

REPORTE DIARIO DE NOTICIAS



**Departamento de Análisis Macropudencial
y Estándares de Supervisión**



Titulares

Centroamérica

1. Sobornos de Odebrecht, la gota que rebasó el vaso de los panameños

Desde que el expresidente Ricardo Martinelli salió del poder a mediados de 2014 son más de una veintena los escándalos destapados que supuestamente causaron al Estado lesiones que alcanzan cientos de millones de dólares.

Estados Unidos

2. Crecimiento económico en EEUU en 4to trim es contenido por debilidad de exportaciones

El producto interno bruto (PIB) subió a una tasa anual de 1,9 por ciento, dijo el viernes el Departamento de Comercio en su primera estimación del PIB del cuarto trimestre de 2016.

3. Trump agudiza crisis fronteriza al plantear impuesto 20 % a bienes mexicanos para pagar muro

La medida sería parte de un paquete más amplio de reforma tributaria que está contemplando el Congreso de Estados Unidos.

4. Monterrey anticipa los efectos en México de la ruptura del Nafta

Una avalancha de inversiones ligadas al Nafta ayudó a convertir a Monterrey en la capital mexicana del libre comercio, permitiendo que decenas de miles de trabajadores accedieran a la clase media.

Europa

5. UBS registra descenso del 47 % en beneficio anual, muestra optimismo para 2017

En momentos en que su división de gestión de riqueza se enfrenta a unos tipos de interés en mínimos históricos y unos clientes que prefieren acumular efectivo.

Mundo

6. Alemania y China 'traman' una alianza comercial para contrarrestar a Trump

Li y Merkel hablaron el miércoles por teléfono y abordaron "temas bilaterales y multilaterales", según el portavoz del gobierno alemán.

7. Telefónica frenó pago por 1,400 millones de dólares a México tras auditoría, en negociaciones por otras

La auditoría, que Telefónica logró detener y que fue abierta en 2013, señaló que la empresa no reportó la totalidad de sus ingresos en su declaración de impuestos de 2007.

8. Japón dice que se está preparando para todas las posibles contingencias comerciales con EEUU

El primer ministro japonés, Shinzo Abe, visitará Washington el mes próximo, y un funcionario del Gobierno estadounidense dijo que Trump buscaría un avance rápido hacia un acuerdo comercial bilateral con Japón en lugar del TPP más amplio.

9. Breves internacionales

10. Índices, monedas y futuros



1. Sobornos de Odebrecht, la gota que rebasó el vaso de los panameños

ACAN-EFE

Desde que el expresidente Ricardo Martinelli salió del poder a mediados de 2014 son más de una veintena los escándalos destapados que supuestamente causaron al Estado lesiones que alcanzan cientos de millones de dólares.

La revelación de un esquema de sobornos de Odebrecht en Panamá rompió la pasividad de miles de ciudadanos que se tomaron las calles de la capital panameña, por primera vez en años, para exigir justicia y anunciar que están hasta el tope con la corrupción.

Desde que el expresidente Ricardo Martinelli salió del poder a mediados de 2014 son más de una veintena los escándalos destapados que supuestamente causaron al Estado lesiones que alcanzan cientos de millones de dólares.

El mismo exmandatario, autoexiliado en Estados Unidos y con seis causas judiciales abiertas, es requerido en extradición por la Corte Suprema para que responda en un caso de escuchas ilegales.

Pero ni esto ni los "papeles de Panamá" habían sacado a los panameños de la rutina.

Las revelaciones de la justicia de Estados Unidos sobre el pago de millonarios sobornos por parte de Odebrecht fueron la gota que rebasó el vaso y que motivó a la primera marcha multitudinaria de los últimos años.

Muchos panameños salieron apurados de sus trabajos para unirse a la manifestación, que recorrió al menos dos kilómetros hasta la sede principal del Ministerio Público, criticado por la lentitud de sus investigaciones.

Bianca Palma, que trabaja en el sector turismo, aseguró a Acan-Efe que su generación no se había visto obligada a moverse de la comodidad. Recibió de sus padres una democracia estable y un país que en los últimos años ha liderado el crecimiento económico de América Latina.

"Jamás he ido a una manifestación, pero decidí dedicarle un par de horas. El caso de Odebrecht es la gota que rebasó el cántaro. Yo me levanto todos los días a trabajar para comer, mientras otros roban", reclamó.

Otra joven, Marissa Mayora, dijo a Acan-Efe que salió inspirada por sus padres, a quienes de niña vio movilizarse para sacar al régimen militar que gobernó por más de veinte años.

Como Mayora, otros panameños que marcharon hoy piensan que los fondos desviados por la corrupción impiden atender las necesidades más apremiantes y frenan el crecimiento del país, que tiene una pobreza cercana al 22 %.

"Recursos no es lo que falta. ¡Nos falta justicia y nos sobran los ladrones", se expresó en una de las cientos de pancartas elevadas.

Todos tienen la percepción de que la corrupción "mata gente". "Estoy cabreada (molesta). Ese dinero era una medicina o la comida que no se le dio a un niño. Estoy cansada de este sistema de apoyar a la corrupción", expresó a Acan-Efe la doctora Carmen Betts.

"¡Qué el dinero robado sea devuelto!", agregó Claudio Betts, presidente de la Sociedad Panameña de Salud Pública, una de las organizaciones que como la poderosa Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura dijo presente.

Documentos del Departamento de Justicia de Estados Unidos indican que de 788 millones de dólares que Odebrecht pagó en comisiones en 12 países, 59 fueron a parar a manos de exfuncionarios panameños y unos 6 millones a familiares de un alto cargo no identificado, entre 2009 y 2014.

Todo apunta a los hijos de Martinelli, Ricardo Alberto y Luis Enrique, a quienes la Fiscalía ya formuló cargos y pidió su búsqueda.

