



Superintendencia de Bancos
Guatemala, C. A.



REPORTE DIARIO DE NOTICIAS

Departamento de Análisis Macroprudencial y Estándares de Supervisión

TITULARES

Centroamérica

1. ¿Ha aumentado el envío de remesas a El Salvador?

A pesar de que hasta mayo de este año el país ha recibido más dinero por remesas que en 2017, la tasa de crecimiento de 2018 (8.9 %) es menor a la de 2017 (10.9 %).

2. El multimillonario negocio detrás de la detención de inmigrantes en los Estados Unidos

65% de los centros de detención de inmigrantes está en manos de empresas privadas. La prosperidad de su negocio depende de que haya personas que pierdan su libertad.

Estados Unidos

3. El Tribunal Supremo de EEUU avala el veto migratorio de Trump a cinco países musulmanes

Por cinco votos a cuatro los magistrados del Supremo han zanjado la batalla judicial que se venía librando desde el año pasado contra el veto migratorio aprobado por Trump.

4. El asesor de Trump, Peter Navarro, intenta calmar al mercado sobre las restricciones de inversión de compañías chinas en EEUU

El secretario del Tesoro de Estados Unidos, Steven Mnuchin, dijo anteriormente que las limitaciones a la inversión que prepara el departamento no serán específicas para China.

5. Confianza del consumidor de EEUU cae en junio; alza de precios de casas se frena

El grupo privado Conference Board dijo el martes que su índice de confianza del consumidor cayó este mes a 126,4 desde una lectura revisada al alza de 128,8 en mayo.

Europa

6. La crisis migratoria pone en jaque la unidad de la UE: las soluciones que dividen al bloque

Los Veintiocho se reúnen este jueves y este viernes en Bruselas. Una cumbre de urgencia para poner solución a la inmigración.

7. La banca española busca profesionales cada vez más técnicos y digitales

«Hay un cambio de paradigma en el perfil que se está buscando. Antes eran muy financieros y ahora se buscan más técnicos», explica un portavoz de uno de los principales bancos.

8. La UE estudiará represalias si Trump toca los automóviles europeos

Trump lleva meses amenazando explícitamente con imponer un arancel a los automóviles europeos que se comercialicen en EEUU.

Mundo

9. Tensiones comerciales generan "momento frustrante": Lagarde del FMI

El FMI advirtió previamente este mes que las políticas proteccionistas del presidente estadounidense, Donald Trump, implican una amenaza para el sistema global de comercio.

10. Índices, monedas y futuros



1. ¿Ha aumentado el envío de remesas a El Salvador?

EFE

A pesar de que hasta mayo de este año el país ha recibido más dinero por remesas que en 2017, la tasa de crecimiento de 2018 (8.9 %) es menor a la de 2017 (10.9 %).

El Salvador recibió \$2,227.6 millones en remesas familiares a mayo de 2018. Esto significa que registró un crecimiento de 8.9 % en relación con lo recibido en el mismo período del año pasado, cuando los compatriotas enviaron \$182.9 millones menos, apuntan datos del último informe del Banco Central de Reserva (BCR) sobre este rubro.

El Banco Central también detalló que solo en mayo el país recibió \$493.7 millones, con un crecimiento interanual de 7.1 %. “Durante este período ingresaron remesas procedentes de 137 países: de Estados Unidos se recibieron \$2,079.8 millones, equivalentes al 93.4 % de las remesas totales, incluyendo efectivo y recargas, seguido por la Unión Europea con \$20.4 millones (0.9 %) y Canadá con \$19.4 millones (0.9 %)”, agrega el informe.

A pesar de que hasta mayo de este año el país ha recibido más dinero por remesas que en 2017, la tasa de crecimiento de 2018 (8.9 %) es menor a la de 2017 (10.9 %); es decir, empieza a notarse una leve disminución en el crecimiento de remesas, que difiere con lo que había previsto el presidente del BCR, Óscar Cabrera, a inicios de este año.

Cabrera dijo en enero pasado que los primeros estudios elaborados por el BCR indican que los envíos de las remesas familiares que son recibidas en El Salvador comenzarán a presentar una desaceleración a partir de 2019.

El funcionario sostuvo que la previsión para las remesas en 2018 es de un crecimiento de 3.8 %. “Para 2019, la proyección es de un crecimiento de 0.9 %; en 2020 y 2022 el impacto que vemos es que las remesas van a crecer 0.2 %

y 0.7 %, respectivamente”, comentó Cabrera a inicios de este año.

Por otro lado, el director ejecutivo de la Cámara de Comercio e Industria de El Salvador (CAMARASAL), Federico Hernández, cree que aún no ha habido una disminución dramática en el envío de remesas a El Salvador. “Eso no significa que en 2019 no haya un repunte en el envío de remesas, esto por la incertidumbre que se pueda generar con el tema migratorio en Estados Unidos”, agregó.

El economista Luis Membreño asegura que el dinero que están enviando lo están ahorrando previendo que van a regresar al país por la cancelación del Estatus de Protección Temporal (TPS, por sus siglas en inglés), y eso ha generado que los depósitos bancarios estén subiendo el doble que los préstamos.

