efe Luke Pototschnik, director general y socio principal de la oficina de Nueva York del BCG.

En promedio, en los países en desarrollo, "los negocios hoteleros solo cuentan con dos o tres semanas de ahorros" apostilla. En Brasil, donde el sector de la hostelería representaba el 8 % tanto del PIB como del empleo en 2019, uno de cada cuatro bares y restaurantes había cerrado permanentemente para septiembre.

Ante la dramática situación, una retahíla de noticias sobre créditos de ayuda desde dentro y fuera de los países latinoamericanos encabezaron las medidas para asistir a las pequeñas o medianas empresas. Por ejemplo, la Corporación Financiera de EE.UU. para el Desarrollo Internacional aprobó un préstamo de 200 millones de dólares para un banco local de Guatemala (el Banco Industrial) para ampliar préstamos a pymes.

Por su parte, la gobernadora de Puerto Rico, Wanda Vázquez, anunció en junio el desembolso de 115 millones de dólares en pagos de estímulo a pequeños y medianos negocios afectados por la pandemia.

Aunque los créditos suponen un gran impulso, muchas pymes "carecen de conexión directa con los gobiernos y las instituciones financieras de las que podrían recibir ayuda", destaca el estudio.

"Puede ser difícil para las empresas menos sofisticadas navegar por los sistemas para solicitar fondos con éxito" y es "más probable que enfrenten retrasos en la recepción de fondos" reitera Pototschnik.

Con lo que es un reto para "las empresas informales no bancarizadas que existen fuera de la economía formal aprovechar esta palanca de apoyo. Y estos negocios constituyen una gran parte de la economía latinoamericana; en 2016, se estima que el 30 % del PIB se encontraba en la economía informal" añade el investigador.

Además, les fue imposible migrar al teletrabajo. El 45 % de las pymes en países con economías menos robustas dependen de empleos que viven del contacto "intensivo" y solo el 20 % pueden hacerse de forma remota, como recogió el FMI en un informe del que se hace eco el BCG.

A nivel mundial, se estima que el 23 % del PIB en 2016 fue generado por la economía informal. Esas cifras son aún mayores en los países en desarrollo. Por ejemplo, en Brasil, la economía informal generó aproximadamente un 37 % del PIB en 2016, recoge la investigación de la consultora.

Así, la crisis por la pandemia provocó una sucesión de cierres de pequeños negocios informales en América Latina.

Pototschnik apunta que más "del 12 % de los minoristas de alimentos y bebidas en Colombia cerraron en marzo y abril de 2020" y que, en Brasil, "el Río Times informó en septiembre de que el 25 % de los bares y restaurantes -unos 250.000- habían cerrado".

"Por el contrario, entre junio y agosto de 2020, menos de 500 restaurantes cerraron permanentemente en Berlín" enfatiza el investigador.

Las más perjudicadas fueron las mujeres, que en sectores como el hotelero representan un "porcentaje desproporcionadamente alto de la fuerza laboral: el 56 %, y en los países en desarrollo, el 70 %" argumenta Pototschnik.

Las cifras macroeconómicas lo constatan: en Colombia, por ejemplo, las mujeres se han enfrentado a una reducción del empleo del 28 % entre abril de 2019 y abril de 2020, frente a una reducción del 18 % en el empleo de los hombres.

TEMOR A LA SEGUNDA OLA

Para Pototschnik, una segunda ola puede tener el impacto de acrecentar los retos que las pymes ya estaban asumiendo al "reinventar las medidas de bioseguridad, adaptarse a las restricciones horarias, y estar pendientes de las cambiantes políticas gubernamentales y de la confianza de los consumidores".

En mercados como los de América Latina las pymes, "de media tienen menos de tres semanas de reserva de efectivo disponible, lo que hace muy difícil sortear estos embates" y puede que los negocios "no tengan la escala y la fortaleza financiera para sobrevivir al próximo golpe".

Además, deben adaptarse a las medidas de seguridad sanitaria y garantizar "el distanciamiento social, un saneamiento adecuado o pasar a prácticas digitales sin contacto cuando sea posible".

En ese sentido, destaca la iniciativa de AB InBev y su plataforma en línea en América Latina, Tienda Cerca, para facilitar los pedidos en línea para la entrega y la recogida en la tienda. En Colombia, están apoyando a más de 65.000 tiendas.

"Anticipamos que este cambio permanecerá" advierte el investigador.

URGE UN PLAN DE RECUPERACIÓN

El BCG alerta de que el virus amenaza con destruir todos los logros sociales y económicos obtenidos por las pymes en los últimos 15 años, dado que tanto el FMI como el Banco Mundial prevén que América Latina tendrá la mayor disminución porcentual del PIB real en 2020 de todas las regiones en desarrollo.