EE.UU. habla del periodo 2009-2014, pero Odebrecht llegó a Panamá mucho antes y aún construye importantes obras, como la Línea 2 del Metro y la ampliación del principal aeropuerto, por lo que también se pidió hoy investigar al gobierno de Juan Carlos Varela.

"Este ha sido el peor gobierno. Todo lo que era malo ahora es bueno para ellos", dijo a Acan-Efe Vielka Barría, una mujer mayor que caminaba rápidamente para alcanzar a la marcha, perfectamente ataviada como buena trabajadora del sector financiero panameño.

Los manifestantes exigen celeridad a la Fiscalía, que en diciembre creó una fiscalía especial para los casos de Odebrecht y ha pedido a los panameños que confíen, aunque en los últimos dos años no ha habido condenas por los casos sonados.

Si no se acelera el ritmo en este punto de inflexión, el esfuerzo de décadas de crecimiento será devorado por la corrupción y la imagen del país quedará empañada, advirtió a Acan-Efe Enrique Pisante, un reconocido empresario del turismo que se movilizó en el siglo pasado para conseguir la democracia.

[Volver al inicio](#)



2. Crecimiento económico en EEUU en 4to trim es contenido por debilidad de exportaciones

Reuters

El producto interno bruto (PIB) subió a una tasa anual de 1,9 por ciento, dijo el viernes el Departamento de Comercio en su primera estimación del PIB del cuarto trimestre de 2016.

WASHINGTON (Reuters) - El crecimiento económico en Estados Unidos se desaceleró con fuerza en el cuarto trimestre debido a que un desplome en los envíos de soja pesó sobre las exportaciones, pero un gasto estable del consumidor y el aumento de la inversión de las empresas sugiere que la economía seguirá expandiéndose.

El producto interno bruto (PIB) subió a una tasa anual de 1,9 por ciento, dijo el viernes el Departamento de Comercio en

su primera estimación del PIB en el cuarto trimestre de 2016. Eso fue una fuerte desaceleración frente al ritmo de crecimiento de 3,5 por ciento en el tercer trimestre.

Con eso, la economía estadounidense creció sólo un 1,6 por ciento en 2016, el ritmo más débil desde 2011. La expansión económica el año pasado se vio contenida por el bajo precio del petróleo y la fortaleza del dólar, que afectó las ganancias de las empresas y redujo la inversión de las compañías.

La economía estadounidense se expandió un 2,6 por ciento en 2015.

En el cuarto trimestre de 2016, las exportaciones cayeron a un ritmo de 4,3 por ciento, revirtiendo el alza de 10 por ciento del tercer trimestre. La caída de las exportaciones en el cuarto trimestre fue la mayor desde el primer trimestre de 2015.

El comercio sustrajo 1,70 punto porcentual al crecimiento del PIB en el cuarto trimestre tras sumar 0,85 punto porcentual en el período previo. Buena parte de esa baja se debió a las exportaciones de soja, que apuntalaron al crecimiento del PIB en el tercer trimestre tras una pobre cosecha de soja en Argentina y Brasil.

Economistas consultados en un sondeo de Reuters proyectaban que el PIB de Estados Unidos subiera a una tasa de 2,2 por ciento en el cuarto trimestre.

Los precios de los bonos del Tesoro de Estados Unidos subieron y los futuros de las tasas de interés pasaron a cotizar estables tras la publicación del dato. Las acciones abrieron al alza en Wall Street mientras que el dólar se depreció frente al euro y al yen.

Como el mercado laboral está cerca del empleo pleno, lo que está llevando a elevar los salarios y a respaldar el gasto del consumidor, el panorama para la economía es razonablemente bueno.

Pero una economía más fuerte también significaría más alzas de las tasas de interés por parte de la Reserva Federal. El banco central estadounidense ha proyectado tres alzas de las tasas este año. La entidad elevó su tipo de interés referencial a un día en 25 puntos básicos en diciembre, a un rango de entre 0,50 y 0,75 por ciento.

El gasto del consumidor, que responde por más de dos tercios de la actividad económica de Estados Unidos, subió a una tasa de 2,5 por ciento en el cuarto trimestre, tras avanzar a un ritmo de 3,0 por ciento en el tercer trimestre.

Las ganancias disponibles para los hogares subieron un 3,7 por ciento en el cuarto trimestre tras un robusto incremento de 4,1 por ciento en el período previo.

Los inventarios sumaron 1,0 punto porcentual al crecimiento del PIB, el doble que la contribución del tercer trimestre.

[Volver al inicio](#)

3. Trump agudiza crisis fronteriza al plantear impuesto 20 % a bienes mexicanos para pagar muro

Reuters

La medida sería parte de un paquete más amplio de reforma tributaria que está contemplando el Congreso de Estados Unidos.

FILADELFIA/CIUDAD DE MÉXICO(Reuters) - El presidente de Estados Unidos, Donald Trump, podría pagar un muro en la frontera sur con un nuevo impuesto de 20 por ciento sobre los bienes de México, dijo el jueves la Casa Blanca, agudizando una crisis desatada tras la cancelación de una cumbre con su par mexicano.

La medida sería parte de un paquete más amplio de reforma tributaria que está contemplando el Congreso de Estados Unidos, dijo el portavoz de la Casa Blanca, Sean Spicer, a periodistas.

No estaba claro de inmediato cómo funcionaría el impuesto. Parte de la propuesta que Spicer describió se asemeja a una idea existente, de ajustes tributarios en la frontera, que está siendo considerada por la Cámara de Representantes.

"Tenemos un nuevo impuesto de 50.000 millones de dólares al 20 por ciento de las importaciones, el cual es, por cierto, una práctica que otros 160 países aplican actualmente", dijo Spicer.

"La política de nuestro país es tributar las exportaciones y permitir que las importaciones fluyan libremente, lo cual es ridículo. Pero, al hacerlo así, podemos hacer 10.000 millones de dólares al año y pagar fácilmente por el muro. Sólo a través de ese mecanismo", agregó a periodistas que viajaban con Trump a Filadelfia.