Por su parte, el economista e investigador de la Fundación Nacional para el Desarrollo (FUNDE) Rommel Rodríguez cree que el aumento de las remesas no se debe directamente al temor a la cancelación del TPS.

“En ese caso sí tengo una diferencia de opinión, porque la economía estadounidense está pasando por un buen momento. Creo que si los salvadoreños están enviando más dinero por temor a ser deportados, la tasa de crecimiento en las remesas sería mayor”, agregó Rodríguez.

El investigador de FUNDE señala que por el momento no ve un riesgo considerable para la economía salvadoreña con esta reducción de la tasa de crecimiento de las remesas. Cree que las políticas migratorias en Estados Unidos podrían afectar el flujo de remesas, pero no de una manera abrupta.

“Los bancos pagaron el 41.6 % de las remesas familiares, equivalente a \$926.5 millones y 3.2 millones de operaciones; las federaciones y otras empresas pagadoras, el 54.5 %, equivalente a \$1,215.2 millones y 4.8 millones de operaciones; mientras que el resto (3.9 %) corresponde a recargas y a las remesas que fueron trasladadas en efectivo por familiares, amigos o encomenderos”, según el BCR.

“Las remesas son un flujo importante de recursos para tener liquidez monetaria y para evitar tener mayores niveles de pobreza. Nuestra macroeconomía depende mucho de las remesas porque actualmente representan el 20 % de nuestro Producto Interno Bruto (PIB). Una gran parte de las personas que reciben estas remesas viven en las zonas rurales y utilizan este dinero para el consumo”, comentó Rodríguez.

Del total de las personas que reciben remesas, el 94.8 % las destina a consumo (alimentación y vestuario), el 47.5 % al

pago de servicios (agua, luz, internet, etcétera) y el 27.5 % a gastos de consultas médicas. Otros usos son para la compra de medicamentos con el 21.5 %, pago de cuotas de préstamos para vivienda, educación y alquiler de vivienda con 43.9 %, según datos de la Encuesta Nacional de Migración y Remesas 2017, elaborada por el Ministerio de Relaciones Exteriores, la Dirección General de Estadística y Censos (DIGESTYC) y el BCR.

“Cada hogar receptor recibe más de \$3,000 en remesas anualmente. La mayor parte de ese ingreso extra lo destina al consumo de bienes y servicios, con lo que se consigue mejorar las condiciones de vida de los miembros del hogar”, según la DIGESTYC.

Volver al inicio

2. El multimillonario negocio detrás de la detención de inmigrantes en los Estados Unidos

BBC News

65% de los centros de detención de inmigrantes está en manos de empresas privadas. La prosperidad de su negocio depende de que haya personas que pierdan su libertad.

Mientras la opinión pública de Estados Unidos reaccionaba con indignación ante la separación de miles de niños de sus padres inmigrantes que cruzaban ilegalmente la frontera sur del país, ellos veían mayores oportunidades.

Las organizaciones que gestionan los centros de detención de inmigrantes en Estados Unidos viven un boom.

Solamente en 2017, el Servicio de Inmigración y Control de Aduanas de Estados Unidos (ICE, por sus siglas en inglés) destinó casi US\$3.000 millones para costear el sistema de detención de extranjeros, que se ocupa de los casos están pendientes de resolver por los tribunales o cuya deportación ya ha sido acordada.

Una parte mayoritaria de estos lugares pertenecen o son administrados por compañías privadas.

"En torno a 65% de las camas de las que dispone el gobierno federal para albergar a inmigrantes están en manos de empresas privadas. Y esa cifra está creciendo con la actual crisis migratoria", comenta Bianca Tylek, directora del Corrections Accountability Project (Proyecto de

Transparencia de Centros de Detención), con sede en Nueva York.

"En febrero de 2017, un alto funcionario del Departamento de Seguridad Nacional (DHS, por sus siglas en inglés) anunció que estaban aumentando el número de camas disponibles para ICE de 3.500 a 20.000, un incremento de 500%", agregó la experta en una conversación con BBC Mundo.

Paradójicamente, con la reciente decisión de Trump de poner fin a la separación de los menores de sus padres, el volumen de negocio de estas compañías podría crecer en lugar de disminuir.

Auge

Pero ¿qué significa para este tipo de empresas el aumento de los cruces en la frontera suroeste en términos de una mayor ocupación en sus centros de detención y en el incremento de la probabilidad de obtener nuevos contratos con ICE?

Esa pregunta se la hicieron en abril pasado a un ejecutivo de Geo Group, una de las principales compañías de este sector, durante una presentación telefónica con los inversores que fue divulgada en su página web y reproducida por la emisora de radio NPR.

"Ha habido un incremento constante en los cruces fronterizos ilegales que creo que es similar al aumento sostenido en el número de personas en nuestros centros (de detención de inmigrantes) con ICE y esperamos que eso siga incrementando nuestra tasa de ocupación y ofrezca oportunidades para nuevos contratos de centros ", respondió el ejecutivo.

Geo Group es una empresa que presta servicios a los gobiernos en la gestión de cárceles y centros correccionales en varios países del mundo.

"Los centros de detención de inmigrantes son una pieza central del modelo de negocio de las empresas que se dedican a administrar cárceles privadas como CoreCivic y Geo Group", explica Tylek.

