



SUPERINTENDENCIA DE BANCOS

Trabajamos para promover la estabilidad y confianza en el sistema financiero supervisado

f SIB Guatemala @sib_guatemala YouTube SuperBancosGuatemala

ig sib_guatemala in Superintendencia de Bancos (SIB)

RESUMEN DIARIO DE NOTICIAS INTERNACIONALES

Las noticias divulgadas en este apartado son ajenas a la Superintendencia de Bancos, por lo que el contenido de las mismas es responsabilidad de la fuente citada.

TITULARES

Centroamérica

1. Deuda externa de Nicaragua es de US\$11,661.3 millones, 93.1% del PIB

El BCN indicó en un informe que del total del endeudamiento, \$6,393.3 millones corresponden a la deuda del sector público (54.8 % del PIB), y \$5,269 millones a la deuda del sector privado (45.2 % del PIB).

Estados Unidos

2. Trump cambió la política comercial de EE. UU. y las empresas enfrentan problemas

El pasado 6 de agosto, en campaña por su reelección, Trump visitó una usina de Whirlpool, en Clyde, Ohio, donde argumentó que sus medidas permitieron crear 200 empleos en esa fábrica.

3. La Fed detecta que la economía de EUA crece a ritmo "moderado"

Si bien las tasas de morosidad se mantuvieron estables, "los contactos bancarios en muchos distritos expresaron su preocupación" de que puedan crecer en los próximos meses.

Europa

4. Las negociaciones posbrexit se reanudan a contrarreloj tras la explosión de tensión

El equipo encabezado por el francés Michel Barnier llegó por la tarde para emprender reuniones diarias con los británicos, que se prolongarán hasta el domingo y más allá si es necesario.

5. ¿Qué es el euro digital y por qué quiere introducirlo ahora el BCE?

El euro digital no es una criptomoneda y probablemente no usará blockchain. Es una forma de mantener la primacía del euro como método de pago.

Mundo

6. FMI dice que persistencia de la pandemia nubla recuperación en Latinoamérica

El FMI subrayó el "desplome histórico" de la actividad económica y el empleo en América Latina y el Caribe, principalmente por el efecto desproporcionado de los confinamientos en los sectores de contacto intensivo.

7. Fitch advierte deterioro de banca mexicana y contracción del 7.7 % en seguros

La agencia pronosticó que las tasas de morosidad de los bancos alcanzarán su punto máximo en la segunda mitad de 2020 y en 2021.

8. El BID proyecta ampliar su capital hasta en \$20,000 millones

"Esta semana hemos presentado la nota de concepto a la Junta Directiva para un aumento de capital. Todos entendemos y sabemos las grandes necesidades que existen en la región para el financiamiento", afirmó el funcionario en una entrevista con Efe.

9. El salvavidas de la economía de Argentina tendría barras y estrellas... y la apuesta es por Joe Biden

Desde las autoridades políticas hasta el empresariado agropecuario e industrial consideran que un buen diálogo con el gobierno norteamericano ayudará a una negociación exitosa con el Fondo Monetario Internacional, organismo al que el país latinoamericano le debe 44,000 millones de dólares.

10. Índices, monedas y futuros



1. Deuda externa de Nicaragua es de US\$11,661.3 millones, 93.1% del PIB

EFE

El BCN indicó en un informe que del total del endeudamiento, \$6,393.3 millones corresponden a la deuda del sector público (54.8 % del PIB), y \$5,269 millones a la deuda del sector privado (45.2 % del PIB).

La deuda externa nicaragüense cerró en 11.661,3 millones de dólares en el primer semestre de 2020, lo que equivale al 93,1 % del Producto Interno Bruto (PIB), informó este martes el Banco Central de Nicaragua (BCN).

La autoridad monetaria indicó en un informe que del total del endeudamiento, 6.393,3 millones de dólares corresponden a la deuda del sector público (54,8 % del PIB), y 5.269 millones de dólares a la deuda del sector privado (45,2 % del PIB).

En comparación con el saldo al trimestre anterior (enero a marzo), la deuda externa disminuyó en 23,4 millones de dólares (-0,2 %) debido principalmente a una reducción al sector privado (-81,8 millones de dólares) y el aumento de la deuda del sector público (58,4 millones de dólares), detalló el emisor.

De los desembolsos totales en el segundo trimestre del año, 346,1 millones de dólares (56,2 %) de los desembolsos provino de acreedores privados (banca comercial, proveedores y otros), los cuales tuvieron como principales sectores económicos de destino la intermediación financiera (33 %), industria manufacturera (19,3 %), comercio (18,5 %) y construcción (12,2 %), de acuerdo con el informe.

Por su parte, los desembolsos al sector público fueron de 109,1 millones de dólares, del cual 95,6 % provino de fuentes multilaterales y 4,4 % de fuentes bilaterales.

El documento resaltó que el plazo promedio ponderado de la deuda externa pública es de aproximadamente 24 años, incluyendo 12 años de gracia, y la tasa de interés promedio se ubicó en 2,44 %.

Mientras que el plazo promedio de la deuda externa privada de largo plazo es de aproximadamente 18 años (7 años para la deuda del sector no financiero y 22 años para el sector financiero) y la tasa de interés promedio ponderada aproximadamente de 3,91 % (7,69 % para el sector no financiero y 2,83 3% para el sector financiero).