La Casa Blanca dijo posteriormente que no estaba apoyando un impuesto de ajuste de la frontera. No se disponía de detalles.

La noticia de la propuesta fiscal amplía una brecha con México, que previamente el jueves canceló una cumbre entre el presidente Enrique Peña Nieto y Trump sobre las demandas republicanas de que el vecino del sur pague por el muro fronterizo para detener la inmigración ilegal.

Peña Nieto escribió en Twitter que se retiraba de la reunión prevista para la próxima semana en Washington en respuesta a un tuit anterior de su homólogo que conminó al líder a no viajar si México no pagaba por el muro. Trump presentó más tarde el plan desechado como un acuerdo mutuo.

Dirigiéndose a los miembros republicanos del Congreso en una reunión en Filadelfia, Trump dijo que él y Peña Nieto habían acordado cancelar la reunión y agregó que sería infructuosa si México no trataba a Estados Unidos de manera "justa".

"He dicho muchas veces que el pueblo estadounidense no pagará por el muro", dijo Trump. "A menos que México trate a Estados Unidos justamente, con respeto, esa reunión hubiese sido infructuosa. Y yo quiero ir por un camino diferente", agregó.

Trump ve el muro, una importante promesa de campaña, como parte de un paquete de medidas para frenar la inmigración ilegal. México ha reiterado que de ninguna manera pagará por la pretensión del magnate estadounidense.

Trump, quien asumió la semana pasada, firmó el miércoles un decreto para la construcción del muro en la frontera, que tiene una extensión de 3,200 kilómetros, justo cuando una delegación mexicana encabezada por el ministro de Relaciones Exteriores, Luis Videgaray, llegó a la Casa Blanca para conversar con el equipo de gobierno.

Ésto, y el llamado reiterado de Trump a que su vecino pague por el muro, causó indignación en México, con políticos prominentes y muchos en las redes sociales viendo como un desaire los esfuerzos del Gobierno de Peña para comprometerse con la nueva administración estadounidense.

BAJO PRESIÓN

Peña Nieto estaba bajo presión para cancelar el encuentro.

"Esta mañana hemos informado a la Casa Blanca que no asistiré a la reunión de trabajo programada para el próximo martes con el @POTUS", dijo Peña en su cuenta de Twitter.

"México reitera su voluntad de trabajar con los Estados Unidos para lograr acuerdos en favor de ambas naciones", añadió en otro tuit.

Ambos planeaban hablar el 31 de enero en lo que se esperaba fuera un primer acercamiento para destrabar los lazos, dañados desde la asunción del magnate, quien durante su campaña se refirió a los inmigrantes mexicanos como violadores y criminales.

Spicer dijo que la Casa Blanca busca reprogramar el encuentro presidencial y que mantendrá abiertas las líneas de comunicación con México.

Los líderes del Congreso de Estados Unidos, controlado por los republicanos, dijeron que planeaban avanzar en el financiamiento del muro fronterizo, cuyo costo proyectaron entre 12,000 millones y 15,000 millones de dólares.

El anuncio de Peña de cancelar la reunión golpeó al peso mexicano, que había recuperado parte del terreno perdido días atrás por la incertidumbre ante los efectos de las políticas económicas que irá instrumentando Trump.

Ambos países tienen una fuerte relación comercial y junto con Canadá integran el Tratado de Libre Comercio de América de Norte (TLCAN), del que Trump ha dicho que sacará a Estados Unidos si una renegociación no es favorable para su país.

El 80 por ciento de las exportaciones de México va a Estados Unidos y cerca de la mitad de la inversión extranjera directa ha llegado a México desde su vecino del norte durante las últimas dos décadas.

[Volver al inicio](#)

4. Monterrey anticipa los efectos en México de la ruptura del Nafta

WSJ Americas

Una avalancha de inversiones ligadas al Nafta ayudó a convertir a Monterrey en la capital mexicana del libre comercio, permitiendo que decenas de miles de trabajadores accedieran a la clase media.

MONTERREY, México—La carretera que va desde el aeropuerto al centro de esta ciudad industrial está poblada de fábricas y depósitos con nombres de empresas estadounidenses que fabrican algunos de los productos más reconocidos del mundo: las lavadoras de Whirlpool Corp., las galletas de Mondelēz International Inc. y los cosméticos de Mary Kay Inc.

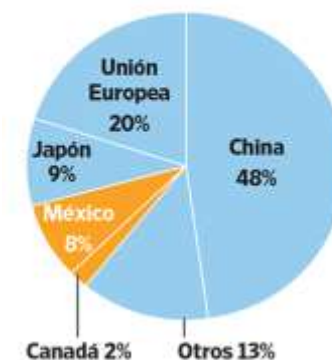
En un parque industrial en las afueras de la ciudad que alberga instalaciones de General Electric Co. y DuPont Co., una calle se llama Avenida Nafta y otra Boulevard TLC, la sigla del Tratado de Libre Comercio de América del Norte, que abarca a Estados Unidos, Canadá y México.

Una avalancha de inversiones ligadas al Nafta ayudó a convertir a Monterrey en la capital mexicana del libre comercio, permitiendo que decenas de miles de trabajadores accedieran a la clase media y enriqueciendo a las poderosas familias empresariales. En estos días, las personas a ambos extremos de la economía tratan de determinar sus próximos pasos en momentos en que Donald Trump, el nuevo presidente de EE.UU., parece dispuesto a cumplir sus promesas de renegociar el Nafta y erigir un muro entre ambos países.

El jueves en la mañana, sin ir más lejos, el presidente mexicano, Enrique Peña Nieto, canceló una visita a EE.UU. prevista para la próxima semana luego de que Trump intensificara la presión para que México financiara el muro que pretende construir en la frontera.

Blanco equivocado

México y Canadá representaron apenas 10% del déficit comercial de EE.UU. en 2015.



Fuente: Oficina del Censo de EE.UU.
THE WALL STREET JOURNAL.