Indica que CoreCivic reportó que en 2017 un 25% de sus ingresos procedieron de contratos con ICE que sumaron US\$444,1 millones. Mientras que en el caso de Geo Group, los contratos con ICE representaron 19% de sus ingresos para un total de US\$429 millones.

La experta señala que estas dos empresas son las principales de un mercado en el que participan una docena de competidores en Estados Unidos.

Entre septiembre de 2016 y enero de 2017, el valor de sus acciones en bolsa creció de forma notable en anticipación a la llegada de Donald Trump a la Casa Blanca, cuyo discurso de mano dura contra la inmigración parecía dibujarles un panorama favorable para su negocio.

Sus esperanzas no se vieron defraudadas.

Geo Group firmó en enero de 2017 un acuerdo con ICE para gestionar un centro de procesamiento de inmigrantes con 780 camas en Georgia y, dos meses más tarde, anunció un nuevo contrato a 10 años para un centro de detención en Texas con capacidad para 1.000 personas.

"De hecho, en sus reportes anuales ellos señalan la reforma migratoria como un riesgo para su negocio, al igual que la legalización de la marihuana e, incluso, que la disminución de la tasa de delitos", agrega.

La experta destaca que Geo Group señaló en un informe a sus inversionistas en junio de 2017 que estaba a la espera de una orden ejecutiva que pusiera fin a la llamada política de detención y liberación (catch and release) que aplicaban los gobiernos anteriores a Trump, en la cual los inmigrantes eran procesados y dejados en libertad mientras esperaban a ser juzgados.

Esto se materializó recientemente con la política de tolerancia cero ante la inmigración ilegal que anunció en abril el fiscal general, Jeff Sessions, y la cual es en parte causante de la actual crisis fronteriza.

Negocios asociados

La detención de inmigrantes no solo es una fuente de ingresos para las compañías que administran los centros que les dan alojamiento.

"Existe una red completa de negocios privados que está sacando ganancias de la crisis migratoria. En el sector del transporte, por ejemplo, están las compañías que trasladan a los inmigrantes desde la frontera hasta los centros de detención. En algunos casos, las empresas de transporte son propiedad de las mismas compañías dueñas de los centros de detención. Eso ocurre con Geo Group y CoreCivic, por ejemplo", indica Tylek.

También hay importantes aerolíneas como American Airlines, Delta, Southwest, Frontier, Alaska Airlines y United que alquilan sus aviones para el traslado de los inmigrantes pero que esta semana se desmarcaron de la política oficial y anunciaron su negativa a transportar a niños inmigrantes que hayan sido separados de sus familias.

También hay otros negocios asociados como los proveedores de alimentación o de servicios de telefonía para las personas detenidas, entre otros. Todo suma.

Niños aparte

Las empresas como Geo Group o CoreCivic no se hacen cargo del alojamiento y la atención a niños inmigrantes, cuya custodia no está asignada a ICE sino al Departamento de Salud y Servicios Sociales (HHS, por sus siglas en inglés) que en el año fiscal 2017 destinó unos US\$958 millones, para el mantenimiento de los centros de acogida de menores.

Esta tarea está asignada principalmente a organizaciones no gubernamentales que gestionan unas instalaciones distintas a los centros de detención y que se parecen más a un colegio internado que a una prisión pues deben disponer de aulas de clase, servicios de salud física y mental, espacios de recreo y servicios de reunificación familiar.

Administrativamente estos lugares de acogida dependen de la Oficina de Reasentamiento de Refugiados (ORR) que es la responsable de atender a los inmigrantes menores de edad que entran a Estados Unidos sin la compañía de un adulto y que, durante las últimas semanas, también recibieron a los 2.300 niños que fueron separados de sus familias.

Según cifras ofrecidas por Steve Wagner, vicesecretario de la Administración para Niños y Familias (una dependencia del HHS), la ORR está dando alojamiento en la actualidad a unos 12.000 niños, incluyendo aquellos que fueron separados de sus padres.

Las instituciones que acogen a los menores son organizaciones sin fines de lucro, con frecuencia de tipo religioso, que hasta hace poco solían ser vistas con buenos por hacerse cargo de lo que muchos consideran como una labor social.

En medio de esta crisis, sin embargo, no han escapado a la polémica.

Las miradas críticas se han centrado en Southwest Key, una ONG con sede en Texas que en los últimos años se ha convertido en una de las principales instituciones de acogida de menores de Estados Unidos.

Entre 2010 y 2018, esta organización pasó de tener 10 albergues con capacidad para 500 menores a disponer de 26 centros en los que puede recibir hasta 5.000 niños.

Probablemente, el más llamativo de estos sea Casa Padre, construido en las instalaciones de lo que antes era un

hipermercado de Walmart y que cuenta con unas 1.500 camas.

Los cuestionamientos, no obstante, no han surgido por el tamaño de sus centros sino de sus negocios con el gobierno.

En 2018, Southwest Key recibirá US\$458.658.830 del HHS, lo que llevará hasta US\$1.500 millones el monto recibido a través de contratos con el gobierno federal en la última década, de acuerdo con los registros del HHS.

"Nuestro crecimiento es una respuesta directa a la llegada de niños a la frontera", explicó su vicepresidenta para servicios a los niños inmigrantes, Alexia Rodríguez, a The New York Times.