El Banco Central prevé una caída del -4,5 % del producto interno bruto (PIB) para 2020, que sería el tercer año seguido que cerraría con saldo rojo, producto de la pandemia de la covid-19 y la crisis social, política y de derechos humanos que sufre desde abril de 2018.

El PIB de Nicaragua decreció un 3,9 % el año pasado, y 4 % en el 2018, como producto de la crisis social y política que afecta al país desde hace más de dos años, según el Banco Central.

Nicaragua tuvo un crecimiento económico de 4,9 % en 2017, un año antes de la crisis, según cifras oficiales.

El país sufre una grave crisis que ha dejado 328 muertos desde abril de 2018, de acuerdo con la Comisión Interamericana de Derechos Humanos (CIDH), aunque algunos grupos elevan a 684 las víctimas mortales, mientras que el Ejecutivo solo reconoce 200 y denuncia un intento de golpe de Estado.

[Volver al inicio](#)



Estados Unidos

2. Trump cambió la política comercial de EE. UU. y las empresas enfrentan problemas

AFP

El pasado 6 de agosto, en campaña por su reelección, Trump visitó una usina de Whirlpool, en Clyde, Ohio, donde argumentó que sus medidas permitieron crear 200 empleos en esa fábrica.

El presidente Donald Trump promovió una política comercial que apuntó a crear empleos en Estados Unidos, multiplicó aranceles, y hoy genera problemas entre muchas empresas de su país.

El pasado 6 de agosto, en campaña por su reelección, Trump visitó una usina de Whirlpool, en Clyde, Ohio, donde argumentó que sus medidas permitieron crear 200 empleos en esa fábrica.

Ese fabricante ilustra el balance discutible de su política, caracterizada por una salva de aranceles sobre miles de millones de dólares en mercaderías provenientes de China y otros orígenes, una estrategia que es denunciada ante la Justicia -desde setiembre-, por miles de empresas estadounidenses e internacionales.

Whirlpool afirmó sufrir por la competencia extranjera, y la administración Trump, a inicios de 2018, impuso aranceles de 20% a 50% sobre lavadoras y piezas importadas, en el inicio de una larga serie de medidas que dieron origen a la guerra comercial con Pekín.

Pero el precio de las lavadoras terminó subiendo.

- Consumidores afectados -

"Creemos que la política proteccionista de Donald Trump costó 0,5 puntos de crecimiento a la economía estadounidense" en dos años, dijo Gregory Daco, economista jefe de Oxford Economics. "Es mucho", añadió, en un contexto de crecimiento promedio de 2% para Estados Unidos durante su gestión.

"A pesar de una comunicación presidencial que apunta a hacer creer que la China paga los aranceles sobre las importaciones estadounidenses, es evidente que son los consumidores y las empresas los que soportan el costo", argumentó.

Los empleos en la industria manufacturera fueron numerosos en los tres primeros años del presidente republicano, comparado con los últimos tres años del demócrata Barack Obama, según datos oficiales.

Pero contrariamente a sus promesas, el mandatario no hizo volver a las fábricas a Estados Unidos. El sector representa hoy menos de 10% del PIB.

Las cadenas de producción son mundiales y la economía estadounidense es una economía de servicios, explica Graco.

"Tuvo cierto éxito", destaca Edward Alden, experto del Council on Foreign Relations, quien cita la renegociación del tratado de libre comercio entre Estados Unidos, México y Canadá.

"Pero si debiéramos evaluar en conjunto, Estados Unidos está peor en materia de comercio que cuando Donald Trump asumió", resume este experto.

- Represalias -

Si el déficit comercial con China bajó durante la era Trump, el déficit total, en cambio, trepó 22,9% entre 2016 y 2019, señal de que las multinacionales se volcaron hacia otros países exportadores.

Citando a la siderurgia, Geoffrey Gertz, de la Brookings Institution, releva que algunas empresas y sectores de nicho pudieron beneficiarse de los aranceles extra, pero otras, por falta de productos en Estados Unidos que sustituyeran los importados, acusaron costos más elevados de producción y márgenes más pequeños de ganancia.

El American Institute for International Steel (AIIS), de la industria del acero, señala que los aranceles punitivos de Trump "ponen en peligro cientos de miles de empleos". Por eso batalla desde hace dos años y llevó el asunto ante la Corte Suprema, en un intento de anular los aranceles.

"Algunas instalaciones siderúrgicas fueron reabiertas para volver a cerrar rápidamente por la naturaleza obsoleta de algunas acerías que volvieron a funcionar", destacó el presidente de una productora de acero estadounidense que pidió el anonimato.

La política comercial tampoco protegió al sector agrícola, víctima de represalias chinas y europeas, añade Geoffrey Gertz.

Los agricultores "son formidables patriotas", dijo Trump a inicios de 2018.

Pero ante la caída de las exportaciones agrícolas, tuvo que inyectar 12.000 millones de dólares en subsidios, algo que no impidió la multiplicación de quiebras en 2019 (+20%), que a su vez llevó a nuevas ayudas del gobierno por 16.000 millones de dólares.

El miniacuerdo alcanzado con China en enero para frenar la escalada permitió a las exportaciones agrícolas mejorar antes de la pandemia de coronavirus.

El mayor efecto negativo de la política de Trump es, probablemente, el haber instalado un clima de incertidumbre permanente, desastroso para los negocios, que condujo a una caída de 98% de las inversiones extranjeras entre 2016 y 2019.

Trump guardará de todos modos el mérito de haber "sacudido el debate sobre la política comercial", opina Gertz, señalando los temas espinosos con China o el haber puesto sobre la mesa de debate la situación de los trabajadores estadounidenses.