"El libre comercio es crucial para el crecimiento de México", dice Alberto de Armas, presidente del capítulo de Monterrey de la Cámara Americana de Comercio de México, un

organismo que defiende el intercambio comercial. “Cuando llegué a Monterrey en los años 80, era una ciudad dormida. Lo único que había eran fábricas de vidrio, cementos y cerveza. Ahora, puede asistir a la ópera”.

Aunque una serie de políticos estadounidenses, desde Trump al senador demócrata Bernie Sanders, han atribuido al Nafta y al libre comercio en general las pérdidas de empleos en EE.UU., el pacto comercial ha transformado a las exportaciones en el motor de la economía mexicana. Nafta contribuyó al desarrollo de vastas zonas del país, ayudó a poner fin a los altibajos crónicos de la economía y propició un auge de la inversión impulsada por las empresas del país vecino. La inversión extranjera directa se quintuplicó. El mayor empleador privado de México es la cadena minorista Wal-Mart Stores Inc.

El ascenso de Trump es considerado en México como la mayor amenaza proveniente de EE.UU. desde la Primera Guerra Mundial, cuando tropas estadounidenses ocuparon brevemente la ciudad de Veracruz. También trastorna seis décadas de política estadounidense que colocó la estabilidad de México como una prioridad.

El peso ha caído cerca de 13% desde la elección mientras que la inversión extranjera directa, que ya había retrocedido 23% interanual en los nueve primeros meses de 2016, se ha paralizado desde el triunfo de Trump.

Los economistas sondeados por el banco mexicano Citibanamex redujeron el viernes su pronóstico de crecimiento para este año de 1,7% a 1,5%. También revisaron al alza sus previsiones de inflación y de alzas de las tasas de interés.

Los empresarios mexicanos intentan atenuar el impacto. Hace unos días, medio centenar de ejecutivos de las principales compañías del país se reunieron en privado en Ciudad de México con Luis Videgaray, el secretario de Relaciones Exteriores. El objetivo era buscar formas de relacionarse con el gobierno de Trump, una tarea que le ha sido delegada a Videgaray, quien se desempeñó como secretario de Hacienda antes de renunciar en septiembre tras las críticas provocadas por la visita de Trump a México en medio de la campaña electoral.

Los empresarios le sugirieron a Videgaray proponer que el acuerdo añada reglas de origen más estrictas, lo que exigiría que los productos fabricados en México tengan niveles más altos de componentes norteamericanos para que ingresen a EE.UU. sin aranceles. Algunas automotrices como Mazda Motor Corp., por ejemplo, importan motores directamente de Japón y ensamblan un vehículo en México que luego es

exportado a EE.UU. Bajo las nuevas normas, estos autos podrían tener que pagar un arancel a menos que los motores sean fabricados en la región.

Impacto desigual

El ingreso de China a la OMC tuvo un mayor impacto en el empleo manufacturero de EE.UU. que el Nafta.

Empleo manufacturero como porcentaje del nivel prevalente cuando el Nafta entró en vigor.



Reglas de origen más estrictas inclinarían la balanza hacia un mayor contenido de EE.UU., pero también elevarían los costos y reducirían la competitividad de la región frente a la del resto del mundo, dicen los partidarios del libre comercio. El funcionario aprobó la estrategia y dijo que parecía la táctica de negociación “más lógica”, según varios ejecutivos que asistieron al encuentro. La oficina de Videgaray, que se ha reunido con representantes del gobierno de Trump en Washington esta semana, no respondió a llamadas en busca de comentario.

Aunque buena parte de la población mexicana sigue sumida en la pobreza, algunas zonas se han empezado a desarrollar gracias al libre comercio. La economía de Nuevo León, donde está Monterrey, creció 67% entre 2004 y mediados de 2016, según el gobierno mexicano, un promedio anual de más de 4%.

Los 12 estados mexicanos más dependientes de los sectores exportadores gobernados por el Nafta, aglomerados en la frontera con EE.UU. y la región central donde se ubica la industria automotriz conocida como El Bajío, experimentaron una expansión anual promedio de 3,7% desde 2004, según un análisis de The Wall Street Journal a partir de datos oficiales. En cambio, los 20 estados que no dependen del Nafta promediaron un crecimiento anual de 2,8% desde 2003.

Aunque el Nafta se pueda renegociar de una forma que beneficie a todos, México podría tener por delante un camino lleno de baches tomando en cuenta las críticas de Trump contra las empresas que tratan de abrir una planta en

el país. Las preocupaciones adquirieron un tono cercano al pánico en las últimas semanas cuando Ford Motor Co. canceló la construcción de una planta de ensamblaje de US\$1.600 millones en la ciudad industrial de San Luis Potosí tras los ataques de Trump. Un poco antes, Carrier Corp. había adoptado una medida semejante. Una importante cadena estadounidense de artículos para la construcción y equipamiento del hogar, suspendió sus planes de expansión en México ante las preocupaciones por la publicidad negativa que recibiría, indicaron fuentes cercanas.

Algunos en México creen que cuesta imaginar a una compañía estadounidense anunciando una nueva fábrica en el país en un futuro cercano. “No contamos con información nueva sobre inversiones en plantas desde las elecciones en EE.UU.”, dice Ricardo Cantú, presidente de Index Nuevo León, una asociación de exportadores.

El presidente ejecutivo de Fiat Chrysler Automobiles señaló que el fabricante podría retirarse de México si el gobierno de Trump cumple su promesa de imponer aranceles a los autos importados. En las últimas semanas, el mandatario estadounidense ha atacado a General Motors Co., Toyota Motor Corp. y BMW AG a raíz de sus inversiones en México.

Los mexicanos están consternados y se han vuelto cada vez más enardecidos. Un gobierno estatal, un gobierno municipal y varias empresas mexicanas reaccionaron al anuncio de Ford lanzando su propio boicot de los productos de la automotriz.

