



Superintendencia de Bancos
Guatemala, C. A.



REPORTE DIARIO DE NOTICIAS

Departamento de Análisis Macroprudencial y
Estándares de Supervisión

TITULARES

Centroamérica

1. Honduras crecerá entre 3.8%-4.2% según el Banco Central

La caída del precio internacional del café impactará en la economía nacional. El Banco Central de Honduras proyecta modestos crecimientos en las principales metas indicativas.

Estados Unidos

2. ¿Perderá Trump esta guerra comercial?

Trump ya ha iniciado una guerra comercial que puede terminar perdiendo por goleada. Los precios de muchos bienes finales podría subir de un día para otro dañando el consumo del país.

3. EEUU: la tasa de paro se mantiene el 4.1% y se crean 313,000 empleos en febrero

La tasa de paro en EEUU se ha situado en el 4.1% en el mes de febrero, mientras que los salarios han subido un 2.6% en tasa interanual, por debajo de lo esperado.

4. Amazon, un potencial mega competidor para los bancos más grandes en EEUU

Si los reportes de que la firma está hablando con instituciones bancarias son ciertos, esta podría llegar a tener más de 70 millones de clientes bancarios en los próximos 5 años, según un informe.

Europa

5. Bruselas avisa a Trump: "Si nos vemos forzados lanzaremos contramedidas"

La UE busca "opciones para ser excluida" de los aranceles del acero y el aluminio por "no ser una amenaza a su seguridad". Ambas partes se reúnen este sábado para aportar claridad al proceso.

6. El banco suizo UBS empieza la mudanza por el Brexit

El banco traslada a parte de la plantilla a Frankfurt considerada la capital financiera de Europa.

Mundo

7. ¿Cómo se combaten las guerras comerciales?

En las guerras comerciales, se dispara con aranceles y se bombardea con cuotas de importaciones. Este tipo de disputas conducen a la interrupción del comercio y de las cadenas de suministro globales

8. La OMC cree que "aún hay tiempo" para evitar una guerra comercial entre EEUU y el mundo

La OMC ha señalado hoy que, aunque está preocupada por la imposición de "aún hay tiempo" para abordar esta medida tanto fuera como dentro de la institución, y recordó que los países pueden recurrir a su sistema de resolución de disputas.

9. Principales exportadores de Asia protestan por aranceles EEUU, temen guerra comercial

Japón advirtió que la medida tendría un "gran impacto" sobre las relaciones bilaterales, mientras que China declaró que se "oponía resueltamente" a la decisión y Corea del Sur afirmó que podría presentar un reclamo ante la OMC.

10. Once países del Pacífico contra el proteccionismo de Estados Unidos

Hace un año prácticamente nadie lo creía posible. Estados Unidos acababa de abandonar las conversaciones en las que se ultimaban los detalles del Acuerdo de Asociación Transpacífico.

11. Índices, monedas y futuros



1. Honduras crecerá entre 3.8%-4.2% según el Banco Central

elHeraldo

La caída del precio internacional del café impactará en la economía nacional. El Banco Central de Honduras proyecta modestos crecimientos en las principales metas indicativas.

El directorio del Banco Central de Honduras (BCH) oficializó ayer las proyecciones de las metas indicativas de corto y mediano plazo. Los indicadores son parte del Programa Monetario 2018-2019 y una de las metas más importante es el pronóstico de crecimiento económico, el que se estima entre 3.8% y 4.2% para este año y se mantiene para 2019. Esa proyección es menor al Producto Interno Bruto (PIB) del año pasado, cuando cerró en 4.8%, el más alto en la presente década. Wilfredo Cerrato, presidente del BCH, dijo que la proyección de menor crecimiento económico para 2018 respecto a 2017 se explica por una caída en el precio internacional del café. “Conforme a las proyecciones de la economía mundial y nacional, los pronósticos del BCH indican que la inflación doméstica para 2018-2019 se ubicará dentro del rango de tolerancia de 4%, con una ponderación de 1% más o 1% menos”, subraya el comunicado de prensa del Banco Central.

Adicionalmente, para estos años se estima un crecimiento económico entre 3.8% y 4.2% y una acumulación de reservas internacionales que permita continuar alcanzando una cobertura superior a 4.5 meses de importación de bienes y servicios. La presentación del Programa Monetario estuvo a cargo de Cerrato, quien se hizo acompañar de los miembros del directorio, así como de los jefes de departamentos de esa institución pública. Otra de las variables esperadas es la estimación de inversión externa directa, la que se fijó en 1,275 millones de dólares, ligeramente mayor que los 1,226 millones de dólares de 2017. En valores nominales el crecimiento sería de 49 millones de dólares y cuatro puntos porcentuales.

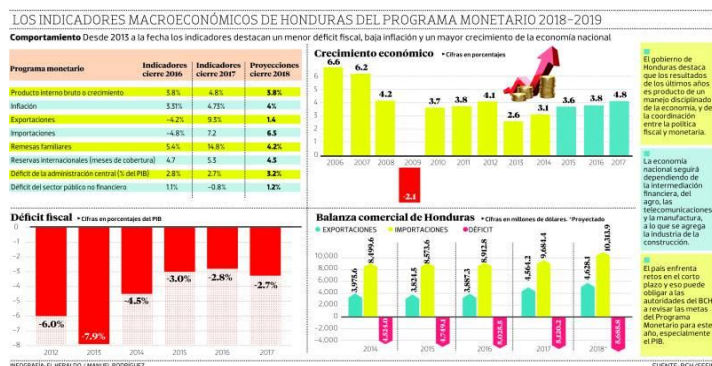
Contexto internacional

El comportamiento de la economía hondureña está sujeta al desempeño de sus principales socios comerciales. Cerrato dijo que la proyección de crecimiento de la economía mundial es de 3.8% para el bienio 2018-2019, mientras que para Estados Unidos es de 2.7% para este año y 2.5% para el próximo. El funcionario señaló la evolución esperada para productos que tienen un fuerte impacto en la economía nacional. Un ejemplo de lo anterior es que el precio de los refinados se estima en 82.20 dólares por barril para 2018 y \$85.20 para 2019.

En cuanto al café, que es el producto que más divisas le aporta al país, se espera que sea de 123.80 dólares para el quintal de 46 kilogramos y \$133.30 para 2019. “En el contexto internacional, las perspectivas señalan que la economía mundial continuaría evolucionando positivamente durante 2018 y 2019, influenciada por el fortalecimiento de la confianza de los agentes económicos, el mayor consumo de los hogares, de la inversión privada y el dinamismo de los flujos de comercio internacional.

Los riesgos

El comportamiento de las metas indicativas está fundamentadas en el comportamiento de una serie de factores internos y externos. El Programa Monetario 2018-2019 identifica una serie de riesgos, destacando la modificación de políticas de los principales socios comerciales. Estados Unidos ha anunciado una serie de cambios en su política comercial que va desde la revisión de los tratados de libre comercio hasta la imposición de aranceles a ciertos productos. A lo anterior se suman las condiciones financieras restrictivas, la variación en las tendencias previstas en los precios del petróleo y las materias primas en el mercado internacional. El análisis del BCH señala que no se prevén presiones inflacionarias adicionales a nivel mundial, pese a la recuperación prevista en los precios de petróleo y algunas materias primas.