Sin embargo, sus críticos han hecho públicas copias de declaraciones de impuesto de la institución en las que se revela que el presidente y fundador de esa organización, Juan Sánchez, recibió en 2017 un salario anual de casi US\$1,5 millones.

Según Daniel Borochoff, presidente de CharityWatch, ese sueldo coloca a Sánchez como el quinto director mejor pagado de una institución sin fines de lucro en Estados Unidos.

"El jefe de la Cruz Roja de Estados Unidos recibe un salario de US\$600.000. Y es una ONG que maneja miles de millones de dólares. Ellos controlan la mitad del suministro de sangre y son un proveedor líder en situación de desastres. El presupuesto de esta ONG (Southwest Key) es como un décimo del de la Cruz Roja", dijo Borochoff a la cadena CNN.

BBC Mundo solicitó una entrevista con un portavoz de Southwest Key pero no obtuvo respuesta.

La crisis migratoria de este año también ha llevado al otorgamiento de algunos contratos de emergencia para albergar menores.

Eso, por ejemplo, ocurrió con la reactivación de un centro de acogida en Homestead (sur de Florida), administrado por la empresa Comprehensive Health Services (servicios de salud exhaustivos, en español), que en febrero recibió un contrato para albergar hasta 500 menores inmigrantes que a inicios de mayo fue ampliado para alcanzar hasta 1.000 niños.

Según la agencia Bloomberg, esta empresa recibirá por esta labor hasta US\$31 millones.

Nuevas oportunidades

Pero el negocio de dar alojamiento a los inmigrantes detenidos aún puede crecer más en los próximos meses.

Tras revocar la medida de separación de menores, la prensa estadounidense ha informado que el gobierno quiere que las familias permanezcan juntas pero bajo un régimen de detención que aparentemente se extendería de forma indefinida hasta que los padres hayan sido procesados penalmente.

Esa idea es de difícil aplicación y se prevé que podrá ser impugnada ante la justicia. Sin embargo, en caso de que pueda ejecutarse podría traducirse en un incremento tanto del número de detenidos como del tiempo de alojamiento.

"No está claro cómo el gobierno piensa aplicar esto porque existe una sentencia judicial que establece que los menores inmigrantes no pueden permanecer más de 20 días detenidos", señala a BBC Mundo Liz Willis, cofundadora del Asylum Seeker Advocacy Project (Proyecto de Defensa del Solicitante de Asilo, en español) una iniciativa que busca evitar las deportaciones indebidas dando apoyo legal a las familias que buscan refugio.

Willis agrega que en la actualidad solamente hay un centro en Estados Unidos en el que se puede detener a los padres con los menores y otros dos centros que solo pueden albergar a las madres con sus hijos.

"No tienen un espacio en el que puedan albergar a las familias completas", indica.

Así, de prosperar esta iniciativa se abriría la oportunidad para crear y cobrar por nuevos centros para alojar a las familias detenidas.

Volver al inicio



Estados Unidos

3. El Tribunal Supremo de EEUU avala el veto migratorio de Trump a cinco países musulmanes

Europa Press

Por cinco votos a cuatro los magistrados del Supremo han zanjado la batalla judicial que se venía librando desde el año pasado contra el veto migratorio aprobado por Trump.

El Tribunal Supremo de Estados Unidos ha avalado el decreto del presidente del país, Donald Trump, que limita las llegadas de personas procedentes de países de mayoría musulmana, en una de las mayores victorias judiciales logradas por la actual Administración federal.

Por cinco votos a cuatro -la mayoría conservadora ha inclinado la balanza-, los magistrados del Supremo han zanjado la batalla judicial que se venía librando desde el año pasado contra el veto migratorio aprobado por Trump, cuya última versión fue conocida en septiembre de 2017.

Los jueces alegan que los demandantes no han podido demostrar que la prohibición viola las leyes migratorias de Estados Unidos o la Primera Enmienda de la Constitución, que prohíbe al Gobierno federal favorecer a una religión por encima de otras, informan los medios norteamericanos.

La sentencia, por tanto, permite que el veto siga en vigor y abre la puerta a que Trump pueda incorporar a más países. El presidente siempre ha defendido la necesidad de esta tipo de medidas para garantizar la seguridad nacional y combatir el terrorismo, en contra del criterio de las organizaciones defensoras de los Derechos Humanos.

La última orden ejecutiva promulgada por Trump contemplaba límites para las entradas de personas procedentes de Irán, Libia, Siria, Somalia y Yemen. También afecta a Corea del Norte y a personas vinculadas a instituciones de Venezuela, aunque estas dos vertientes no fueron impugnadas en los tribunales.

El presidente del Supremo, John Roberts, ha firmado la opinión de la mayoría de los magistrados y ha apuntado que Trump puede suspender de forma discrecional la entrada de extranjeros en Estados Unidos. "El presidente ejercitó legalmente esta discrecionalidad de acuerdo a las conclusiones (...) de que la entrada de estos extranjeros iría en detrimento del interés nacional", ha escrito.

El propio mandatario ha celebrado en Twitter la decisión del Alto Tribunal: "El Tribunal Supremo mantiene el veto a los viajes de Trump. ¡Wow!".