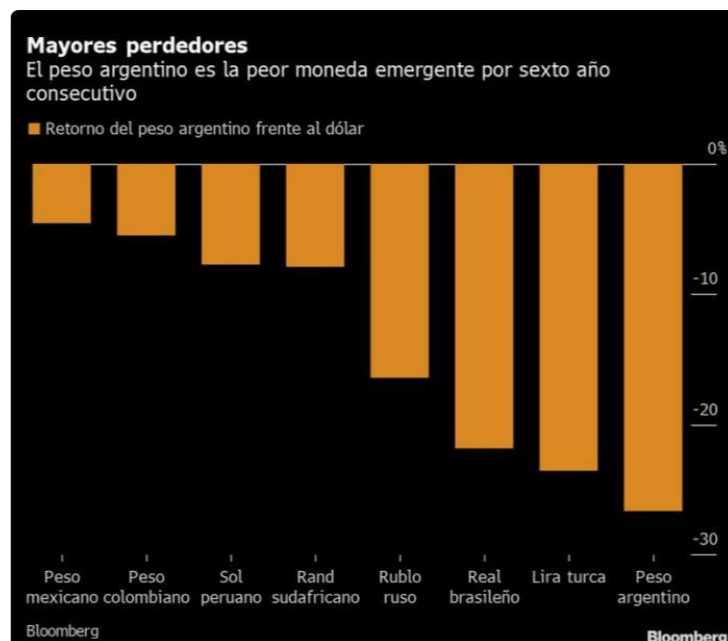
Por ello, el BCG cree que "es de vital importancia desarrollar un plan de recuperación" que incluya a todos los actores de la sociedad; empresas, gobierno, sector financiero, etc, "para impulsar una recuperación económica para todos".

[Volver al inicio](#)

9. Otro año de la divisa argentina con desempeño peor a sus pares

Bloomberg

Esa es una muestra más de las consecuencias de una década de giros, vueltas y reversiones en la política que han dejado en ruinas a una economía que alguna vez fue rica.



(Bloomberg) -- Algunas cosas nunca cambian. El peso argentino se dirige a ser la moneda de peor desempeño en los mercados emergentes por sexto año consecutivo.

O, en una perspectiva más amplia, sería el octavo de los últimos nueve años en medio de una inflación persistentemente alta.

Esa es una muestra más de las consecuencias de una década de giros, vueltas y reversiones en la política que han dejado en ruinas a una economía que alguna vez fue rica. Además, no hay un final a la vista para la caída del peso argentino en el mercado de cambios oficial, incluso pese a que están mejorando las perspectivas para los mercados emergentes para el año que viene. Muchos analistas esperan que las autoridades aceleren la devaluación controlada diaria después de que las reservas de divisas alcancen un mínimo de cuatro años.

Según Sergi Lanau, economista jefe adjunto del Instituto de Finanzas Internacionales, la pregunta es cuánto tiempo

continuará Argentina utilizando las reservas para frenar el ajuste. Es posible que tengan que implementar una devaluación escalonada, agregó.

Un portavoz del banco central declinó comentar sobre el desempeño del peso o los planes de política del banco para 2021.

El peso ha caído 27% a 82 frente al dólar desde diciembre, y perderá alrededor de 30% para todo el año si el banco central mantiene su política de permitir una depreciación de 0,1%-0,2% por día. Eso se compara con las caídas de 24,6% en la lira turca y 19,7% en el real brasileño en lo que va del año.

Mercado negro

El desempeño del peso es aún peor en el mercado negro. Un dólar cuesta alrededor de 150 pesos en casas de cambio informales, conocidas como “cuevas” en Buenos Aires, o alrededor de 145 por dólar a través de una serie de transacciones financieras conocidas como “contado con liquidación”. El “contado con liqui” ha caído 47% este año.

La década de caídas en el peso se ha producido en medio de Gobiernos tanto de derecha como de izquierda. Comenzó bajo la presidencia de Cristina Fernández de Kirchner, quien intentó limitar la caída imponiendo controles de divisas, y continuó luego que su sucesor, Mauricio Macri, eliminara esos mismos controles para restablecer la confianza de los inversionistas. En las últimas semanas de su Gobierno, Macri se vio obligado a revertir esa decisión y reimponer los límites, un proceso que se ha intensificado bajo el mandato del actual presidente, Alberto Fernández.

El ministro de Economía, Martín Guzmán, dijo el 3 de diciembre que esos controles han ayudado a desacelerar la pérdida de reservas extranjeras, que han disminuido constantemente este año.

Sin embargo, en todo caso, las perspectivas para el próximo año son peores que las de 2020.

Los analistas esperan que la inflación se acelere a 50% en 2021 frente al 37% de octubre, lo que apresura la pérdida de competitividad de la industria local. No obstante, el Gobierno ha dicho que no buscará una rápida devaluación excepcional, a pesar de las expectativas del mercado de que podría verse forzado a una en algún momento del próximo año.

Eduardo Levy-Yeyati, economista y fundador de la consultora argentina Elypsis, dijo que el Gobierno puede tratar de resistir hasta las elecciones de mitad de período de octubre por temor a que se traspase a la inflación de forma previsiblemente importante. Pero la medida es

contraproducente, ya que alimenta la especulación cambiaria a expensas de la inversión, agregó.

Volver al inicio

10. Índices, monedas y futuros

Wall Street Journal Market Data

| | LAST | CHG | %CHG |
|-------------------|----------|--------|-------|
| DJIA | 29994.07 | -74.74 | -0.25 |
| S&P 500 | 3668.66 | -4.16 | -0.11 |
| Nasdaq Composite | 12389.53 | 50.58 | 0.41 |
| Japan: Nikkei 225 | 26756.24 | -61.70 | -0.23 |
| UK: FTSE 100 | 6599.76 | 35.47 | 0.54 |
| Crude Oil Futures | 47.01 | 1.49 | 3.27 |
| Gold Futures | 1837.40 | -1.10 | -0.06 |
| Yen | 104.24 | 0.01 | 0.01 |
| Euro | 1.2126 | 0.0043 | 0.36 |



[Volver al inicio](#)