[Volver al inicio](#)

3. La Fed detecta que la economía de EUA crece a ritmo "moderado"

EFE

Si bien las tasas de morosidad se mantuvieron estables, "los contactos bancarios en muchos distritos expresaron su preocupación" de que puedan crecer en los próximos meses.

La actividad de la economía estadounidense mantuvo un crecimiento "moderado" en el último mes, con un aumento lento del empleo y sin recuperar el ritmo previo a la pandemia del coronavirus, según el reporte mensual de la Reserva Federal de EUA.

El informe mensual, conocido como "libro beige", que recopila información reciente de la economía del país, subrayó que la actividad "continuó aumentando con un ritmo

de leve a moderado" en la mayoría de los distritos analizados por el banco central.

Por sectores, la actividad manufacturera subió también a un ritmo "moderado", mientras que los mercados de vivienda residencial continuaron "experimentando una demanda constante de viviendas nuevas y existentes".

Además, el gasto de los consumidores se mantuvo positivo, lo que denota que hay dinero en los bolsillos de los estadounidenses, y la actividad turística creció "ligeramente" en algunos distritos del país.

Mientras tanto, los costos de producción aumentaron en general más rápido que los precios al consumidor, especialmente los costes de materiales como la madera y el acero.

En el lado negativo, las condiciones de los bienes raíces comerciales "continuaron deteriorándose" en muchos distritos, "con la excepción de los almacenes y el espacio industrial donde la actividad de construcción y arrendamiento se mantuvo estable".

Si bien las tasas de morosidad se mantuvieron estables, "los contactos bancarios en muchos distritos expresaron su preocupación" de que puedan crecer en los próximos meses.

Hace una semana, el Fondo Monetario Internacional (FMI) rebajó notablemente las previsiones de contracción de la economía de Estados Unidos al -4,3 % este año, 3,4 puntos porcentuales mejor de lo esperado en junio, subrayó la depreciación registrada por el dólar entre abril y septiembre y los riesgos derivados de una nueva ola de protestas sociales en plena pandemia de la covid-19.

Sin embargo, el déficit de EUA ha alcanzado la cifra récord de 3,1 billones de dólares durante este periodo fiscal que concluyó el pasado 30 de septiembre, lo que supone 2 billones más de lo previsto, anunció el pasado viernes el Departamento del Tesoro estadounidense.

El déficit, como parte de la economía, subió hasta el 16 %, la proporción más alta desde 1945 durante la Segunda Guerra Mundial, de acuerdo a los datos proporcionados por el Gobierno en un comunicado.

Ese porcentaje es llamativo y se sitúa por encima del 10 % que se rozó durante la crisis financiera de 2009 y que fue reduciéndose paulatinamente en 2015.

[Volver al inicio](#)



4. Las negociaciones posbrexit se reanudan a contrarreloj tras la explosión de tensión

AFP

El equipo encabezado por el francés Michel Barnier llegó por la tarde para emprender reuniones diarias con los británicos, que se prolongarán hasta el domingo y más allá si es necesario.

Los negociadores europeos viajaron el jueves a Londres para reanudar las estancadas conversaciones posbrexit tras rebajar la tensión que amenazaba con echar a pique el acuerdo de libre comercio con que ambas partes esperan evitar una ruptura brutal en dos meses.

El equipo encabezado por el francés Michel Barnier llegó por la tarde para emprender reuniones diarias con los británicos, que se prolongarán hasta el domingo y más allá si es necesario.

Tocarán todos los temas en paralelo y trabajarán directamente sobre textos legales, como quería Londres, en un intento de finalizar un tratado contrarreloj.

Antes de partir de Bruselas, Barnier informó a los eurodiputados sobre la negociación.

"Las probabilidades de un acuerdo están aumentando", aseguró el luxemburgués Christophe Hansen, del Partido Popular Europeo, que participó en la reunión.

Sin embargo, ambas partes dejaron claro que "nada está acordado (...) hasta que se llegue a un acuerdo global definitivo", especialmente tras el choque de espadas de la semana pasada, que un miembro del gobierno británico consideró inevitable en este estadio.

"Las negociaciones a menudo implican un poco de temperamento, y tensiones, y dar portazos e irse", es normal "que estas cosas se vuelven tensas particularmente hacia el final cuando se enfrenta un plazo", dijo el secretario de

Estado de seguridad pública, Kit Malthouse, al canal Sky News.

El Reino Unido abandonó la Unión Europea el 31 de enero y actualmente se encuentra en un periodo de transición, hasta finales de año, destinado a negociar con Bruselas su futura relación al término de casi cinco décadas de complicado matrimonio.

Pero para que un eventual tratado comercial pueda ser ratificado a tiempo y entre en vigor el 1 de enero se necesita un compromiso a principios de noviembre.

"Ambos partes reconocen que el tiempo es extremadamente corto", afirmó el portavoz del primer ministro Boris Johnson.

- "Negociaciones abiertas" -

En un momento crítico de la negociación, europeos y británicos quisieron la semana pasada mostrar su firmeza, dando pie a una explosión de tensión.

En una cumbre los líderes europeos exigieron concesiones a Londres en términos ásperos.

Johnson denunció entonces que los 27 renunciaban a alcanzar un tratado de libre comercio y dio las negociaciones por "acabadas" a menos que cambiasen su postura de forma "fundamental".