[Volver al inicio](#)

4. El asesor de Trump, Peter Navarro, intenta calmar al mercado sobre las restricciones de inversión de compañías chinas en EEUU

elEconomista.es

El secretario del Tesoro de Estados Unidos, Steven Mnuchin, dijo anteriormente que las limitaciones a la inversión que prepara el departamento no serán específicas para China.

El asesor económico de Donald Trump, Peter Navarro, ha intentado calmar a los mercados tras las caídas que sufrieron ayer las bolsas de Wall Street. El economista ha negado que la Casa Blanca esté planeando limitaciones en la inversión extranjera. "La reacción del mercado ha sido muy exagerada, el mensaje ha sido malinterpretado, la política comercial de Trump busca proteger las exportaciones estadounidenses y el progreso general de la economía".

El secretario del Tesoro de Estados Unidos, Steven Mnuchin, dijo anteriormente que las limitaciones a la inversión que prepara el departamento no serán específicas para China, sino que se aplicarán "a todos los países que estén intentando robar nuestra tecnología".

El Departamento del Tesoro publicará el viernes sus recomendaciones sobre los límites a la inversión china. Peter Navarro ha aclarado que las restricciones a las inversiones en compañías estadounidenses de tecnología solo se enfocarían en China.

La prensa estadounidense había adelantado que el Departamento del Tesoro de EEUU estaba estudiando la

posibilidad de limitar las inversiones de empresas chinas en el sector tecnológico estadounidense, mientras que el Consejo de Seguridad Nacional y el Departamento de Comercio han abordado la puesta en marcha de una serie de mecanismos para ejercer un mayor control sobre las exportaciones en un intento por impedir que dichas tecnologías sean enviadas a China.

Los índices bursátiles referenciales de Wall Street sufrieron sus peores pérdidas en dos meses el lunes. Las acciones tecnológicas estadounidenses fueron las más golpeadas. Los papeles de la matriz de Google, Alphabet Inc, cedieron un 2,6%, los de Apple perdieron un 2,75% y los de Amazon cayeron un 3%.

Los recientes aranceles estadounidenses a la importación y las represalias de otros países también están comenzando a afectar la producción global y las cadenas de suministro. Algunas tarifas de Estados Unidos a los envíos de acero y aluminio entraron en vigor en abril y gravámenes adicionales comienzan en julio.

Harley-Davidson, la firma dominante en el mercado estadounidense de motocicletas, ha anunciado el lunes que no aprobaría un aumento en sus precios minoristas o mayoristas en la UE y en su lugar se centraría en trasladar parte de la producción de Estados Unidos.

Las acciones de Harley cerraron con un declive de casi un 6% y los analistas recortaron sus pronósticos de ganancias por la preocupación de cuán rápido la compañía podría adaptarse a los aranceles de importación del 25 por ciento que la Unión Europea comenzó a cobrar el 22 de junio.

[Volver al inicio](#)

5. Confianza del consumidor de EEUU cae en junio; alza de precios de casas se frena

Reuters

El grupo privado Conference Board dijo el martes que su índice de confianza del consumidor cayó este mes a 126,4 desde una lectura revisada al alza de 128,8 en mayo.

WASHINGTON (Reuters) - La confianza del consumidor en Estados Unidos bajó en junio, mostrando algo de pesimismo en los hogares sobre las perspectivas de ingresos a corto

plazo, lo que podría anticipar una desaceleración en la actividad económica en lo que queda del año.

El grupo privado Conference Board dijo el martes que su índice de confianza del consumidor cayó este mes a 126,4 desde una lectura revisada al alza de 128,8 en mayo.

“Aunque las expectativas permanecen altas de acuerdo a estándares históricos, la modesta reducción en el optimismo sugiere que los consumidores no prevén que la economía gane mucho impulso en los próximos meses”, comentó la directora de indicadores económicos del Conference Board, Lynn Franco.

El crecimiento económico parece haberse acelerado significativamente a comienzos del segundo trimestre tras un flojo inicio de año. Las estimaciones de expansión para el período abril-junio son de hasta un 4,7 por ciento a tasa anual, tras un crecimiento de un 2,2 por ciento en el primer trimestre.

Economistas dijeron que las crecientes tensiones entre Estados Unidos y sus socios comerciales podrían haber influido en la baja de la confianza. Estados Unidos ha anunciado aranceles a importaciones de algunos de sus principales socios comerciales, como China, México, Canadá y la Unión Europea.

“La confianza del consumidor es menor en junio posiblemente debido a la acalorada retórica sobre comercio este mes, y los consumidores han puesto en pausa sus planes de compras futuras”, comentó el economista jefe de MUFG en Nueva York, Chris Rupkey.

El sondeo mostró que los consumidores son un poco pesimistas sobre sus perspectivas de ingresos. El porcentaje que espera una mejoría en sus ingresos bajó a 18,8 por ciento desde 21,4 por ciento en mayo, mientras que el de los que prevén una reducción subió de 8 a 8,7 por ciento.

Otro dato divulgado el martes mostró que el índice compuesto de S&P CoreLogic Case-Shiller sobre precios de casas en 20 áreas metropolitanas subió un 6,6 por ciento interanual en abril después de hacerlo un 6,7 por ciento en marzo.