Si el Nafta fuera desechado por completo, la relación comercial entre EE.UU. y México volvería regirse por las normas de la Organización Mundial del Comercio, dicen los expertos. Ello probablemente resultaría en aranceles promedio de sólo 5% para los productos que México envíe a su vecino del norte. El impacto sería ligeramente peor para los bienes estadounidenses que se dirigen al sur, ya que el antiguo acuerdo de la OMC permitió un cierto proteccionismo por parte de México.

No obstante, el impacto sobre el clima de inversión sería difícil de predecir. El Nafta consagró protecciones legales para las empresas estadounidenses que invierten en México contra regulaciones punitivas o confiscaciones. También estableció un mecanismo para resolver quejas.

Incluso más preocupante para la élite de Monterrey son otros posibles aranceles de importación que están siendo analizados en EE.UU. Los republicanos de la Cámara de Representantes han lanzado la idea de un “impuesto de ajuste fronterizo” que privaría a las empresas estadounidenses de una exención de impuestos a los bienes

importados. “La idea de un impuesto fronterizo es un problema enorme”, dijo Enrique Zambrano Benítez, presidente ejecutivo de Grupo Proeza, un holding que controla la siderúrgica Metalsa, un gran proveedor de las automotrices con sede en Monterrey.

Zambrano dijo que si ese impuesto se aplica, su firma probablemente trasladaría parte de su producción mexicana a sus cinco plantas estadounidenses y compraría más materias primas de los productores de EE.UU., lo que daría lugar a despidos en México. Esa situación, advirtió, probablemente forzaría a su firma a cobrar precios más altos en EE.UU.

Stabilit S.A. de C.V., una empresa de materiales de construcción, dijo que tal impuesto podría obligar a despedir a cientos de trabajadores mexicanos y a centrarse más en la venta a clientes en México, Europa y Asia, según el presidente de la compañía, Fernando Canales Clariond, que fue secretario de Economía y de Energía de México y es parte de una tercera generación de industriales.

Canales dijo que la compañía gasta cerca de US\$350 millones al año en materias primas, incluyendo grandes compras de resinas plásticas y fibra de vidrio de empresas estadounidenses como PPG Industries Inc. Imponer un arancel de frontera significaría la pérdida de muchos empleos en las fábricas de EE.UU., advirtió.

Con seis grandes fabricantes de vehículos industriales, camiones y autos y más de 200 proveedores de primer nivel, Nuevo León, y en especial Monterrey, es un importante centro económico para el sector automotor mexicano. Unas 84.000 personas trabajan en la industria automotriz local, lo que representa un tercio de cada dólar de ventas obtenido de las exportaciones, según Manuel Montoya Ortega, jefe de una asociación local del sector. “Estos son los trabajos más formales y más estables de la región, desde posiciones de fábrica hasta diseñadores e ingenieros”, dijo Montoya. “Todo el mundo está muy preocupado”.

Para Monterrey, la acogida del libre comercio y del Nafta no vino naturalmente. Durante décadas, México tuvo una economía cerrada y muchas de las grandes firmas nacionales eran de Monterrey. Cuando se negoció el Nafta en 1993, muchas empresas en la ciudad pensaron que simplemente desaparecerían ante el asedio de las compañías estadounidenses.

No todo el mundo en México piensa que el libre comercio ha sido un éxito rotundo. Según el Banco Mundial, el crecimiento anual del PIB de México desde 1994, el año en que entró en vigor el Nafta, ha promediado 2,57%, en

comparación con el 4,18% anual de las dos décadas previas, cuando México realizó importantes hallazgos de petróleo.

El crecimiento de los salarios también ha sido inferior a lo que los promotores del Nafta esperaban, en parte debido a un auge de ingreso de jóvenes mexicanos a la fuerza laboral en los noventa y principios de la década de 2000. Los salarios diarios promedio en dólares han subido apenas 18% desde 2000, a US\$16,70 al día, según estadísticas oficiales. Decenas de miles de pequeños agricultores se vieron obligados a encontrar empleo después de que el Nafta los expusiera a la competencia de las granjas industriales de EE.UU., más proclives al uso de la tecnología.

El Nafta “no ha sido una bala de plata”, dijo Fernando Turner, secretario de desarrollo económico de Nuevo León y propietario de Katcon Global, fabricante de sistemas de escape para automóviles.

A pesar de las reservas, pocos en México piensan que el país habría estado mejor sin el pacto comercial. El Nafta y la apertura comercial, en general, introdujeron la competencia en una economía que estuvo cerrada por décadas, con monopolios públicos y privados que hacían productos de baja calidad a precios no competitivos.

Canales, cuya familia gestionaba el conglomerado Industrias de Monterrey S.A., cuenta que antes del Nafta el acero galvanizado producido en México era tan endeble que se rompía bajo la presión de las estampadoras. Sólo después de que los mercados se abrieron a la competencia estadounidense, la calidad de los productos de su negocio familiar mejoró.

“Viví el período de fronteras cerradas de México, y los productos que teníamos eran pésimos”, reconoce. “Recuerdo haberme preocupado cuando empezó el Nafta, pensando cómo podríamos competir con los productores de acero estadounidenses. Mi tío solía decirme: ‘Cuando te vayas a la cama, ruega por tu compañía, pero ruega más por tus competidores, porque la buena competencia es la mejor presión que una empresa puede pedir’.”

La fábrica de Metalsa en Apodaca, un suburbio de Monterrey, ofrece una visión de cómo el libre comercio ha ayudado a apoyar la creación de una fuerza laboral obrera. La planta emplea unas 3.600 personas y produce al año cerca de 680.000 plataformas de acero para las camionetas Dodge Ram, Toyota Tundra y Toyota Tacoma. Compra el 56% del acero y otros componentes para producir el chasis de camiones a proveedores mexicanos, 21% a proveedores de EE.UU., y 22% a empresas asiáticas.