Pero las consecuencias de una ruptura brutal el 31 de diciembre serían dramáticas para todas las economías europeas, especialmente en plena pandemia de coronavirus.

Así que Barnier y su homólogo británico David Frost hablaron por teléfono cada día de esta semana y finalmente el francés abrió el miércoles una salida de emergencia: ante el Parlamento Europeo reconoció que ambos debían hacer concesiones y se debía negociar respetando la recién recobrada soberanía británica.

Los británicos "fueron muy claros en que necesitaban oír este tipo de lenguaje de la UE", explicó una fuente europea, reconociendo que ahora se llevarán a cabo "negociaciones abiertas".

"Esperamos poder volver con buenas noticias" de Londres, agregó.

- Pesca y competencia leal -

La negociación choca aún con tres escollos: el acceso de los pesqueros europeos a los ricos caladeros británicos, las garantías reclamadas a Londres en materia de competencia leal a cambio de acceder al mercado comunitario sin cuotas

ni aranceles y la manera de resolver los diferendos en el futuro.

El presidente del Consejo Europeo, Charles Michel, reprochó al Reino Unido que quiera acceder al mercado único europeo "y al mismo tiempo poder alejarse de nuestras normas y regulaciones cuando le convenga".

Londres denuncia por su parte que la UE le ponga, debido a su proximidad, mayores exigencias que a otros socios comerciales.

Sin acuerdo, los intercambios entre las dos partes pasarían a regirse por las reglas de la Organización Mundial de Comercio (OMC), que implican elevados aranceles y una montaña de papeleo que amenaza con colapsar los puertos británicos.

Incluso en caso de acuerdo, las empresas británicas deben prepararse a trámites engorrosos y se quejan de que no se está llevando a cabo todos los preparativos necesarios.

"Desde el punto de vista del gobierno estamos listos y estamos animando a las empresas a hacer exactamente lo mismo", afirmó Malthouse.

[Volver al inicio](#)

5. ¿Qué es el euro digital y por qué quiere introducirlo ahora el BCE?

Bloomberg

El euro digital no es una criptodivisa y probablemente no usará blockchain. Es una forma de mantener la primacía del euro como método de pago.

Desde un punto de vista económico, la forma más sencilla de comprender al novedoso euro digital es imaginar que es exactamente lo mismo que el dinero en efectivo, pero en electrónico. Esto ha generado cierta controversia, puesto que podría parecer un primer paso para acabar con el dinero en efectivo, sobre todo ahora que los tipos de interés negativos están cerca de tocar suelo sin haber logrado una transmisión perfecta de la política monetaria. Sin embargo, el Banco Central Europeo (BCE) ha desmentido categóricamente que la intención sea poner fin al dinero en efectivo.

¿Qué es el euro digital?

El euro digital no es una nueva divisa, ni un criptoactivo, ni siquiera dinero bancario. Aunque para el consumidor de a pie

no existe diferencia alguna cuando paga con euros en metálico o con tarjeta, la diferencia es importante a la hora de analizar estos movimientos de millones de consumidores en los agregados monetarios y en los balances de los bancos. El dinero en efectivo forma parte de la base monetaria (el dinero más puro), mientras que el pago con tarjetas o dinero electrónico es parte de la oferta monetaria, dinero creado por los bancos comerciales. El euro digital será como el efectivo, un dinero puro, público, creado y guardado en el banco central.

El euro digital pondrá a disposición de todo el mundo un dinero electrónico 'público', permitiendo a la gente abrir una cuenta directamente con el banco central, sin intermediarios. Hoy, solo los bancos privados (y otras instituciones financieras) tienen acceso a ese tipo de dinero electrónico a través de las reservas que guardan en el banco central y por las que pagan una penalización del -0,5%, los célebres tipos de interés negativos.

El Banco Central Europeo ha publicado una serie de detalles en los que intenta argumentar la necesidad de implantar el euro digital. La nota explica que en la zona euro ya existe una variedad de opciones cuando se trata de pagos realizados por minoristas: el dinero del banco central en forma de efectivo, dinero gestionado por los bancos privados, por ejemplo, a través de los depósitos, y dinero digital no bancario (como las tarjetas de pago). Pero no existe dinero digital o electrónica emitido por el banco central y accesible para todos.

¿Por qué introducir el euro digital?

-El efectivo se usa cada vez menos. El euro digital puede ser un buen complemento (quizá sustituto en el largo plazo) para mantener el uso del dinero más puro. El BCE explica que la zona euro carece de una moneda digital emitida por el banco central y que se pueda utilizar para todas nuestras transacciones diarias, incluso en el comercio electrónico. "Un euro digital llenaría este vacío: sería una forma electrónica de dinero del banco central accesible a todos los ciudadanos y empresas; en otras palabras, un equivalente digital de los billetes en euros. Proporcionaría acceso gratuito a un medio de pago digital sencillo, seguro y sin riesgos, aceptado en toda la zona del euro. En la era digital, preservaría el bien público que el euro proporciona a los ciudadanos europeos".

Christine Lagarde, presidenta del BCE ha asegurado de forma rotunda que el euro digital no viene a sustituir al efectivo, pero lo cierto es que a primera vista podría parecerlo. Jörg Krämer, economista jefe de Commerzbank explica que será como usar dinero del banco central. "Hasta ahora, el dinero del banco central solo ha existido en forma de saldos de los bancos privados en sus cuentas con el banco central y como efectivo (billetes) en manos de hogares y empresas. Por tanto, el dinero del banco central representa un derecho de

los bancos y otras instituciones contra el banco central (para el BCE es un pasivo)".