También se agregan los cambios en las expectativas de los agentes económicos y los factores climáticos que pueden afectar el desempeño de la economía nacional.

Disciplina fiscal

Otra de las variables relevantes del nuevo Programa Monetario es la sostenibilidad fiscal de la administración pública. Para 2018 se prevé que el déficit del gobierno central cierre en -3.2% del PIB, equivalente a 18,344.6 millones de lempiras. Para el sector público no financiero se estima un déficit de -1.2% del PIB, o sea 6,820 millones de lempiras. Las proyecciones citadas anteriormente están alineadas a la Ley de Responsabilidad Fiscal (LRF), vigente desde 2015 y que ha venido a garantizar la estabilidad fiscal del país.

Medidas

Las autoridades del BCH ratificaron su compromiso de monitorear continuamente la evolución de la economía nacional y el contexto externo, adoptando de manera oportuna las medidas de política monetaria, cambiaria y crediticia en cumplimiento de su mandato de preservar la estabilidad de los precios. En este sentido, se continuará usando la Tasa de Política Monetaria (TPM) como variable de señalización para las tasas de interés del mercado de dinero, realizando las revisiones necesarias de acuerdo con las perspectivas y expectativas de inflación nacional conforme la coyuntura doméstica e internacional.

Se continuará fortaleciendo el marco operacional y el mecanismo de transmisión de la política monetaria centrando su atención en la estabilidad de precios, a través de herramientas prospectivas que respalden las decisiones de política monetaria. Además de mantener niveles de liquidez congruentes con el objetivo de estabilidad de precios y el fortalecimiento de la posición externa del país, lo que requiere continuar adaptando los instrumentos de política monetaria de manera que se pueda absorber o suministrar recursos conforme a las condiciones de liquidez prevalecientes en el sistema financiero.

En materia de política cambiaria, el BCH seguirá monitoreando el desempeño del mercado interbancario de divisas, con el objetivo de identificar la necesidad de darle seguimiento a la normativa y aplicar las mejoras, a fin de procurar la eficiencia operativa y preservar la posición externa del país. El directorio del Banco Central de Honduras evaluará, por lo menos cada tres meses, el Programa Monetario, adecuando las medidas de política monetaria, crediticia y cambiaria en función de los probables cambios de perspectivas o materialización de riesgos de choques externos e internos.

[Volver al inicio](#)



2. ¿Perderá Trump esta guerra comercial?

elEconomista.es

Trump ya ha iniciado una guerra comercial que puede terminar perdiendo por goleada. Los precios de muchos bienes finales podría subir de un día para otro dañando el consumo del país.

Poco después de anunciar que impondrá fuertes aranceles a las importaciones de acero y aluminio para proteger a los productores de EEUU, Donald Trump, presidente de EEUU, aseguró en su cuenta de Twitter que las guerras comerciales no sólo son buenas, sino que además son fáciles de ganar. Algunos economistas han empezado a desvelar datos que dejan entrever que el propio EEUU podría ser el gran perdedor de las medidas proteccionistas que ha aprobado el equipo de Trump. Estos movimientos pueden ser los últimos coletazos del 'Imperio estadounidense' intentando evitar el fin de su reinado en el mundo.

Si el auge del proteccionismo en EEUU se extiende, la economía mundial será la gran perdedora, pero dentro de esta situación habrá regiones que pierdan más que otras. Bert Colijn y Raoul Leering, economistas de ING señalan en una nota que si este conflicto termina en un impuesto, por ejemplo, del 10% sobre las exportaciones de la UE a EEUU y viceversa (la UE no se va a quedar mirando), "esto tendrá un impacto económico negativo en el PIB del -0,4% en dos años en EEUU, y del -0,3% en Europa".

Los analistas del banco holandés explican que tanto la UE como EEUU sufrirán una caída en el volumen de sus exportaciones bilaterales tras aprobar los impuestos. Como porcentaje de las exportaciones totales, esta pérdida será algo menor para la UE, porque las empresas europeas que exportan a EEUU tiene mayor capacidad para compensar un incremento de los costes (como por ejemplo la imposición de aranceles) reduciendo sus márgenes de beneficio, mientras que las empresas estadounidenses que exportan a la UE tiene unos márgenes inferiores.

El caso de China y el consumidor de EEUU

Por otro lado, fuentes consultadas por la agencia Bloomberg creen que los aranceles, más allá del acero y el aluminio, se impondrán sobre una serie de bienes chinos que van desde zapatos y vestuario hasta bienes electrónicos de consumo. Una vez que se aprueben estas medidas, los precios de muchos bienes finales podría subir de un día para otro dañando el consumo del país. En este caso, EEUU tendría serios problemas "para producir estos bienes por sí mismo, por lo que tendría que importarlos a un precio más elevado desde otros lugares", destacan desde ING.

Una lección de la guerra real es que las batallas tienden a ganarse y perderse en el frente interno, y en ese sentido, EEUU está trabajando con una desventaja significativa. Sus principales importaciones procedentes de China corresponden sobre todo a bienes de consumo, donde el efecto de los aranceles será aumentar los costes para los ciudadanos estadounidenses, como señala Tim Culpan, columnista de Bloomberg. Algunos de los sectores que podría sufrir un efecto más rápido son la telefonía, los ordenadores, el textil y la juguetería.

No será fácil para las firmas minoristas estadounidenses reemplazar los bienes importados directamente para vender. Alrededor de un tercio de las importaciones estadounidenses provienen de China. Si se imponen aranceles, el consumidor de EEUU terminará pagando el pato y el mercado laboral del país no se verá favorecido a corto plazo porque no tiene capacidad para producir todo los bienes que se van a gravar con los aranceles.

Por ejemplo, en la fabricación de prendas de vestir, la fuerza laboral en las líneas de producción en EEUU se ha reducido en más del 90% desde 1990 y la industria de la electrónica ha perdido casi el 40% de sus empleos. La propia China está viendo cómo las industrias abandonan el país en busca de lugares más baratos en el sur y sureste de Asia y África, este deja entrever las escasas posibilidades de que esos puestos de trabajo vuelvan a EEUU.

Por el contrario, China importa principalmente productos intermedios y piezas para maquinaria desde EEUU, como pueden ser los aviones, los automóviles, los circuitos integrados o el plástico. El coste de cualquier arancel a modo de represalia sobre esos productos tendría que pasar a través de varios fabricantes antes de que cualquier ciudadano lo sienta en su bolsillo, además, las dictaduras no tienen que preocuparse tanto por la reacción popular, explica el columnista de Bloomberg David Fickling.

¿Y a largo plazo? EEUU también pierde

Los expertos de ING destacan que esta primera ronda de aranceles tendrá un efecto mínimo sobre la economía del gigante asiático. "Las exportaciones de acero y aluminio no

suponen una parte relevante de las exportaciones totales de China... por lo que el impacto directo para el país será mínimo". Por otro lado, los economistas del banco holandés explican que los aranceles encarecerán la fabricación de muchos bienes que las empresas de EEUU exportan a otros países, lo que podría reducir su competitividad en los mercados internacionales. "Estos productores podrían trasladar sus fábricas fuera de los EEUU, hacia otras ubicaciones por todo el mundo, donde podrían producir a un coste menor, a la vez que estarían más cerca de sus clientes, lo que les permitiría evitar la caída de los beneficios".