Una aguda escasez de viviendas en el mercado y la fuerte demanda hacen que los precios de las casas se mantengan elevados, aunque el impulso se está desacelerando porque las tasas hipotecarias están subiendo.

[Volver al inicio](#)



6. La crisis migratoria pone en jaque la unidad de la UE: las soluciones que dividen al bloque

Europa Press

Los Veintiocho se reúnen este jueves y este viernes en Bruselas. Una cumbre de urgencia para poner solución a la inmigración.

La Unión Europea se encuentra sumergida en una crisis migratoria que ha levantado crispaciones entre algunos Estados miembros y ha puesto en jaque al Gobierno de Angela Merkel. Los Veintiocho se reúnen este jueves y este viernes en Bruselas en una cumbre para poner solución a este problema. La medida estrella es la creación de centros de migrantes, la parte discrepante es el cómo y el dónde.

Aunque los países miembros tienen algunas diferencias a la hora, sobre todo, de elegir el lugar donde situar estas plataformas, el objetivo último es prácticamente el mismo para todos: campamentos para reordenar los flujos migratorios, haciendo un reparto equilibrado, y poder diferenciar entre refugiados e inmigrantes económicos. Los líderes europeos coincidieron en esta necesidad en la mini-cumbre sobre asilo celebrada en Bruselas este fin de semana.

Este mismo martes, el presidente de Gobierno español, Pedro Sánchez, ha dicho en la rueda de prensa en Berlín tras la reunión con la canciller alemana Angela Merkel que España seguirá siendo solidaria y responsable en la gestión de los flujos migratorios en Europa, aunque ha advertido de que los desafíos actuales solo pueden resolverse "mediante una respuesta común a nivel europeo".

Merkel ha dicho que de cara a la próxima cumbre del Consejo Europeo del 28 y 29 de junio ya se ha avanzado en el camino de encontrar una respuesta común, aunque todavía queda por resolver el tema del mecanismo solidario y la migración secundaria y el procedimiento de asilo en

Europa. "No habrá un acuerdo para las siete directivas de aquí al viernes", ha dicho la canciller.

La canciller alemana también ha dicho que los países más experimentados a la hora de negociar acuerdos con las naciones de origen de los inmigrantes que llegan a Europa sean los que establezcan esos contactos pero en nombre de toda la Unión Europea.

Centros "cerrados" en la UE

Francia, España y Alemania proponen la puesta en marcha de centros "cerrados" (como los llama Macron) o "controlados" (como los llama Pedro Sánchez) de migrantes dentro de la Unión Europea, desde donde se gestione, de la manera más rápida posible, la situación de cada uno de ellos.

De este modo, se repartiría entre los países del bloque comunitario aquellos inmigrantes que tienen derecho al asilo y se 'devolvería' a los que no se les haya concedido protección internacional a sus países de origen. Estos centros podrían estar situados en Italia, Grecia o España, las tres zonas que más inmigrantes reciben.

Estarían financiados por la Unión Europea, según la propuesta de Emmanuel Macron, apoyada por Sánchez y Merkel, y basada en el concepto de "solidaridad europea". Por otro lado, en este planteamiento se incluye un mecanismo para sancionar a aquellos Estados miembros que se nieguen a aceptar refugiados.

Para poder llevar a cabo esta iniciativa es imprescindible reforzar el apoyo y la cooperación con los países de origen y tránsito de migrantes, fortalecer la protección de fronteras externas de la UE a través de Frontex y "reorganizar" la cogida de asilados en el bloque comunitario, en palabras de Macron.

Plataformas de desembarco en África

La opción que cuenta con más apoyos, entre ellos el de Italia, es la de crear centros de desembarco fuera de la Unión Europea, para así reducir el número de inmigrantes que pisan suelo europeo. Esta propuesta funcionaría prácticamente igual que la de los centros dentro de la Unión Europea, a excepción de que a aquellos inmigrantes económicos a los que se le deniegue la petición de asilo jamás pisarían suelo europeo.

El objetivo de estos centros es evitar otro caso como el del Aquarius o el Lifeline, barcos con cientos de migrantes a bordo, varados en el mar durante días, debido a que ningún gobierno les da permiso para desembarcar.

Los países en los que se montarían estas plataformas serían Libia, Túnez, Níger o Marruecos, aunque por el momento ninguno se ha mostrado dispuesto a ello. Para convencerles, la UE pretende cerrar acuerdos globales sobre inmigración con ellos.

La idea de crear centros dentro de la UE no es incompatible con la de establecerlos fuera, por lo que en la cumbre podrían aceptarse las dos.

Los centros estarían gestionados por el Alto Comisionado de la ONU para los Refugiados (ACNUR) y la Organización Internacional para las Inmigraciones con apoyo y financiación de la UE.

Al parecer, estas dos ideas -tanto la de los centros dentro de la UE como los de fuera de las fronteras- no son incompatibles, por lo que en la negociación durante la cumbre podrían aceptarse las dos. La opción que sí ha sido descartada ha sido la que consistía en instalar centros en los Balcanes para devolver a los inmigrantes ilegales localizados en el centro de Europa para que tramiten allí su solicitud.