Esto no debe confundirse con los saldos que tienen las personas y las empresas privadas en las cuentas de sus bancos comerciales, que en su mayoría están formadas por 'dinero' creado por la banca a través del multiplicador monetario. Por eso, si un día un grupo nutrido de personas les diese por sacar miles de millones de euros en efectivo y guardarlos bajo el colchón, la banca podría tener un serio problema.

-Una política monetaria más eficaz en el futuro. Esta cuestión está totalmente relacionada con la anterior. En la actualidad, los bancos y los inversores pueden vadear los tipos negativos del BCE transformando su liquidez en efectivo (también tiene un coste de almacenamiento), si el euro digital sustituye al efectivo y todo el dinero puro se encuentra en el BCE, sería mucho más difícil evitar los tipos negativos, lo que a su vez permitiría una transmisión más perfecta de la política monetaria.

"El efectivo limita la capacidad del BCE para imponer tipos de interés de penalización superiores a los costes de almacenamiento y seguro del dinero en efectivo. Sin embargo, si en algún momento el uso de efectivo se redujera drásticamente, el BCE podría utilizar los tipos negativos sobre los euros digitales para permitir tipos de interés significativamente negativos. Desde el punto de vista del BCE, esta opción es atractiva porque, ante el descenso del tipo de interés real de equilibrio (tipo de interés natural), podría necesitar un tipo de interés nominal más negativo para impulsar la economía en una recesión. Muchos economistas anglosajones consideran esto como una gran ventaja del dinero digital del banco central", Jörg Krämer.

-Mantener la primacía del euro. Por otro lado, esta innovación del BCE busca mantener la primacía del euro como forma de pago ante la irrupción de nuevos tipos de 'dinero' y métodos de pago que están restando cada vez más peso a los pagos en efectivo, que a la postre son los únicos pagos realizados con dinero puro creado por el banco central. "Un euro digital garantizaría que, incluso en una situación en la que haya una rápida digitalización en el mundo de los pagos, el dinero soberano siga siendo el núcleo del sistema de pagos europeo. Esto contribuiría a la inclusión financiera. También nos protegería del riesgo de que un medio de pago digital público o privado emitido y controlado desde fuera de la zona del euro pudiera desplazar en gran medida a los medios de pago nacionales existentes", sostiene la nota del BCE.

-Aportar simplicidad a los pagos digitales. El BCE asegura que el euro digital se diseñará para ser fácil de entender, fácil de usar y fácil de transferir. Independientemente de sus

características o la tecnología en la que se base (esto es importante), las personas de todos los estratos de la sociedad deberían poder utilizarlo en su vida diaria. Como señala Krämer, "digital no quiere decir que use una tecnología específica como blockchain (que se suele usar con las criptodivisas como bitcoin). Los bancos llevan usando el dinero del banco central durante mucho tiempo en la medida que pueden transferir saldos de un lado a otro con sus cuentas del banco central de forma electrónica. La innovación clave del euro digital es que los ciudadanos y las empresas también podrán hacerlo en el futuro".

-Aumentar la privacidad en los pagos digitales. Este objetivo se lograría gracias a la participación del banco central, que a diferencia de los proveedores privados de servicios de pago, no tiene intereses comerciales relacionados con los datos del consumidor, o al menos eso es lo que dice el BCE.

No obstante, este proyecto aún se encuentra en ciernes y quedan muchas preguntas por responder. ¿Cómo se accederá a este euro digital? ¿Se les permitiera a los ciudadanos abrir directamente una cuenta digital en el BCE? ¿Se aplicaría a esta cuenta bancaria el tipo de facilidad de depósito negativo del -0,5%? ¿Supondrá una amenaza para el papel intermediador de la banca tradicional?

En resumen y a falta de responder todas esas preguntas, el euro digital seguiría siendo un euro, solo que en forma digital. Es el sustituto perfecto del dinero en efectivo, pero el BCE asegura que no es el objetivo de este proyecto: ofrecer una alternativa a las monedas y billetes, dar mayor seguridad, aumentar la simplicidad de los pagos digitales y competir en igualdad de condiciones con los nuevos activos digitales son los objetivos 'oficiales' del euro digital.

Volver al inicio



6. FMI dice que persistencia de la pandemia nubla recuperación en Latinoamérica

EFE

El FMI subrayó el "desplome histórico" de la actividad económica y el empleo en América Latina y el Caribe, principalmente por el efecto desproporcionado de los confinamientos en los sectores de contacto intensivo.

La persistencia de la intensidad de la pandemia del coronavirus en Latinoamérica "nubla" la recuperación en la región, pese a que la actividad económica está repuntando, advirtió este jueves el Fondo Monetario Internacional (FMI).

"Los riesgos para las perspectivas continúan sesgados a la baja y la incertidumbre en torno a la evolución de la pandemia es una de las principales fuentes de riesgo. Las prioridades fundamentales en materia de políticas son frenar la propagación del virus y hacer frente a la crisis sanitaria", explicó Alejandro Werner, director del Departamento del Hemisferio Occidental, al presentar el informe regional en rueda de prensa.

Werner hizo esta valoración después de que el fondo mejorase sus perspectivas para América Latina y el Caribe al pronosticar un desplome de la economía de la región del 8,1 % este año por el impacto del coronavirus, 1,3 puntos menos que en sus cálculos de junio.