Es decir, el proteccionismo puede acelerar el proceso de desindustrialización de EEUU. Las empresas que buscan maximizar su beneficio pueden optar por trasladar sus factorías a lugares donde las condiciones sean más beneficios, donde los precios de los inputs no tengan aranceles y donde se encuentre la mano de obra que necesitan. EEUU parece estar lejos de cumplir estas condiciones para retener la industria.

"Por supuesto, esto no sucedería de la noche a la mañana porque mover las líneas de producción a otros países requiere inversión y requiere tiempo. Pero esta podría ser una alternativa si la guerra comercial continúa, especialmente para las compañías multinacionales que ya tienen fábricas fuera de los EEUU. China, que tiene un mercado de consumo en crecimiento para todo, desde automóviles hasta aviones, podría ser uno de esos lugares elegidos", comentan los expertos de ING.

Según explican estos economistas, Pekín quiere que el músculo comercial del mundo gire alrededor de Asia y para ello ha puesto en marcha el proyecto One Belt and One Road (OBOR) o la Nueva Ruta de la Seda, una red de ferrocarriles, carreteras, gaseoductos, oleoductos y redes de servicios que conectarán China, Asia Central y partes de Asia del Sur. Desde China siempre han destacado que el apoyo de Rusia, Bielorrusia, Kazajistán, Kirguistán y Armenia es muy relevante para lograr el éxito de este gran proyecto, que pasa por varios de esos países.

Iris Pang, economista de ING para China concluye que el OBOR puede ser una solución para compensar el proteccionismo en otras zonas del mundo, "incluso una versión extendido del OBOR que incluya a más países, lo que facilitaría el comercio y las alianzas para realizar inversiones. Por ahora, es probable que haya varios países que quieran unirse a este acuerdo. ¿Guerra comercial de EEUU? Fácil para China", sentencia Pang.

Volver al inicio

3. EEUU: la tasa de paro se mantiene el 4.1% y se crean 313,000 empleos en febrero

elEconomista.es

La tasa de paro en EEUU se ha situado en el 4.1% en el mes de febrero, mientras que los salarios han subido un 2.6% en tasa interanual, por debajo de lo esperado.

Por otro lado, se han creado 313,000 empleos durante el mes, una cifra que rebasa con creces a la esperada por los analistas, que habían pronosticado un incremento de 200,000 empleos. Esta es la mayor creación de trabajo desde julio de 2016, según la nota de la Oficina de Empleo de EEUU. La tasa de participación laboral se ha incrementado en tres décimas hasta el 63%, una señal muy positiva para este mercado, puesto que muestra que personas que se encontraban fuera de la población activa vuelven al mercado laboral ante la mejora de las condiciones.

Según destacan los analistas de MarketWatch, el clima más cálido ha ayudado a aumentar las contrataciones en casi todos los niveles en febrero, después del mal clima de enero que ha podido ralentizar la actividad económica durante ese mes. Las constructoras contrataron a 61.000 personas para marcar el mayor aumento en 11 años. Los minoristas han sumado 50.000 empleos, al igual que los negocios profesionales. Por otro lado, la industria ha sumado 31.000 trabajos.

Salud del mercado

El número de desempleados de larga duración (aquellos desempleados durante 27 semanas o más) fue esencialmente el mismo que el del mes anterior y se mantiene en 1,4 millones en febrero, lo que supone el 20,7% de los desempleados. Los empleados a tiempo parcial por razones económicas (prefieren trabajar más horas pero no pueden) se han mantenido en 5,2 millones, sin cambios respecto al dato anterior. Estos trabajadores preferirían tener un empleo a tiempo completo, pero trabajan a tiempo parcial porque su jornada ha sido rebajada por causas económicas o porque son incapaces de encontrar un empleo a tiempo completo.

La fuerza laboral civil ha aumentado en 806.000 personas en febrero. La tasa de participación se ha incrementado en 0,3 puntos porcentuales durante el mes hasta el 63%. También se ha revisado al alza la creación de empleo en el mes de enero que fue de 239.000 nuevas nóminas frente a las

200.000 publicadas en un primer momento por la Oficina de Empleo de EEUU.

Los salarios no despegan

Por otro lado, el buen dato de crecimiento salarial del mes de enero (mayor desde 2009) ha sido revisado a la baja desde un 2,9% interanual hasta el 2,8%. El dato de febrero, como se comentaba en el primer párrafo, ha mostrado un aumento del 2,6%, por debajo de las estimaciones de los expertos, que habían vaticinado un aumento salarial del 2,8%. A pesar del gran incremento en la contratación, el salario promedio por hora se incrementó en 4 centavos respecto a enero y quedó en 26,75 dólares, en términos absolutos.

Habitualmente, en los años de bonanza económica los salarios crecen entre un 3% y un 4% anual. El fuerte mercado laboral sugiere que la Reserva Federal (Fed) subirá los tipos de interés en su próxima reunión de política monetaria, que tendrá lugar el 20 y el 21 de marzo, y será la primera presidida por Jerome Powell. Tras estos datos, el dólar sube cerca de un 0,20% frente al euro y se sitúa en los 0,8137 euros por unidad de billete verde. Mirando el cruce desde el otro lado, el euro cae un 0,19% frente al dólar y se sitúa en 1,22 dólares por unidad de la divisa europea.

[Volver al inicio](#)

4. Amazon, un potencial mega competidor para los bancos más grandes en EEUU

CNN Money

Si los reportes de que la firma está hablando con instituciones bancarias son ciertos, esta podría llegar a tener más de 70 millones de clientes bancarios en los próximos 5 años, según un informe.

NUEVA YORK (CNNMoney) - Estados Unidos pronto podría tener un mega-competidor para sus bancos más grandes: Amazon. Esta última podría llegar a tener más de 70 millones de clientes bancarios en los próximos cinco años si comenzara a ofrecer cuentas corrientes y otros productos financieros, según un informe reciente del gigante de la consultoría de gestión Bain & Co. Para poner eso en contexto, se trata de la misma cantidad de clientes que tiene actualmente Wells Fargo. ¿Es realista pensar que Amazon podría tener 70 millones de clientes bancarios? Amazon ni siquiera ha anunciado formalmente que está buscando

asociarse con grandes bancos y ofrecer a sus clientes cuentas corrientes de Amazon. Pero supongamos por un momento que el informe del Wall Street Journal es cierto, y Amazon realmente está hablando con JPMorgan Chase, Capital One y otras instituciones sobre una asociación bancaria. Bain cree que Amazon podría estar planeando algo. Bain encuestó a casi 135,000 consumidores en 22 países y descubrió que más de la mitad de los encuestados en los Estados Unidos dijeron que comprarían un producto de servicios financieros de una empresa de tecnología. Casi tres cuartas partes de los participantes en la encuesta de edades entre 18 y 24 años dijeron que comprarían un producto financiero de una compañía de tecnología.

Amazon fue nombrada la compañía de tecnología más confiable, seguida por Apple y Google. (La encuesta fue realizada en noviembre, antes del informe del Wall Street Journal). Eso es digno de mención, ya que muchas de estas personas, muchas de las cuales todavía están en la escuela o buscando trabajo, todavía no han abierto cuentas bancarias.