Uno de los principales problemas es la falta de presupuesto. Los Estados miembros todavía tienen que poner 500 millones de euros para financiar los acuerdos que tienen con países africanos y otros 3.000 millones para el pacto con Turquía, según Político. Un nuevo desembolso podría no estar al alcance de todos. De hecho, la creación de estos centros iría acompañada de una inversión para reforzar las fronteras exteriores, el Frontex y la oficina europea de apoyo al asilo (EASO).

Ultimátum a Merkel

Por otro lado, de esta cumbre depende que el gobierno de Angela Merkel se establezca o se rompa por completo. Horst Seehofer (CSU), socio del gobierno de la canciller y ministro del Interior, le dio a Merkel un ultimátum para llegar a un acuerdo sobre inmigración que termina después de la reunión de los Veintiocho.

Seehofer quiere establecer controles en las fronteras y expulsar del país a los demandantes de asilo que se encuentran en Alemania pero que fueron registrados en otros países de la Unión Europea.

Merkel prefiere tomar decisiones con sus socios europeos. De este modo, del resultado de la cumbre depende el futuro de la canciller alemana.

Volver al inicio

7. La banca española busca profesionales cada vez más técnicos y digitales

Reuters

«Hay un cambio de paradigma en el perfil que se está buscando. Antes eran muy financieros y ahora se buscan más técnicos», explica un portavoz de uno de los principales bancos.

Quedó atrás ese tiempo en el que la mejor puerta de entrada para trabajar en un banco en España era presentar un currículum con educación y experiencia financieras. El viraje digital de los bancos y su apuesta creciente por la innovación tecnológica está llevando al sector a pescar en nuevos caladeros y buscar otros perfiles con formaciones más heterodoxas o vinculadas a la informática y la ingeniería que, si bien desde hace años les resultaban interesantes, ahora representan la nueva normalidad para las entidades financieras españolas.

«Hay un cambio de paradigma en el perfil que se está buscando. Antes eran muy financieros y ahora se buscan más técnicos», explica un portavoz de uno de los principales bancos españoles. Se refiere, por ejemplo, a «carreras de ciencias, matemáticas e ingenierías con especialización en el manejo de grandes cantidades de información (big data, científicos de datos o analistas de datos)», subraya.

Se valora también que haya un «perfil mixto», indican estas mismas fuentes, para aportar un enfoque digital a aquellos perfiles que antes tradicionalmente no los tenían. Que un candidato disponga de una carrera como Económicas o Administración y Dirección de Empresas y «a la vez un posgrado de especialización en datos o analítica suma puntos», añaden.

Un repaso a las web de búsqueda de empleo de los propios bancos evidencia esta nueva realidad. Santander, por ejemplo, oferta actualmente más de un centenar de vacantes en todo el mundo. Pero en España demanda, entre otros puestos, un «mánager global de ciberseguridad» para su filial de crédito al consumo o un «diseñador de experiencia de usuario» (UX designer, en inglés) para Openbank. Consultor sénior de seguridad, Jefe de Mercado y Validación del Riesgo No Financiero en la división de Analítica del grupo son algunos de los profesionales que ahora busca Santander.

El otro gran banco español, BBVA, también está en plena busca en España de perfiles heterodoxos y no vinculados por completo al mundo financiero. Su página de empleo muestra que están seleccionando a un administrador de bases de datos, un «líder del programa de transformación de procesamiento de datos», un analista de criptografía o un auditor sénior en analítica de datos, entre otros.

Arquitectura digital

Más allá de los dos mayores bancos, la mayor parte del sector que a día de hoy está reforzando sus plantillas parece ir en la misma dirección. Así, Sabadell busca, entre otros perfiles, un «técnico de inteligencia de negocio». EVO Banco y Abanca, por su parte, solicitan los dos un «responsable de arquitectura», ambos relacionados con el mundo digital, mientras que las filiales españolas de ING y Credit Suisse están seleccionando un «experto en viaje de cliente» para su aplicación digital Twyp y un «desarrollador de arquitectura de apps», respectivamente.

«Los perfiles demandados están relacionados con big data, data science, etc», explican desde la firma especializada en recursos humanos Randstad. En un reciente informe sobre los puestos de trabajo más buscados de 2018, la consultora apuntaba además que «el auge de la banca online también va a incrementar las opciones laborales de los profesionales especializados en digitalización del sector».

Otros empleados que escasean son aquellos relacionados con el cumplimiento normativo (compliance, en inglés). Sin una formación tan técnica, aunque sí especializada, estos trabajadores están siendo ahora muy demandados debido a la creciente regulación a la que se ve sometida la banca española. "Son perfiles jurídicos, destinados a vigilar que las entidades cumplen con toda la normativa y que no se realizan actos que violen la legalidad", indican desde Randstad.

Quien parece ir, al menos en este momento, a contracorriente, es CaixaBank. Frente a los perfiles técnicos y heterodoxos de sus competidores, la entidad catalana está primando en su selección de personal la captación, sobre todo, de gestores comerciales. Los está buscando en Burgos, A Coruña, Barcelona y Baleares.

Volver al inicio

8. La UE estudiará represalias si Trump toca los automóviles europeos

EFE

Trump lleva meses amenazando explícitamente con imponer un arancel a los automóviles europeos que se comercialicen en EEUU.