Alexander Calderón, de 46 años, hijo de un agricultor en una zona rural del estado de Veracruz, comenzó a trabajar en Metalsa en la soldadura de plataformas para camionetas de Chrysler en 1993, con un sueldo mensual inicial de 600 pesos, unos US\$194 en aquel momento. Ahora gana 40.000 pesos al mes, US\$1.860, como supervisor en la división de hidroformado de acero de la planta, es propietario de una casa en Guadalupe, un suburbio de Monterrey, y envió a su hijo mayor a estudiar contabilidad en la universidad pública de Nuevo León. “En mi caso, realmente comencé a notar el desarrollo de las industrias aquí en los últimos 15 años cuando las empresas de otros países vinieron. Ahí es cuando mi salario empezó a subir”, dijo Calderón. “Se ha vuelto muy competitivo”.

La mayoría de los trabajadores de la planta de Metalsa ganan mucho menos, pero sus vidas han mejorado. Alfredo Treviño, de 30 años, ha trabajado en la compañía por 11 años, y ha visto crecer su salario de 50 pesos, o US\$13,76 al día, a 360 pesos, o US\$16,74. Dedicó alrededor de un cuarto de su sueldo a la hipoteca de la casa de dos dormitorios que comparte con su esposa y dos hijos. El Volkswagen Lupo hatchback que compró en 2005 está pagado. “En mi círculo, todo el mundo tiene una casa y un auto”, dijo Treviño.

[Volver al inicio](#)



5. UBS registra descenso del 47 % en beneficio anual, muestra optimismo para 2017

Reuters

En momentos en que su división de gestión de riqueza se enfrenta a unos tipos de interés en mínimos históricos y unos clientes que prefieren acumular efectivo.

ZÚRICH (Reuters) - UBS, el mayor administrador de riqueza del mundo, ofreció el viernes un tono más optimista para 2017 ante un incremento previsto de los tipos de interés en

Estados Unidos, al tiempo que registró una caída de un 47 por ciento en sus beneficios netos para todo el año.

En momentos en que su división de gestión de riqueza se enfrenta a unos tipos de interés en mínimos históricos y unos clientes que prefieren acumular efectivo, su beneficio neto en 2016 cedió a 3.300 millones de francos suizos (3.300 millones de dólares) desde 6.200 millones de francos en 2015.

"Aunque la incertidumbre macroeconómica, las tensiones geopolíticas y las divisiones políticas continúan afectando la confianza de los cliente y el volumen de transacciones, hemos comenzado a observar una mejora en la confianza de los inversores, sobre todo en Estados Unidos, lo que podría beneficiar a nuestros negocios de gestión de riqueza", dijo el banco más grande de Suiza en un comunicado.

Las ganancias en 2015 fueron impulsadas por un beneficio fiscal sustancial, pero el resultado operativo antes de impuestos en 2016 todavía anotó un declive de un 24 por ciento.

En el cuarto trimestre, el beneficio neto fue de 738 millones de francos suizos. Esto se ubicó muy por encima de la estimación promedio de 339 millones de francos en un sondeo de Reuters entre 15 analistas.

El beneficio neto trimestral se redujo desde los 949 millones de francos registrados en el mismo periodo del año anterior, cuando las cifras fueron impulsadas por un beneficio fiscal neto de 715 millones de francos.

Sin embargo, el prestamista dijo que ofrecerá un dividendo ordinario sin cambios de 0,60 francos para 2016, en línea con las expectativas del mercado.

[Volver al inicio](#)



6. Alemania y China 'traman' una alianza comercial para contrarrestar a Trump

elEconomista.es

Li y Merkel hablaron el miércoles por teléfono y abordaron "temas bilaterales y multilaterales", según el portavoz del gobierno alemán.

La canciller alemana, Angela Merkel, y el primer ministro chino, Li Keqiang, han dado los primeros pasos para estrechar sus lazos comerciales, lo que constituye el posible inicio de una alianza global que sirva de contrapeso a la agenda proteccionista del presidente estadounidense, Donald Trump.

Li y Merkel hablaron el miércoles por teléfono y abordaron "temas bilaterales y multilaterales", según el portavoz del gobierno alemán, Steffen Seibert, quien señaló que Li aceptó la invitación de la canciller para visitar Alemania y mantener conversaciones más amplias sobre asuntos económicos y comerciales. Los países que tiemblan al oír hablar de los aranceles de Donald Trump.

"Los dos se manifestaron a favor del libre comercio y de un orden comercial mundial estable", asegura Seibert en un comunicado. Agrega que "las negociaciones para un acuerdo europeo-chino sobre inversiones debería llevarse a cabo lo más rápido posible". China es la mayor potencia exportadora del mundo, mientras que Alemania ocupa la tercera posición. Entre ambas, EEUU.

Defensa del libre comercio

La conversación entre estos dos gigantes exportadores basó en una clara defensa sobre el libre comercio, justo ahora que Trump abandona el TPP firmado con los países del Pacífico e intensifica su retórica proteccionista. Merkel ha manifestado su preocupación ante la amenaza del proteccionismo, mientras que el presidente chino, Xi Jinping, lo ha comparado con "encerrarse en un cuarto oscuro". Luis de

Guindos garantiza que la UE defenderá el libre comercio a pesar de los planteamientos de Trump.

En un artículo de opinión para Bloomberg Businessweek del jueves, Li reforzó el mensaje sobre el respeto de China a los acuerdos comerciales multilaterales y la Organización Mundial del Comercio y calificó al país más poblado del mundo como "un ancla de estabilidad y crecimiento" en el orden mundial.

"Es mucho mejor que los países intercambien productos y servicios y se unan por medio de asociaciones de inversión y no que intercambien críticas y erijan barreras", señaló Li. En Alemania, el gobierno de Merkel ha manifestado su alarma ante el cambio hacia una actitud proteccionista que amenaza al sector exportador del país y a la economía europea.

"Lo que llega de EEUU y lo que escuchamos de otros países es muy peligroso para la economía mundial y también para nosotros", sentenció el jueves el vicescanciller Sigmar Gabriel a legisladores en la cámara baja alemana.