Maureen Burns, socia de Bain & Co. y líder en la práctica de servicios financieros de la firma, dijo a CNNMoney que muchos consumidores en edad universitaria se sienten más cómodos comprando cosas con tarjetas de débito y dinero en efectivo.

Pero cree que los jóvenes millennials podrían ser convencidos de obtener una cuenta corriente de Amazon, debido a que confían en la compañía, a que ya usan Amazon para comprar productos en línea o en la cadena propiedad de Amazon, Whole Foods, y ven programas y películas de Amazon en Prime Instant Video. Agregó que Amazon no tendrá que depender de las (molestas) comisiones extra cobradas al consumidor para ganar dinero, debido a que no tendrá que gastar mucho en ubicaciones bancarias reales, cajeros automáticos y trabajadores. ¿Quién necesita un cajero cuando puede preguntarle a Alexa cuál es el saldo de su cuenta?

"Amazon puede apuntar a clientes más jóvenes que los bancos más grandes no han buscado. Sin sucursales, Amazon podría buscar clientes más jóvenes y ofrecer comisiones más bajas o nulas. También podrían hacer que las transacciones sean más fluidas", dijo. Burns dijo que los dispositivos de asistente de voz como el Echo de Amazon, el Home de Google y el nuevo HomePod de Apple podrían ser la clave para lograr que muchos millennials abran cuentas respaldadas por firmas tecnológicas. Pero aún es un poco cautelosa. Aunque muchos clientes ahora se sienten cómodos usando la banca en línea o en sus teléfonos, no todas las innovaciones tecnológicas han funcionado para los bancos. "El chat en línea nunca despegó", admitió Burns. "Así que no es un hecho que las transacciones con una asistente de voz funcionen. Pero podría ser fácil para las transacciones

de rutina, como pagar una factura". Aun así, Burns dijo que los bancos ahora están en una posición difícil. Necesitan trabajar con Amazon y otros gigantes tecnológicos. Pero también deben ser cautelosos. Ella piensa que Amazon es una amenaza mucho mayor para las grandes firmas de servicios financieros que las empresas de emprendimientos jóvenes de fintech (tecnofinanzas).

"¿Deben preocuparse los bancos? Creo que sí. Amazon es agresiva en la forma en que se asocia y obtiene muchos beneficios en los acuerdos", dijo Burns. "Pero no es posible rebatir la idea de que los clientes bancarios tienen una necesidad digital". ¿Tal vez el presidente ejecutivo, Jeff Bezos, quien recientemente encabezó la lista Forbes de las personas más ricas del mundo con un patrimonio neto de más de 100,000 millones de dólares, abrirá una cuenta corriente de Amazon?

[Volver al inicio](#)



5. Bruselas avisa a Trump: "Si nos vemos forzados lanzaremos contramedidas"

elMundo.es

La UE busca "opciones para ser excluida" de los aranceles del acero y el aluminio por "no ser una amenaza a su seguridad". Ambas partes se reúnen este sábado para aportar claridad al proceso.

La UE está aplicando a rajatabla el viejo dicho latino de que si quieres la paz debes prepararte para la guerra. El presidente de EEUU, Donald Trump, la declaró formalmente anoche, firmando la imposición de aranceles del 25 sobre el acero y del 10% sobre el aluminio, y aunque la UE está haciendo todo lo posible por quedar al margen, como Canadá y México, avisa de que está "lista para responder".

Así lo ha reiterado este viernes el vicepresidente de la Comisión Europea, Jyrki Katainen. "Habiendo tomado nota de la decisión de Trump, no está muy claro aún cómo funcionará ese proceso para una potencial exclusión. No hemos tenido más información sobre los criterios pero pensamos que las empresas europeas hacen lo correcto y no son la fuente de una amenaza a su seguridad, así que deberíamos estar excluidos", ha afirmado.

Europa, como hace desde hace más de un año, trata en la medida de lo posible de mantener un perfil bajo y no responder con una escalada. Considera a Trump volátil e inestable y confían en el trabajo a puerta cerrada y no en una reyerta en redes sociales. "Necesitamos un diálogo con EEUU, está claro. Hace falta claridad pero es evidente que estamos mirando opciones para no estar incluidos. Dicho eso, seguimos adelante con trabajo preparatorio para las medidas reequilibradoras, esperando no vernos forzados a tener que usarlas. No queremos pero estamos y estaremos preparados si necesitamos contramedidas. Si se da el peor escenario, estamos listos para llevar a EEUU ante la OMC y discutir con otros colegas hacerlo juntos", ha añadido el finlandés. La traducción es la siguiente: la guerra comercial será un desastre y costaría miles de puestos de trabajo y millones de euros a ambos lados del Atlántico; puede que Trump no sea consciente, pero la UE sí, por lo que prefieren seguir poniendo unos días la otra mejilla y negociar, como harán este sábado, con sus enviados para evitar el mal mayor.

Ya durante la semana en una comparecencia, anoche en un tuit, y esta misma mañana durante su participación en un foro en Bruselas, la comisaria de Comercio, la sueca Cecilia Malmström, había esbozado las líneas generales del sentir comunitario. "Sobre el anuncio de hoy: la UE es un aliado cercano de Estados Unidos y seguimos manteniendo que la UE debería quedar excluida de estas medidas. Trataré de lograr más claridad en los próximos días. Me reuniré el sábado aquí con el representante de Comercio de EEUU, [Robert] Lighthizer", escribió la comisaria en su red social.

El discurso del viernes, en un panel junto a Bob Zoellick, ex presidente del Banco Mundial, fue en la misma línea: "No buscamos una batalla, la UE es un proyecto de paz". Pero como ya avisó Juncker, "también sabemos hacer cosas estúpidas". El miércoles, tras la reunión del Colegio de Comisarios, el Ejecutivo dejó claro que tenía preparada una "lista provisional", larga y detallada, de productos norteamericanos a los que gravar si el presidente de Estados Unidos, Donald Trump, declaraba la guerra comercial.

Además de las Harley Davidson, el bourbon y los pantalones vaqueros, como adelantó Jean-Claude Juncker, clásicos como la mantequilla de cacahuete, los arándanos o el zumo de naranja están en ella. Cuatro páginas son para productos

relacionados con el acero y el aluminio. Pero, además, hay un apartado de textil, accesorios y calzado. Otro para la industria, que comprende desde motores para embarcaciones a componentes de motocicletas, pasando por maquillaje y preparados de pedicura y manicura. Ninguno de los responsables europeos ha querido aclarar si imponer aranceles recíprocos sería algo inmediato o se usaría después de recurrir a los cauces legales de la Organización Mundial del Comercio, algo que es muy lento y farragoso.

Además, al desafío de Washington se suma un problema añadido: la deslealtad de Reino Unido, que en medio de la negociación del Brexit actúa como si fuera ya un tercer país. Esta mañana, Liam Fox, responsable de Comercio en el Gobierno de Theresa May, avisó de que Londres buscará por su cuenta una exención para su acero. Algo que no puede hacer, pues todas las competencias de Comercio las tiene Bruselas.