Para 2021, la institución empeoró ligeramente sus anteriores previsiones al situar el crecimiento en la región en el 3,6 %, frente al 3,7 % que pronosticó en junio.

"Tras una profunda contracción en abril, la actividad empezó a recuperarse en mayo, a medida que los confinamientos fueron levantándose gradualmente, que los consumidores y las empresas adaptaron prácticas de distanciamiento social, que algunos países introdujeron importantes políticas de apoyo, y que la actividad mundial fue fortaleciéndose", analizó Werner.

En el informe regional, llamado "La persistencia de la pandemia nubla la recuperación", los expertos del FMI explicaron que en los países en los que "los confinamientos aún son un obstáculo para la actividad" las políticas deben centrarse en garantizar que las empresas dispongan de suficiente liquidez y en proteger el empleo y los ingresos, mientras se trazan planes de consolidación fiscal a mediano plazo para salvaguardar la sostenibilidad de la deuda.

Por otro lado, en las naciones que están relajando las medidas de confinamiento los esfuerzos han de concentrarse en apoyar la recuperación, por ejemplo, mediante reformas estructurales.

El Fondo subrayó el "desplome histórico" de la actividad económica y el empleo en América Latina y el Caribe, principalmente por el efecto desproporcionado de los confinamientos en los sectores de contacto intensivo, junto con la disminución de la demanda en estos sectores por el temor a los riesgos para la salud.

"Una vez que la pandemia esté bajo control, y que la recuperación esté bien encaminada, la política fiscal deberá enfocarse en reponer los márgenes de maniobra. La política monetaria debe seguir siendo acomodaticia mientras la inflación permanezca dentro del rango fijado como meta y las expectativas inflacionarias estén bien ancladas", recomendaron.

[Volver al inicio](#)

7. Fitch advierte deterioro de banca mexicana y contracción del 7.7 % en seguros

EFE

La agencia pronosticó que las tasas de morosidad de los bancos alcanzarán su punto máximo en la segunda mitad de 2020 y en 2021.

La agencia Fitch Ratings advirtió esta semana sobre el "deterioro" del entorno operativo de la banca mexicana y una posible contracción de entre el 5,2 % y el 7,7 % del sector de seguros por la crisis de la covid-19.

Tras analizar los registros regulatorios de 51 bancos mexicanos, Fitch encontró que el 67 % de aquellos con calificaciones internacionales tienen perspectiva negativa,

mientras que el 33 % de estas entidades calificadas en escala nacional tienen perspectiva u observación negativa.

"Las perspectivas y observaciones están impulsadas principalmente por el deterioro del entorno operativo y la crisis del coronavirus. Fitch espera que la calidad de activos y utilidades se deterioren en el segundo semestre de 2020 y el año 2021", comentó la agencia en un reporte.

La calificadora argumentó que la "respuesta fiscal limitada" del Gobierno de México para apoyar a consumidores y a empresas ante la crisis del nuevo coronavirus "seguirá afectando la capacidad de pago de los acreditados".

Además de casi 855.000 contagios y más de 86.000 muertos, la crisis de la covid-19 ha dejado una contracción anual histórica del 18,7 % del PIB en el segundo trimestre y la desaparición de casi 1 millón de empleos formales.

Aun así, el paquete económico de México para aligerar la crisis equivale a sólo 1,1 % del PIB, por debajo del promedio regional de 3,2 %, según la Comisión Económica para América Latina y el Caribe (Cepal).

"Las calificaciones de los bancos podrían verse presionadas en el corto o mediano plazo, a medida que se materialice el impacto de la pandemia en la calidad de activos y rentabilidad", señaló el informe de Fitch.

México afronta mayor riesgo a los desastres por el reciente recorte de fondos

La agencia pronosticó que las tasas de morosidad de los bancos alcanzarán su punto máximo en la segunda mitad de 2020 y en 2021.

Asimismo, reportó que el crédito al consumo disminuyó un 3,2 % durante los últimos seis meses.

También citó que de cerca de 1,8 millones de empresas, el 47 % del total, esperan una disminución de ingresos en los próximos seis meses, mientras que se han perdido 12 millones de puestos de trabajo formales e informales, con base en el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (Inegi).

En otro reporte, Fitch pronosticó una contracción en términos reales del sector de seguros y fianzas de hasta un 7,7 % para el cierre de 2020 ante las presiones que ha creado la pandemia.

México teme un repunte de covid-19 tras ralentización de disminución de casos

"Fitch Ratings espera que la presión en el perfil financiero de las aseguradoras y afianzadoras mexicanas persista", comentó la directora asociada, Eugenia Martínez, al precisar

que la "presión adicional provendría de desviaciones en resultados por inversiones y de siniestralidad más allá de lo esperado".

[Volver al inicio](#)

8. El BID proyecta ampliar su capital hasta en \$20,000 millones

EFE

"Esta semana hemos presentado la nota de concepto a la Junta Directiva para un aumento de capital. Todos entendemos y sabemos las grandes necesidades que existen en la región para el financiamiento", afirmó el funcionario en una entrevista con Efe.

El Banco Interamericano de Desarrollo (BID) proyecta ampliar su capital disponible para préstamos de 12.000 a 20.000 millones de dólares para hacer frente a la necesidad de recursos en América Latina y el Caribe, estimada en 25.000 millones de dólares anuales, dijo su presidente, Mauricio Claver-Carone.

"Esta semana hemos presentado la nota de concepto a la Junta Directiva para un aumento de capital. Todos entendemos y sabemos las grandes necesidades que existen en la región para el financiamiento", afirmó el funcionario en una entrevista con Efe.