[Volver al inicio](#)

7. Telefónica frenó pago por 1,400 millones de dólares a México tras auditoría, en negociaciones por otras

WSJ Americas

La auditoría, que Telefónica logró detener y que fue abierta en 2013, señaló que la empresa no reportó la totalidad de sus ingresos en su declaración de impuestos de 2007.

CIUDAD DE MÉXICO (Reuters) - El gigante español de las telecomunicaciones Telefónica ha logrado frenar un intento de México por cobrarle 30,000 millones de pesos en impuestos (1,400 millones de dólares) y está en negociaciones con la autoridad impositiva para resolver más de 20 auditorías abiertas, dijeron fuentes cercanas al caso.

La auditoría, que Telefónica logró detener y que fue abierta en 2013, señaló que la empresa no reportó la totalidad de sus ingresos en su declaración de impuestos de 2007. Basándose en ella, el Servicio de Administración Tributaria (SAT) emitió una estimación preliminar por alrededor de 30,000 millones de pesos, dijeron dos de las fuentes.

Pero con la mediación de Prodecon, la Procuraduría de la Defensa del Contribuyente, toda la cuenta impositiva fue desechada y la auditoría cerró a finales del 2015, dijeron tres de las fuentes.

La estimación preliminar, que equivaldría a alrededor de 90 por ciento de los ingresos de Telefónica en 2015, vino después de que la compañía redujo su carga tributaria a través de la fusión de algunas de sus subsidiarias en México, causando la molestia de las autoridades impositivas, indicaron las fuentes.

Telefónica es una de varias compañías que fusionaron unidades en México para generar pérdidas en el periodo previo a 2014, cuando hubo cambio de reglas que obligaron a las empresas a comenzar a pagar el impuesto diferido, señalaron.

Telefónica está negociando con el SAT al menos dos docenas de auditorías abiertas sobre sus arreglos impositivos en México, dijeron dos de las fuentes.

Tanto el SAT como Prodecon declinaron comentar sobre el tema.

A través de un correo electrónico, Telefónica confirmó que las autoridades condujeron una auditoría de su declaración de impuestos de 2007, que fue entonces cerrada luego de que se demostró que la compañía actuó correctamente.

"Es un procedimiento normal para todas las empresas, y es precisamente la facultad del SAT revisar el correcto cumplimiento de la legislación fiscal vigente," dijo. Telefónica "está cooperando y colaborando estrechamente con la autoridad para entregar toda la documentación e información necesaria".

Para Telefónica, las auditorías son el último de una serie de dolores de cabeza en México, donde la compañía española ha luchado por convertirse en un jugador importante tras una reforma al sector en 2013, que no ha logrado disminuir el predominio de América Móvil, del magnate Carlos Slim.

Luego de 17 años en México, Telefónica tiene menos de 26 millones de usuarios de telefonía móvil, comparado con los 72 millones de la firma de Slim.

El presidente ejecutivo de Telefónica, Jose María Álvarez Pallete, dijo en octubre que la compañía no estaba satisfecha con su situación en México y estaba trabajando en alternativas para la operación, que representa menos del 4 por ciento de sus ingresos globales.

El acuerdo de 2015 fue un revés para los agresivos esfuerzos de México por impulsar su recaudación de impuestos que, como porcentaje de su Producto Interno Bruto, es el más débil de los 35 miembros de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE).

Bajo presión debido a una disminución de sus ingresos petroleros, México ha tratado de recabar más impuestos en otros sectores, aumentando la recaudación en un 60 por ciento en 2015 comparado con 2012, el primer año de gobierno del presidente Enrique Peña Nieto.

PIEDRAS EN EL CAMINO PARA TELEFÓNICA MÉXICO

Las batallas de Telefónica con el SAT tienen sus raíces en la entrada de la compañía española a México en 2000, cuando adquirió cuatro operadores de telefonía celular de Motorola por alrededor de 1,800 millones de dólares.

Además, en 2002 amplió su red invirtiendo cerca de 1,300 millones de dólares en deuda y capital por una participación controladora en Pegaso PCS, un operador local de telefonía móvil.

Telefónica comenzó a consolidar sus ganancias mexicanas unos años más tarde, dijo una fuente, aprovechando las reglas que permiten a las empresas reducir su carga tributaria en el corto plazo aplicando pérdidas de una unidad a sus ingresos totales.

En 2013, México cambió sus reglas de consolidación y pidió a las firmas que comenzaran a pagar impuestos diferidos.

Telefónica enfrentaba grandes cuentas debido al cambio de reglas, dijo una fuente, pero en diciembre de 2013 recibió la aprobación del regulador mexicano de telecomunicaciones para vender las cuatro unidades que había adquirido de Motorola a Pegaso PCS, que también controlaba, de acuerdo con documentos de la empresa.

Eso permitió a la compañía declarar una pérdida en las ventas, reduciendo su carga de impuestos, pero generando la ira del SAT, dijeron tres fuentes.

Los estados financieros de Telefónica muestran que la compañía pagó 47 millones de euros en impuestos en 2013 en México, sin especificar el tipo de impuesto.

Después de la fusión de diciembre de 2013, el SAT propuso una observación preliminar de alrededor de 30,000 millones de pesos para Telefónica sobre la base de la auditoría.

Telefónica llevó el asunto ante el ombudsman fiscal, Prodecon, que actúa como intermediario entre el SAT y un contribuyente auditado.

El resultado fue un "acuerdo conclusivo" que permitió cerrar la auditoría a finales de 2015, dijeron las fuentes.

Volver al inicio

8. Japón dice que se está preparando para todas las posibles contingencias comerciales con EEUU

Reuters

El primer ministro japonés, Shinzo Abe, visitará Washington el mes próximo, y un funcionario del Gobierno estadounidense dijo que Trump buscaría un avance rápido hacia un acuerdo comercial bilateral con Japón en lugar del TPP más amplio.