"Esperemos que la UE sea tratada como el bloque que somos. Todos los países estamos en la misma posición, no podemos aceptar que la UE esté o sea dividida en diferentes categorías. Como todo el mundo sabe, tenemos reglas muy claras sobre ayuda de Estado y podemos asegurar a EEUU que no hay subsidios en el sector. Si fuera cierto sería un problema interno y no lo es. Nuestras empresas no dañan el mercado de EEUU, eso no puede ser excusa para aranceles. Las autoridades de EEUU no han encontrado ninguna prueba de ello. Mucho menos con el apoyo de algún gobierno. Tenemos reglas muy estrictas y sabríamos si existieran distorsiones en Europa. Somos aliados, no una amenaza", ha zanjado Katainen.

¿Bastará la negociación para aliviar tensiones? Bruselas no es muy optimista. "No esperen que se resuelva todo mañana, es un encuentro, no EL encuentro. Pediremos todas las aclaraciones necesarias, pero que nadie espere grandes concesiones por nuestra parte en comercio. No se trata de un acuerdo bilateral, hablamos de medidas unilaterales contra las reglas internacionales", ha dicho el finlandés. Es decir, que la UE puede debatir todo lo que Washington y su enviado quieran, pero esto no es y no puede ser un regateo ni puede mezclarse con elementos completamente diferentes, como hizo Trump al asociarlo al aumento del gasto militar. "Mezclar a la OTAN y el comercio... la UE no tiene ningún papel en la OTAN más allá de colaborar muy estrechamente", avisó el vicepresidente.

Volver al inicio

6. El banco suizo UBS empieza la mudanza por el Brexit

elEconomista.es

El banco traslada a parte de la plantilla a Frankfurt considerada la capital financiera de Europa.

El banco suizo UBS trasladará a 200 personas de Londres a Frankfurt, según informa Reuters. Madrid era una de las ciudades candidatas para acoger la nueva sede para la operativa europea por las consecuencias del Brexit. Además, la entidad financiera ha revisado su beneficio de 2017 en 112 millones de francos (95,7 millones de euros), hasta 1.053 millones de francos (899,5 millones de euros), debido a unas mayores provisiones para litigios y cuestiones reguladoras, entre otras partidas. UBS cuenta con alrededor de 5.000 empleados en Londres. Según la agencia de noticias, la entidad ha anunciado a su plantilla que habrá traslados desde la City a la ciudad alemana de Frankfurt, sede del BCE, y que está considerada la capital financiera de Europa continental. El objetivo, en palabras del banco, es tener un "modelo descentralizado", por lo que el resto de la plantilla que se traslade irá a otros países.

Llegado el momento, se informará al personal afectado en los próximos meses y las deslocalizaciones dependerán de dónde se encuentren los clientes. El traslado a Alemania, de momento, solo afectará a unos 200 empleados. "Después de un análisis exhaustivo, que ha incluido vuestro feedback, hemos optado por un modelo más descentralizado y planeamos hacer uso de UBS Europe SE y su extensa red de filiales", explicó en una circular interna Andrea Orcel, jefe de banca de inversión de UBS.

Fusión con la filial alemana

El banco suizo, además, dará los pasos necesarios para no perder el pasaporte comunitario. Fusionará su filial británica UBS Limited con UBS Europe SE, su banco europeo con sede en Alemania, en el caso de que no haya acuerdo de transición entre Gran Bretaña y la UE. La fecha fijada para abandonar el club del euro es el 29 de marzo de 2019. "Después de un análisis exhaustivo, hemos optado por un modelo y un plan más descentralizados para aprovechar nuestro UBS Europe SE existente y su extensa red de sucursales", explica la directora de banca de inversión de UBS, Andrea Orcel, en el documento al que ha tenido acceso Reuters.

Los planes anunciados por UBS son la última señal de cómo los bancos están comenzando a ejecutar los planes de contingencia por el Brexit con las difíciles negociaciones

entre los dos bloques. Reino Unido reclama que los bancos británicos mantengan el acceso al mercado europeo. Finalmente, UBS se ha decantado por Frankfurt, aunque desde hace meses barajaba otras posibilidades como Amsterdam o Madrid. Orecel indicó que la decisión se tomaría en base a la predisposición de los empleados y los recursos logísticos que ofrecieran las ciudades de destino como vivienda o escuelas.

Los planes de contingencia de los bancos

La pérdida del pasaporte europeo es un auténtico quebradero de cabeza para la banca de inversión. Sin él, no podrán seguir ofreciendo servicios financieros y asesoramiento a los clientes corporativos de otros países de la Unión Europea. Goldman Sachs también ha comenzado a trasladar a puestos directivos a Frankfurt y Standard Chartered también está preparando la salida.

Ciudades europeas como Dublín, París, Amsterdam y Madrid aspiran con el Brexit a que los grandes bancos de inversión las elijan como base de sus negocios europeos. Pero de momento Frankfurt es la que está teniendo más éxito. No en vano es la sede del BCE e importantes bancos alemanes como Deutsche Bank y Commerzbank tienen sus sedes en la ciudad alemana. De momento, a la capital española solo han decidido trasladarse entidades de menor rango como Ria Money, entidad financiera dedicada a las transferencias de remesas, y la aseguradora británica Admiral, propietaria de Balumba y Qualitas.

[Volver al inicio](#)



7. ¿Cómo se combaten las guerras comerciales?

BBC Mundo

En las guerras comerciales, se dispara con aranceles y se bombardea con cuotas de importaciones. Este tipo de disputas conducen a la interrupción del comercio y de las cadenas de suministro globales

Son tan antiguas como el propio comercio internacional, pero las guerras comerciales siguen siendo un asunto de

poderosas repercusiones en la actualidad. Más con la firma este jueves por parte del presidente de Estados Unidos, Donald Trump, del aumento de los aranceles a las importaciones de acero en un 25% y de un 10% en el aluminio. El mandatario aseguró que se trataba de una medida que obedecía a razones de seguridad nacional y que la industria asociada a esos metales había sufrido durante los gobiernos anteriores por las "injustas" políticas de importación existentes.

"No tomamos estas acciones por elección, sino por necesidad", dijo ante miembros de su gabinete y trabajadores de la industria metalúrgica estadounidense. Aunque la Casa Blanca adelantó que Canadá y México quedarán exentos de los aranceles y que otros países están invitados a negociarlo, la posibilidad de que la medida dispare una guerra comercial ha alertado a muchos especialistas. Sin ir más lejos, la Unión Europea, segunda exportadora del acero que se consume en Estados Unidos, anunció que estaba dispuesta a imponer medidas similares sobre las motocicletas Harley-Davidson, el bourbon, la mantequilla de maní y los pantalones Levi's. Pero ¿qué es una guerra comercial, cuáles son sus formas de acción y cuáles sus consecuencias?

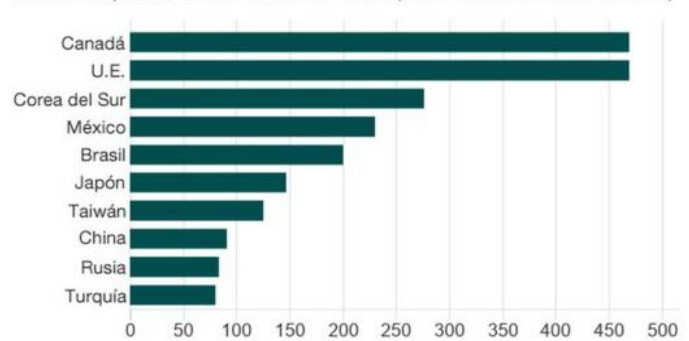
¿Qué es una guerra comercial?