Claver-Carone indicó que han calculado en alrededor de 25.000 millones de dólares al año la necesidad de financiamiento en la región.

El estadounidense, quien el pasado 1 de octubre asumió las riendas de esa institución, detalló que el monto de préstamos concedidos por el BID asciende en la actualidad a unos 12.000 millones de dólares.

"Pensamos que debemos estar como en los 20.000 millones para poder verdaderamente cumplir con las necesidades de la región", agregó.

Sin embargo, aclaró que la decisión sobre una capitalización será producto de una negociación en el seno de la Junta Directiva del organismo y de lo que acuerden sus gobernadores en la asamblea de marzo próximo en la ciudad colombiana de Barranquilla. En todo caso, defendió que el BID "es el socio prioritario de la región".

"No hay ningún otro prestamista soberano a quien la región prefiera que el BID, pero para poder atender esa necesidad de financiamiento obviamente tenemos que ser financieramente relevantes y tener el capital para poder proveerlo, particularmente cuando otros prestamistas soberanos también han bajado bastante agresivamente (el monto destinado a los préstamos) en la región", sentenció.

El nuevo presidente del BID, el primer estadounidense en los 61 años de historia de la entidad apuntó, por ejemplo, que el China el Development Bank y el Exim Bank of China solamente prestaron 1.000 millones de dólares a la región en 2019 frente a los 35.000 millones que desembolsaron en el 2010.

"Nosotros el BID, como el banco de Latinoamérica, como el banco donde la mayoría de los accionistas son latinoamericanos, queremos ser los que llenamos ese vacío y no la China ni ningún otro prestamista soberano", puntualizó.

[Volver al inicio](#)

9. El salvavidas de la economía de Argentina tendría barras y estrellas... y la apuesta es por Joe Biden

Yahoo.com

Desde las autoridades políticas hasta el empresariado agropecuario e industrial consideran que un buen diálogo con el gobierno norteamericano ayudará a una negociación exitosa con el Fondo Monetario Internacional, organismo al que el país latinoamericano le debe 44,000 millones de dólares.

Argentina mira las elecciones presidenciales de los Estados Unidos con la esperanza de que su resultado pueda derivar en una mejora del frágil presente económico que atraviesa, profundizado por la pandemia de coronavirus.

Desde las autoridades políticas hasta el empresariado agropecuario e industrial consideran que un buen diálogo con el gobierno norteamericano ayudará a una negociación exitosa con el Fondo Monetario Internacional, organismo al que el país latinoamericano le debe 44,000 millones de dólares.

"El presidente argentino Alberto Fernández claramente apuesta a un triunfo del candidato demócrata Joe Biden el 3

de noviembre. El embajador argentino, Jorge Arguello, tiene vínculos más aceitados con el establishment de ese partido. Su triunfo implicaría una política de distensión", señala el especialista Leandro Morgenfeld, investigador de las relaciones bilaterales entre EE. UU. y Argentina a lo largo de la historia.

"El canciller Felipe Solá tiene una posición conciliadora y responde a la necesidad de tener un buen vínculo con el gobierno norteamericano por la negociación con el FMI. Se vienen varios meses de discusión y la opinión de la Secretaría del Tesoro del gobierno norteamericano es definitiva", concluye. El ministro de Economía, Martín Guzmán, indicó que busca arribar a un acuerdo antes de marzo próximo con el organismo internacional de crédito.

Es que Argentina atraviesa una crisis económica prolongada, con varios años sin crecimiento y una recesión, acentuada por la pandemia de coronavirus, que se suma a 15 años consecutivos con inflación de dos dígitos y 5 de devaluación constante del peso, su moneda nacional. En ese marco, el dólar se ha convertido en uno de los bienes más preciados por empresarios y ciudadanos de a pie.

Las reservas internacionales del Banco Central vienen en franca caída y, en los últimos años, sólo crecieron a razón del endeudamiento externo. El FMI fue fundamental en la recta final del gobierno del expresidente Mauricio Macri, con el desembolso de 44,000 millones de dólares -el préstamo más grande otorgado en la historia del organismo financiero- que se tornaron impagables para la administración Fernández.

De ahí surge la creencia de que el gobierno norteamericano pueda influir sobre el Fondo, presunción ratificada por el representante de los Estados Unidos, Mauricio Claver Carone. Él dijo en una videoconferencia con el Consejo Chileno para las Relaciones Internacionales (CCRI) que "Trump utilizó en secreto todo su poder global para que el FMI saltara todos sus límites financieros y concediera a la Argentina un crédito histórico."

"Argentina está dispuesta a trabajar con los gobiernos independientemente de su color político. Y para eso, tenemos que buscar diálogo y consenso independientemente del sector que gobierne", agrega el jefe de Gabinete del Gobierno de Alberto Fernández, Santiago Cafiero sobre la próxima administración norteamericana.

Si bien no han existido grandes conflictos con la administración del actual presidente norteamericano y candidato a la reelección, Donald Trump, desde la asunción de Fernández en diciembre de 2019 se han acumulado tensiones entre ambos gobiernos. El último y más notorio fue

el rechazo a la postulación del mismísimo Carone como presidente del Banco Interamericano de Desarrollo.

La relación comercial con EEUU, en tanto, es deficitaria para Argentina en 2471 millones de dólares, según los datos de todo 2019 relevados por el centro de economía internacional de Cancillería.