TOKIO (Reuters) - Japón se está preparando para todas las contingencias posibles ligadas a las negociaciones comerciales con Estados Unidos, dijo el viernes el portavoz jefe del Gobierno, Yoshihide Suga, después que el presidente estadounidense, Donald Trump, sacó esta semana a su país del Acuerdo Trans-Pacífico de Asociación Económica (TPP).

El primer ministro japonés, Shinzo Abe, visitará Washington el mes próximo, y un funcionario del Gobierno estadounidense dijo que Trump buscaría un avance rápido hacia un acuerdo comercial bilateral con Japón en lugar del TPP más amplio.

"Es cierto que nos estamos preparando para poder responder a cualquier situación posible", dijo Suga en una conferencia de prensa.

El funcionario se abstuvo de hacer comentarios sobre la política comercial de Estados Unidos hasta que esta sea más clara.

"La alianza y la economía entre Japón y Estados Unidos es muy importante, así que nos gustaría tener discusiones con distintos niveles en Estados Unidos (sobre) cómo podemos lograr un desarrollo", agregó.

Suga también dijo que Japón seguirá vigilando de cerca cómo afecta a las empresas japonesas la relación entre Estados Unidos y México.

El jueves la Casa Blanca lanzó la idea de imponer un impuesto de un 20 por ciento sobre los bienes de México para pagar por un muro en la frontera sur de Estados Unidos, lo que causó un desplome del peso mexicano y agudizó la crisis entre los dos vecinos.

Fabricantes japoneses, incluyendo importantes automotrices, operan fábricas en México.

[Volver al inicio](#)

9. Breves internacionales

WSJ Américas

- **Johnson & Johnson** comprará la empresa suiza de biotecnología Actelion por US\$30.000 millones, en la que sería la mayor adquisición de la empresa estadounidense de productos de cuidado personal y de salud hasta ahora. Con el acuerdo, J&J obtiene acceso a un conjunto de medicinas para enfermedades poco comunes, así como a prometedores tratamientos para esclerosis múltiple e hipertensión. La transacción contempla la escisión de las operaciones de descubrimientos de drogas de Actelion.
- **Ford Motor** reportó una pérdida de US\$800 millones en el cuarto trimestre de 2016 debido a un declive general de ventas al por mayor alrededor del mundo, incluyendo un descenso de 2% en EE.UU., y cargos asociados a la cancelación de una planta en México. En América del Sur, la automotriz estadounidense reportó una pérdida operativa de US\$293 millones, pero espera un mejor resultado en 2017.
- **Verizon Communications**, empresa de telecomunicaciones de EE.UU., explora una combinación con Charter Communications, el operador de TV por cable del magnate John Malone y la familia Newhouse, según fuentes al tanto. Una fusión reuniría a los más de 114 millones de suscriptores inalámbricos de Verizon y lo que queda de su negocio de telefonía fija con la red de cable de Charter, que en 2016 adquirió Time Warner Cable para crear Spectrum, proporciona servicios de TV a 17 millones de clientes y conexiones de banda ancha a 21 millones. Charter está valorada en US\$80.000 millones.
- **Eike Batista**, alguna vez el hombre más rico de Brasil, es buscado por la policía y su vivienda en Rio de Janeiro fue allanada tras la emisión de una orden de captura en su

contra en relación a un escándalo de corrupción. La orden judicial responde a acusaciones de que Batista pagó entre 2007 y 2014 US\$16,5 millones en sobornos al entonces gobernador del estado de Rio de Janeiro Sérgio Cabral, por su papel como intermediario en la venta de una mina de oro. Al cierre de esta edición no se conocía el paradero del empresario.

- **Ant Financial**, filial de tecnología financiera del gigante chino de comercio electrónico Alibaba, comprará MoneyGram International, un servicio de transferencias de dinero, por US\$880 millones, dijeron las dos empresas. Con el acuerdo, la principal empresa de pagos en línea de China obtendría acceso al mercado de EE.UU. y expandiría su negocio global de transferencias de dinero.
- **Shinzo Abe**, primer ministro de Japón, dijo el jueves que estaba dispuesto a considerar conversaciones bilaterales sobre comercio con EE.UU. en respuesta a la decisión del presidente Donald Trump de retirar al país norteamericano del Acuerdo de Cooperación Transpacífico que habían firmado 12 naciones. El líder nipón dijo ante el Parlamento que espera visitar Washington lo antes posible.

[Volver al inicio](#)

10. Índices, monedas y futuros

WSJ Américas

Markets at a Glance			
Major Stock Indexes			3:59 PM EST 1/27/2017
	LAST	CHANGE	% CHG
DJIA	20095.16	-5.75	-0.03%
Nasdaq	5660.19	5.01	0.09%
S&P 500	2294.53	-2.15	-0.09%
Russell 2000	1370.13	-5.47	-0.40%
Global Dow	2620.31	-6.13	-0.23%
Japan: Nikkei 225	19467.40	65.01	0.34%
Stoxx Europe 600	366.38	-1.12	-0.30%
UK: FTSE 100	7184.49	23.00	0.32%

Get index data by Email

Currencies			3:59 PM EST 1/27/2017
	LAST(MID)	CHANGE	
Euro (EUR/USD)	1.0697	0.0013	
Yen (USD/JPY)	115.13	0.59	
Pound (GBP/USD)	1.2555	-0.0041	
Australia \$ (AUD/USD)	0.7548	0.0013	
Swiss Franc (USD/CHF)	0.9989	-0.0012	
WSJ Dollar Index	91.41	0.09	

Futures			3:49 PM EST 1/27/2017
	LAST	CHANGE	% CHG
Crude Oil	53.14	-0.64	-1.19%
Brent Crude	55.41	-0.83	-1.48%
Gold	1192.9	0.4	0.03%
Silver	17.135	0.285	1.69%
E-mini DJIA	20016	-35	-0.17%
E-mini S&P 500	2288.75	-5.25	-0.23%

[Volver al inicio](#)