Barry Eichengreen, profesor de Economía y Ciencias Políticas de la Universidad de California explica que una guerra comercial comienza cuando un país toma acciones para restringir la entrada de uno o varios productos de importación de otra nación o de un grupo de naciones determinado. Puede ir, afirma, desde subir los aranceles hasta la prohibición de toda la importación de un producto. "Como consecuencia, las naciones afectadas adoptan regulaciones similares en represalia que, posiblemente, provoquen nuevas medidas por parte del primer país", señala a BBC Mundo.

Sin embargo, Simon Lester, investigador del Center for Trade Policy Studies, un centro de estudios de comercio internacional con sede en Washington, considera que el de "guerra comercial" resulta un "término muy problemático", que puede significar muchas cosas a la vez. De acuerdo con el especialista, se trata, en realidad, de un amplio rango de conflictos comerciales, que pueden ir desde una simple limitación para la importación de un producto hasta una disputa política por una razón económica entre dos o más naciones.

¿De dónde importa el acero Estados Unidos?

Principales países/áreas. Enero de 2018. (Valor en millones de dólares)



Fuente: Departamento de Comercio de EE.UU.

BBC

"Yo particularmente, trato de evitarlo porque cubre un amplio rango de disputas", sostiene en diálogo con BBC Mundo.

¿Cómo se "combate" en una guerra comercial?

Raj Bhala, profesor de la Universidad de Kansas (Estados Unidos) especializado en la legislación del comercio internacional, explica que las formas en que actúan los países implicados en estas disputas dependen del alcance de las medidas que generaron el conflicto. "En fechas recientes hemos oído hablar de productos como el acero y el aluminio, pero hay que tener en cuenta que los sectores afectados pueden ir desde bienes hasta servicios o incluso propiedad intelectual", comenta a BBC Mundo. Lester, por su parte, señala que este tipo de disputa suele tener varias fases y puede llevar a una "escalada de tensiones". "Es una especie de acción-reacción-acción-reacción entre los países", agrega.

"En 1930, por ejemplo, el Congreso de Estados Unidos subió los aranceles a determinados productos y muchos países respondieron subiendo los impuestos también. Fue en los inicios de la Gran Depresión y probablemente la hizo mucho peor", considera. Bill Reinsch, quien fuera presidente del Consejo Nacional de Comercio Exterior de Estados Unidos, asegura a BBC Mundo que la forma en la que actúan las naciones durante una disputa de este tipo se basa en "ataques comerciales" de "acciones compensatorias". "Es una especie de ojo por ojo y diente por diente: yo te voy a hacer lo equivalente a lo que tú me hiciste a mí y si tú me haces más, yo haré lo posible por hacerte miserable y hacerte más de lo que tú me hiciste a mí", comenta el también experto del Center for Strategic and International Studies, un centro de estudios globales con sede en Washington.

Sin embargo, el presidente de Estados Unidos considera que la decisión obedece a que su país sufre de un "comercio injusto" sus competidores y que las nuevas medidas garantizarán una mayor paridad en los intercambios

comerciales y reducirá los déficits. "Nuestras industrias de acero y aluminio (y muchas otras) han sido diezadas durante décadas por el comercio injusto y la mala política con los países del mundo. No podemos permitir que se sigan aprovechando de nuestra nación o nuestras empresas. ¡Queremos un comercio libre, justo e INTELIGENTE!", escribió en Twitter.

¿Cuáles son las principales "armas" que se utilizan en estas guerras?

"Básicamente, hay dos: la principal son los aranceles, que son impuestos a las importaciones, y las cuotas de importaciones, que son límites a la cantidad de determinados productos que se puede importar", señala el experto del Center for Trade Policy Studies. Añade que, en dependencia de las regulaciones, son posibles también reestructuraciones en las políticas de gobierno respecto al país que impuso las medidas. "Lo otro es que, como pasó durante la crisis de 1930, puede comenzar con un producto y luego extenderse a muchos otros como respuesta y agravar o conducir a una crisis económica", sostiene. Reinsch, por su parte, señala que menos común, es utilizar un sistema regulatorio o medidas proteccionistas, que, en su opinión, buscan enmascarar las represalias. "Un ejemplo: cuando la Unión Europea prohibió la importación de pollo clorado porque no consideran que cumplía los estándares sanitarios de la comunidad para muchos, fue visto como una manera de controlar la entrada del pollo estadounidense, que era muy competitivo en ese mercado", señala.

¿Cuáles son sus consecuencias y quiénes son los principales afectados?

"El resultado más directo es el aumento de los precios: los consumidores tendrán que pagar más por el mismo producto", señala Simon Lester desde el Center for Trade Policy Studies. "Si una empresa alemana, por ejemplo, vende carros en Estados Unidos y debe pagar aranceles más elevados para la importación de ese producto, tiene dos posibilidades, o asumir el costo o subirlo para que sea pagado por el que lo compre. Y generalmente, suele pasar lo segundo", detalla. Lo mismo sucede con los exportadores.

De acuerdo con el profesor de la Universidad de California, este tipo de disputas comerciales conducen a la interrupción del comercio y de las cadenas de suministro globales, lo que daña la rentabilidad de las empresas que importan insumos y exportan productos. Pero los analistas aseguran que las meras amenazas de una guerra comercial también tienen su impacto negativo en el mercado de valores. "Uno de los principales reflejos es su impacto en la bolsa, dado que los inversores se ponen nerviosos, cuando ven en esto un síntoma de inseguridad. Entonces, caen los valores y también, la confianza del consumidor y de los usuarios",

señala el especialista del Centro para los Estudios Estratégicos e Internacionales. La Casa Blanca, no obstante, desestimó que la medida puede implicar una subida de los precios y consideró que, en cambio, puede llevar a una consolidación de las industrias nacionales y a la generación de empleos.

¿Son realmente "buenas" y "fáciles de ganar"?

Tras las críticas al anuncio de la subida a los aranceles del aluminio y el acero, el presidente Trump aseguró en un tuit que las guerras comerciales eran "buenas y fáciles de ganar". La directora del Fondo Monetario Internacional, Christine Lagarde, respondió que "nadie gana" en una guerra comercial y vaticinó que un nuevo conflicto de este tipo dañaría el crecimiento económico global. Los especialistas consultados por BBC Mundo coinciden en que los resultados de una disputa de este tipo son generalmente negativos.

"El 99,9% de los economistas cree que las guerras comerciales perjudican económicamente a los países beligerantes y que, como resultado, todos los países pierden", apunta Barry Eichengreen. Por su parte, el expresidente del Consejo Nacional de Comercio Exterior de Estados Unidos opina que tampoco cree que sean fáciles de ganar. "A través de la historia hemos visto que cuando algún país toma medidas restrictivas para la importación de ciertos productos, es difícil que los países afectados no respondan. Y esto puede llevar a que más productos se vean afectados. Sinceramente, no veo ningún ganador en estas disputas", afirma.