“Un acuerdo con el FMI podría generar un shock de confianza. Si viene acompañado de un programa y con dinero fresco se podrían mejorar las reservas para aminorar las presiones sobre el tipo de cambio”, indica el economista especializado en mercados financieros, Javier Marcus.

En esa línea se manifiesta el presidente de la Sociedad Rural Argentina, Daniel Pellegrina: “Hay un interés muy importante para la Argentina y es la injerencia que tiene Estados Unidos en los organismos internacionales de crédito financiero. El apoyo del gobierno norteamericano en el FMI es importante porque tenemos mucho que resolver allí.”

El director ejecutivo de la Unión Industrial Argentina, Diego Coatz, coincide: “Hoy lo más necesario es cerrar el capítulo financiero, ese es el gran punto en las urgencias que tiene el país”.

Sin embargo, el optimismo parece ser exagerado respecto a la influencia de un eventual gobierno demócrata sobre el FMI. “No me parece que vaya a ser muy favorable la negociación gane Trump o Biden”, indica la doctora en economista especializada en la historia entre Argentina y el Fondo Monetario, Noemí Brenta. “Tanto los gobiernos demócratas como los republicanos han significado lo mismo para la Argentina en el organismo”, sentencia.

En ese delicado estado económico, el país enfrenta la pandemia de coronavirus y las consecuencias de las medidas de aislamiento y distanciamiento social. Con altos índices de pobreza heredados, el Presidente argentino dispuso varias medidas de emergencia que insumen, hasta ahora, gastos extra por más de 450 mil millones de pesos.

“Todos estos instrumentos que diseñamos tienen por objetivo reducir el impacto en el nivel de ingresos de la ciudadanía, ya sea para quienes están en la economía informal como quienes tienen un trabajo registrado, para esto último se buscó sostener el empleo”, explica Cafiero.

Remesas, el reflejo de un cambio en la relación con EEUU

La escasez de dólares existentes derivó en la aplicación de amplias restricciones al acceso de la divisa para el ahorro de los ciudadanos, disparando las cotizaciones paralelas (financieras e ilegales) lo que genera complicaciones en el funcionamiento de la economía local. Como consecuencia, el

país dejó de ser una nación emisora de remesas hacia el exterior para convertirse en receptor de dólares desde el extranjero.

“Durante años Argentina, junto con Chile y Costa Rica, fueron los países de la región donde se enviaban más divisas de las que se recibían. Esta situación, se daba debido a que los inmigrantes de los países limítrofes, principalmente de Paraguay, Bolivia y Perú enviaban sumas mensuales a sus familiares tras las fronteras. Argentina recibía fondos provenientes principalmente de los Estados Unidos y España”, desarrolla Alex Torriglia CEO de Xcoop, una plataforma remesadora.

Según el Banco Mundial, en 2017 Argentina enviaba 3961 millones de dólares al año, siendo los principales destinos España (US\$ 847 MM), Paraguay (US\$ 594 MM), Bolivia (US\$ 694 MM) y Perú (US\$ 460 MM). Por su parte, recibía 688 millones de dólares donde los principales países de origen de remesas hacia el país eran España (US\$ 189 MM) y EE.UU. (US\$ 135 MM). Pero eso cambió.

“Actualmente Estados Unidos es el corredor de remesas entrantes número 1 hacia Argentina. Le siguen España y Chile, pero con una diferencia importante. Este incremento de envíos desde USA se viene sosteniendo desde hace unos meses y en septiembre se incrementó la entrada de remesas de USA en un 60% versus el mismo mes del año pasado. Es porque más argentinos en USA eligen enviar el dinero de ayuda a sus familiares en el país”, explica el CEO de Western Union, Maximiliano Babino.

“La balanza entre remesas entrantes y salientes del país desde 2019 a esta parte se fue revirtiendo- amplía Babino- Es decir hasta el 2019 éramos un país que enviaba al exterior, la tendencia se acentuó en los últimos meses. Es más el dinero que ingresa al país vía remesas que el que se envía”.

“Esto habla de la necesidad del ciudadano argentino de contar con esa ayuda de sus familiares del exterior”, señala.

En ese sentido, en las calles de Buenos Aires se cree que un triunfo de Biden podría incidir positivamente en la vida cotidiana. “Claramente Biden le conviene a la Argentina. Al país con Trump no le fue ni mal ni bien, Macri era un aliado, pero no nos abrieron las exportaciones.”, opina Marcelo, farmacéutico.

“No creo que ayude la reelección de Trump, lo digo por la experiencia histórica de cómo sucedieron las cosas”, indica Yasmin, empleada de una multinacional norteamericana.

En tanto Óscar, camarero, es más pesimista: “Argentina está hundida en todos los sectores, no creo que tengamos ayuda

porque no tenemos plata para pagar. Lo que nos prestaron no lo pudimos devolver".

[Volver al inicio](#)

10. Índices, monedas y futuros

Wall Street Journal Market Data

	LAST	CHG	%CHG
DJIA	28375.91	165.09	0.59
S&P 500	3453.23	17.67	0.51
Nasdaq Composite	11506.60	21.91	0.19
Japan: Nikkei 225	23474.27	-165.19	-0.70
UK: FTSE 100	5785.65	9.15	0.16
Crude Oil Futures	40.65	0.62	1.55
Gold Futures	1906.60	-22.90	-1.19
Yen	104.88	0.29	0.28
Euro	1.1820	-0.0041	-0.35



[Volver al inicio](#)