Cecilia Malmström, comisaria de Comercio de la Unión Europea, ha asegurado hoy que van a empezar a estudiar qué medidas de represalia están a su disposición en caso de que el Donald Trump cumpla con sus amenazas e imponga aranceles a los automóviles europeos.

Además, la política sueca advirtió de que las medidas proteccionistas que adopte el presidente de EEUU, como los gravámenes que ya ha impuesto al acero y al aluminio europeos, tendrán "consecuencias" para las empresas y consumidores americanos.

"De momento no hemos preparado nada, aunque debatiremos qué tipo de herramientas tenemos a nuestra disposición", respondió Malmström al ser preguntada sobre este asunto en rueda de prensa y sobre si la UE piensa responder al igual que lo ha hecho contra los aranceles al acero y el aluminio".

Trump lleva meses amenazando explícitamente con imponer un arancel a los automóviles europeos que se comercialicen en EEUU. La semana pasada habló directamente de uno del 20%. Además, hay una investigación formal lanzada por su administración para analizar la situación.

La responsable de la política comercial de la UE admitió que "todavía es pronto" para entrar en detalles y tomar decisiones "sobre algo que todavía no ha ocurrido".

"La investigación [en EEUU] se está desarrollando, ha habido audiencias a las que nos hemos presentado como parte interesada, pero no sabemos cómo va a acabar. Probablemente concluya en otoño", ha asegurado Malmström.

La respuesta de la UE a los aranceles al acero y aluminio ha sido imponer también aranceles a una serie de productos estadounidenses, como las motos Harley-Davidson. La

compañía ya ha anunciado que, debido a eso, trasladará fuera de EEUU parte de su producción.

"Estaba claro desde el principio para la administración de EEUU que si seguían adelante con los aranceles al aluminio y al acero, habría consecuencias. Tiene que haber consecuencias si uno no respeta las normas internacionales acordadas", dijo Malmström.

"Las consecuencias es que los consumidores y las empresas americanas reaccionen y pongan presión en la administración americana y le digan que esto no está bien", continuó.

[Volver al inicio](#)



9. Tensiones comerciales generan "momento frustrante": Lagarde del FMI

Reuters

El FMI advirtió previamente este mes que las políticas proteccionistas del presidente estadounidense, Donald Trump, implican una amenaza para el sistema global de comercio.

DUBLÍN (Reuters) - La reciente fijación de aranceles a importaciones por parte de Estados Unidos y las medidas en represalia de otros países generan un "momento frustrante", mientras los funcionarios deberían estar trabajando en problemas a más largo plazo, dijo el martes la titular del Fondo Monetario Internacional.

El FMI advirtió previamente este mes que las políticas proteccionistas del presidente estadounidense, Donald Trump, incluida la imposición de tarifas al aluminio y al acero importados desde aliados clave, implican una amenaza para el sistema global de comercio.

"En cierto modo, es un momento bastante frustrante porque hemos pasado por 10 años de reconfiguración,

reforzando el sistema (...) y actualmente tenemos un crecimiento a nivel mundial muy similar al que teníamos antes de la crisis", dijo la directora gerente del FMI, Christine Lagarde.

"Si comienzas a socavar el comercio internacional poniendo en marcha barreras, cuotas, barreras no arancelarias y trayendo ese nivel de incertidumbre (...) Eso es particularmente frustrante para aquellos de nosotros que hemos trabajado duro para mejorar el sistema. Por eso estamos preocupados", añadió la titular del FMI en una conferencia en Dublín.

Lagarde señaló que con la economía mundial en un lugar razonablemente bueno -con un crecimiento del PIB del 3,9 por ciento previsto para este año "siempre que las cosas vayan en la dirección correcta"- los funcionarios deberían estar concentrándose, en cambio, en problemas como el cambio climático, la inequidad y la deuda.

[Volver al inicio](#)

10. Índices, monedas y futuros

Wall Street Journal Market Data

Markets at a Glance			
Major Stock Indexes			4:09 PM EDT 6/26/2018
	LAST	CHANGE	% CHG
DJIA	24283.11	30.31	0.12%
Nasdaq	7561.63	29.62	0.39%
S&P 500	2723.06	5.99	0.22%
Russell 2000	1668.11	10.60	0.64%
Global Dow	2962.12	-3.81	-0.13%
Japan: Nikkei 225	22342.00	3.85	0.02%
Stoxx Europe 600	377.25	0.08	0.02%
UK: FTSE 100	7537.92	28.08	0.37%

Currencies		4:09 PM EDT 6/26/2018
	LAST(MID)	CHANGE
Euro (EUR/USD)	1.1643	-0.0061
Yen (USD/JPY)	110.09	0.32
Pound (GBP/USD)	1.3222	-0.0059
Australia \$ (AUD/USD)	0.7388	-0.0026
Swiss Franc (USD/CHF)	0.9909	0.0039
WSJ Dollar Index	88.04	0.30

Futures		3:59 PM EDT 6/26/2018
	LAST	CHANGE % CHG
Crude Oil	70.47	2.39 3.51%
Brent Crude	76.40	1.67 2.23%
Gold	1260.7	-8.2 -0.65%
Silver	16.285	-0.043 -0.26%
E-mini DJIA	24280	1 0.00%
E-mini S&P 500	2725.25	3.00 0.11%



[Volver al inicio](#)