[Volver al inicio](#)

8. La OMC cree que "aún hay tiempo" para evitar una guerra comercial entre EEUU y el mundo

elEconomista.es

La OMC ha señalado hoy que, aunque está preocupada por la imposición de "aún hay tiempo" para abordar esta medida tanto fuera como dentro de la institución, y recordó que los países pueden recurrir a su sistema de resolución de disputas.

El portavoz de la OMC, Dan Pruzin, señaló que la medida no entrará en vigor hasta dentro de 15 días y que también hay un proceso para aquellos países que buscan una exención, por lo que "aún hay tiempo para discutirla y aún hay tiempo

para abordarla dentro de la OMC, en los consejos y comités". "También pueden recurrir las medidas de otro país ante el sistema de resolución de disputas y llegar hasta el mecanismo de apelación, que decidirán si una medida es conforme con las reglas", recalcó. Esta semana 18 delegaciones de países miembros expresaron en el Consejo General (máximo órgano decisorio) de la OMC su preocupación por la imposición de aranceles de EEUU, que será de un 25% para las importaciones de acero y de un 10% para las de aluminio, y afectará a todos los países que los vendan a ese país, a excepción, por el momento, de Canadá y México.

"Generalmente, incluso si se inicia un caso de disputa en la OMC, el primer paso es dialogar, de manera que hay tiempo para hacerlo durante el proceso de consulta e incluso una vez establecido un panel (de resolución de disputa), ambas partes siempre pueden sentarse con el fin de buscar una solución mutuamente aceptable".

El periodo de consultas

En la OMC, el periodo de consultas para encontrar un acuerdo, es decir la fase previa a la iniciación formal de una disputa y el establecimiento de un panel, dura 60 días pero puede ser extendido. El portavoz también aclaró que los países miembros tienen la obligación de notificar a la OMS medidas de salvaguarda, antidumping (venta por debajo del precio del mercado) o medidas compensatorias, pero aún se desconoce la base legal de la medida anunciada por EEUU, de manera que no puede pronunciarse al respecto. La OMC no ha tenido que lidiar en su sistema de resolución de disputas y de apelación con un dictamen sobre medidas que se basan en la "seguridad nacional" como alega EEUU en este caso para proteger su industria y los empleos estadounidenses en el sector.

La seguridad nacional a escena

Sí ha habido estados miembros que "han mencionado" el asunto de la seguridad nacional en el marco de una disputa o discusión, como en el caso que enfrenta a Qatar con Emiratos Unidos por el bloqueo comercial impuesto por Abu Dabi, Arabia Saudí, y Baréin a Doha. En cualquier caso, dijo Pruzin, el que haya tiempo aún para abordar la polémica medida de EEUU y sistemas para denunciarla dentro de la organización, no quita que el director general, Roberto Azevêdo, esté preocupada por el paso dado por Trump.

El brasileño explicó el lunes a los países miembros que ahora habrá "un riesgo mucho más elevado y real de una escalada de barreras comerciales en todo el mundo". También afirmó que no se puede ignorar este riesgo, y pidió a todas las partes que consideren y reflexionen cuidadosamente sobre esta situación, porque "una vez tomemos este camino será muy

difícil cambiar de dirección" y porque "un ojo por ojo nos dejaría a todos ciegos y al mundo en una profunda recesión". "Tenemos que hacer todos los esfuerzos para evitar que caiga la primera ficha de dominó", recalcó Azevêdo.

[Volver al inicio](#)

9. Principales exportadores de Asia protestan por aranceles EEUU, temen guerra comercial

Reuters

Japón advirtió que la medida tendría un "gran impacto" sobre las relaciones bilaterales, mientras que China declaró que se "oponía resueltamente" a la decisión y Corea del Sur afirmó que podría presentar un reclamo ante la OMC.

TOKIO (Reuters) - Las principales naciones asiáticas reaccionaron duramente el viernes a la decisión del mandatario estadounidense Donald Trump de imponer altos aranceles sobre las importaciones de acero y aluminio, advirtiendo del daño a las relaciones y en medio de llamados de la industria a tomar represalias. Agrupaciones metalúrgicas y siderúrgicas de China instaron a Pekín a tomar represalias contra Washington, por el perjuicio a un rango de envíos desde acero inoxidable, carbón productos agrícolas y electrónica. La petición es la amenaza más explícita a la fecha del país en la escalada del conflicto comercial.

Japón advirtió que la medida tendría un "gran impacto" sobre las relaciones bilaterales, mientras que China declaró que se "oponía resueltamente" a la decisión y Corea del Sur afirmó que podría presentar un reclamo ante la Organización Mundial de Comercio. Trump promulgó el jueves la imposición de aranceles de 25 por ciento a las importaciones de acero y de 10 por ciento a las de aluminio. La medida eximió a México y Canadá y el mandatario afirmó que podrían hacerse excepciones también para otros aliados de Estados Unidos.

China, que produce la mitad del acero mundial, estudiará cualquier daño que le genere la decisión y "defenderá firmemente sus derechos e intereses legítimos", declaró el Ministerio de Comercio del país, agregando que los aranceles impactarían "gravemente el orden normal del comercio internacional". Brasil anunció que buscará una exención pero advirtió que podría tomar medidas más

enérgicas para proteger su industria si fracasan las gestiones. Argentina y la Unión Europea hicieron declaraciones en la misma línea, mientras que Corea del Sur y Japón dijeron que buscarían ser eximidas.

Después de Canadá y Brasil, Seúl, uno de los aliados claves de Washington en Asia, es el tercer mayor exportador de acero a Estados Unidos. Éste último, a su vez, es el mayor comprador de acero del mundo, y el año pasado adquirió 35 millones de toneladas de la aleación. La tensión entre Pekín y Washington se agravó desde que Trump llegó a la Casa Blanca. China representa una pequeña fracción de las importaciones siderúrgicas estadounidenses pero su gran expansión industrial ha acentuado un exceso global de oferta de acero que generó una baja en los precios. El anuncio sobre los aranceles de Estados Unidos coincide con la firma de once países de un histórico tratado para reducir sus barreras comerciales del que Trump hizo salir a Estados Unidos.

[Volver al inicio](#)

10. Once países del Pacífico contra el proteccionismo de Estados Unidos

elPaís.es

Hace un año prácticamente nadie lo creía posible. Estados Unidos acababa de abandonar las conversaciones en las que se ultimaban los detalles del Acuerdo de Asociación Transpacífico.

Las probabilidades de que el acuerdo saliese adelante sin la primera potencia mundial eran remotas. Pero a veces lo remoto también se cumple: 13 meses después, México, Chile, Perú, Canadá y siete países de Asia (Brunei, Japón, Malasia, Singapur y Vietnam) y Oceanía (Australia y Nueva Zelanda) han sellado este jueves en la capital chilena uno de los mayores acuerdos comerciales del mundo. La firma llega pocas horas antes de que la Administración Trump presentase su primer gran decreto arancelario, que gravará las importaciones de acero y aluminio, y en plena renegociación del Tratado de Libre Comercio de América del Norte (TLC), en la que México y Canadá se juegan buena parte de su crecimiento económico en los próximos años. El momento no podría ser más simbólico para enviar un mensaje nítido: hay vida más allá de EE UU.

Rebautizado como Tratado Integral y Progresista de Asociación Transpacífico (y conocido como TPP11) después de que Washington se bajase en marcha del barco, el

acuerdo comercial conforma un mercado libre de aranceles de 500 millones de consumidores que suma casi la sexta parte del PIB mundial. Un gigante con presencia en tres continentes y que, según todos los especialistas en comercio internacional consultados, se sitúa a la vanguardia en cuanto a normatividad y facilitación del comercio con un enfoque radicalmente nuevo. El acuerdo entrará en vigor cuando sea aprobado en al menos seis países firmantes (la mitad más uno). Quién sabe si para entonces la primera guerra comercial de este siglo ya se haya desatado.

“El TPP11 sienta las bases del comercio del futuro”, subraya Ignacio Bartesaghi, director del Departamento de Negocios Internacionales e Integración de la Universidad Católica del Uruguay y autor de varios artículos académicos sobre el tratado. “Es una gran plataforma para captar inversiones que posiciona a los firmantes claramente a la vanguardia mundial en cuanto a estándares y armonización de normas comerciales. Mejorará mucho el entorno de negocios y permitirá a estos países adaptarse a las condiciones comerciales que el resto del mundo también tendrá en el futuro”.

Obstáculos superados

“Nadie pensaba que el acuerdo sobreviviría sin EE UU”, señala el titular chileno de Exteriores, Hernando Muñoz. La primera medida de Donald Trump como presidente fue la retirada de su país del trato. Abría así una nueva era en la que Washington se pasaba al entonces capitidismínuido bando de opositores a la liberalización comercial. “La firma de este acuerdo, en cambio, es una poderosa señal política de apertura, de respaldo a las reglas claras para el comercio internacional y de oposición a las medidas proteccionistas”, agrega el ministro anfitrión en declaraciones a EL PAÍS.

Con la firma del tratado, la cuenca del Pacífico se pone al frente del libre comercio y la globalización en un momento en el que ambos principios atraviesan un trance crítico. A la llegada de Trump al cargo de mayor poder del planeta se ha sumado el auge de movimientos populistas en Europa -el Brexit es buena prueba de ello- contrarios al libre comercio. Este jueves, los 11 firmantes del nuevo TPP envían el mensaje opuesto: firme oposición al proteccionismo y a la confrontación económica entre países y voluntad de estrechar lazos en favor del crecimiento económico de todas las partes implicadas. “Es una poderosa muestra y llega en un momento en el que estamos a punto de entrar al peligro de una guerra comercial que le haría muy mal a todos”, agrega el canciller chileno, uno de los países más abiertos de América Latina y del mundo, con hasta 26 acuerdos con un total de 64 economías.

“México y Canadá -en plena renegociación del TLC con EE UU- y Japón -que eleva su perfil de indiscutible competidor de China en Asia- son los grandes ganadores del TPP11”,

valora Bartesaghi. “Es natural que en México preocupe la presencia de Vietnam [una plataforma manufacturera que competirá de tú a tú en muchos segmentos], pero el salto que pega hacia Asia es tremendo en un momento en el que lo necesita más que nunca”, añade en referencia a las dificultades que atraviesa la renegociación del mayor tratado comercial del mundo, que une a EE UU, México y Canadá desde 1994. En este contexto, reducir su dependencia de la primera potencia mundial es fundamental para ambos.


Las otras dos naciones latinoamericanas en liza, Chile y Perú -con las que México comparte también membresía en la Alianza del Pacífico-, aun ya contando con acuerdos comerciales bilaterales con muchos de los Estados miembro, ganarán acceso a mercados tan potentes como el japonés -en el anterior acuerdo chileno con el país nipón, por ejemplo, muchos productos todavía estaban sujetos a aranceles-, el australiano o el canadiense.

Cuando Trump retiró a su país del acuerdo en enero de 2017, los restantes 11 países que conformaban el TPP no tenían claro el camino. Se preguntaban si realmente era posible continuar sin Estados Unidos, que comenzaba una política de mayor proteccionismo y preferencia por los acuerdos bilaterales. Fue en la ciudad chilena de Viña del Mar donde se comenzaron a trazar las líneas para mantener vivo el mayor bloque de integración del Asia-Pacífico. Luego se celebraron reuniones en Canadá, Vietnam y Japón “y los países se fueron entusiasmando poco a poco”, subraya Muñoz. De un liderazgo único -el estadounidense- se pasó a uno coral: Japón, indiscutiblemente la mayor potencia del tratado, asumió una mayor cuota de responsabilidad; Australia dio un paso al frente; México y Canadá pisaron el acelerador para diversificar su matriz comercial en plena renegociación del TLC; y Chile tomó las riendas regionales.

En ese proceso de re-encarrilamiento del acuerdo, los Gobiernos optaron por acometer pequeños ajustes, pero no grandes cambios. No se tocó el acceso a mercados -el corazón de cualquier tratado comercial-, solo se excluyó una veintena de normas que causaban incomodidad en algunos países y que habían sido incluidas en el anterior tratado por la insistencia de EE UU -sobre todo en el campo de la propiedad intelectual- y se exacerbó su dimensión inclusiva, que ahora contempla perspectivas de género, medioambiente y derechos laborales. La base es, paradójicamente, la misma que puso encima de la mesa la anterior Administración estadounidense. Y aunque Trump, en uno de sus muchos vaivenes y discursos contradictorios no ha rechazado del todo la posibilidad de reconsiderar el acuerdo, a estas alturas parece difícil una vuelta atrás. Al menos, en el corto plazo.

[Volver al inicio](#)

11. Índices, monedas y futuros

Markets at a Glance							
Major Stock Indexes				4:17 PM EST 3/09/2018			
	LAST	CHANGE	% CHG				
DJIA	25335.74	440.53	1.77%	DJIA 4:17 PM EST 3/09/2018 			
Nasdaq	7560.81	132.86	1.79%				
S&P 500	2786.57	47.60	1.74%				
Russell 2000	1597.13	25.16	1.60%				
Global Dow	3143.03	29.74	0.96%				
Japan: Nikkei 225	21469.20	101.13	0.47%				
Stoxx Europe 600	378.24	1.62	0.43%				
UK: FTSE 100	7224.51	21.27	0.30%				
Currencies				4:17 PM EST 3/09/2018			
	LAST(MID)	CHANGE					
Euro (EUR/USD)	1.2308	-0.0005					
Yen (USD/JPY)	106.81	0.59					
Pound (GBP/USD)	1.3852	0.0040					
Australia \$ (AUD/USD)	0.7847	0.0060					
Swiss Franc (USD/CHF)	0.9515	0.0006					
WSJ Dollar Index	83.81	-0.04					
Futures				4:07 PM EST 3/09/2018			
	LAST	CHANGE	% CHG				
Crude Oil	62.04	1.92	3.19%				
Brent Crude	65.50	1.89	2.97%				
Gold	1323.6	1.9	0.14%				
Silver	16.590	0.090	0.55%				
E-mini DJIA	25364	443	1.78%				
E-mini S&P 500	2789.50	45.25	1.65%				

Fuente: Wall Street Journal Market Data

[Volver al inicio](#)